

湖南丽臣实业股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（_____）
参与单位名称及人员姓名	西部证券 黄侃先生
时间	2024年1月2日10:30-11:30
地点	湖南丽臣实业股份有限公司办公大楼五楼会议室
形式	线上会议
上市公司接待人员姓名	董事会秘书、财务总监 郑钢先生 证券事务代表 刘曾辉先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>双方就公司经营情况、募投项目、行业竞争等进行了沟通，相关问答记录如下：</p> <p>1、公司主营业务概述：</p> <p>公司立足于精细化工领域，主营业务为表面活性剂和洗涤用品的研发、生产及销售。公司拥有长沙、上海、东莞三大生产基地，表面活性剂年产能四十多万吨，洗涤用品年产能二十万吨。表面活性剂业务是公司主要的收入和利润来源，表面活性剂主导产品 2022 年行业排名位列全国前二。</p> <p>2、Q3 的营收、毛利率回升原因？</p> <p>报告期内公司产销规模扩大，三季度主要原料价格上涨，公司盈利较上年同期实现增长。</p>

	<p>3、长沙、上海、广东三个基地，产品结构、客户群区别？</p> <p>公司长沙基地自有品牌洗涤用品在湖南及周边地区进行销售，长沙基地生产的表面活性剂主要销往湖南、湖北、江西地区；上海基地生产的表面活性剂主要销往长三角地区，辐射西南、河北及海外市场；广东基地生产的表面活性剂主要销往珠三角地区，辐射福建及海外市场。</p> <p>4、上海项目推迟投产的原因？</p> <p>本次募集资金投资项目在前期虽然经过了充分的可行性论证，上海募投项目由于宏观环境因素影响时间较长，在募投项目实施过程中，场地建设、设备购置等各方面均受到了一定制约，项目整体进度放缓。结合目前募投项目的实施进展以及公司业务发展规划，经审慎研究，公司决定将募投项目达到预定可使用状态的时间延长至 2024 年 3 月。</p> <p>5、国内、海外需求差异？</p> <p>公司生产的表面活性剂产品除客户定制化需求外，国内与海外基本无差异。</p> <p>6、公司怎么保证自己的竞争优势？</p> <p>公司将在积极吸收国外先进技术的同时，依托专业化的技术人才队伍建设，不断积累工艺经验，提升技术水平及产品质量。提升公司研发实力，注重技术人才培养与引进，不断提高公司产品竞争力与附加值。稳中求进高质发展，加快智能制造，大力推动技术进步和现代管理创新，进一步增强公司的核心竞争力。</p> <p>7、阴离子表活行业的竞争情况？</p> <p>随着行业集中度的提升，目前，我国排名前五的阴离子表面活性剂生产企业产量占据全国产量的 70%以上，公司表面活性剂主导产品 2022 年行业排名位列全国前二。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无
日期	2024-1-2