证券简称: 国能日新

## 国能日新科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2024-002

投资者关系活动 类别	☑ 特定对象调研 □ 分析师会议
	□ 媒体采访 □ 业绩说明会
	□ 新闻发布会 □ 路演活动
	□ 现场参观
	☑ 其他( <u>反路演活动)</u>
参与单位名称	易方达基金、金鹰基金、广发基金、安信基金、乾图投资
时间	2024年1月11日
地点	广东省广州市
上市公司接待 人员姓名	董事会秘书 赵楠女士
投资者关系活动主要内容介绍	1、公司功率预测服务电站服务规模、拓展情况和续费率的情况如何?
	答:截至 2022 年底,公司服务的新能源电站数量为 2,958 家。公司 2023
	年功率预测业务电站拓展情况符合年初既定的发展目标, 具体电站数据
	公司将在 2023 年年报披露时进行更新。存量客户续费率方面,根据公
	司统计,截至 2023 年三季度末公司统计的功率预测业务续费率维持在
	95%以上。
	2、电网公司对于功率预测业务的精度要求趋势如何?
	答:随着新能源并网规模的持续提升,功率预测作为电网前置管理过程
	中的重要依据,其对于电网管理的重要性日益提升,因此各地电网对于
	功率预测考核所依据的"两个细则"规范也在持续趋严,这对于功率预
	测服务厂商的预测精度将提出更高要求。由于各地电网对于功率预测精
	度考核方式所依据的"两个细则"规范均存在差异,故对于公司功率预
	测精度的具体数值难以一概而论。
	   3、公司在功率预测精度方面的核心优势主要体现在哪些方面?

答:公司在功率预测精度方面的核心优势主要体现在两个方面:完备的气象预测系统和完善的算法研发体系。在气象数据方面,公司能够基于多家世界权威机构气象数据,结合新能源电站地域特性,通过高效的算力资源进行大规模优化处理,获得更高精度的气象数据。在算法研发方面,公司的算法团队凭借多年功率预测服务的经验构建算法库,通过自动化的算法运维平台,能够及时有效地对算法进行调整和升级,确保功率预测算法始终保持最优状态。

### 4、分布式电站在功率预测方面的需求变化情况?

答:截至目前,我国多数省份在政策层面暂未有分布式电站功率预测方面的要求发布。河南省于2023年11月曾发布通过10~35千伏电压等级并网的10兆瓦以上分布式光伏需配置功率预测的相关要求。

# 5、请简要介绍极端天气的相关影响以及公司在极端天气预测方面是如何布局的?

答:随着新能源并网规模的逐年提升,极端天气现象(覆冰、降雪、沙尘、能见度等)频发将影响新能源出力,进而对电网整体安全管理及稳定运行产生明显影响。公司通过自主研发的极端天气预警技术,可预测异常气象的发生情况并做出功率预测调整优化,进而提升功率预测准确率,帮助新能源场站应对极端天气。对新能源电站而言,将有效提升异常灾害天气下的发电出力预测精度,使得新能源电站减少电网考核,保障稳定出力;对电网而言,可维护电网稳定并提高韧性,降低电网调度运行安全风险,提升对新能源消纳能力。目前,公司的极端天气预测预警平台已在四川、甘肃、陕西、青海、湖南等省份的新能源场站应用。随着新能源在电网中的占比持续提升,极端天气预测有望得到更加广泛地应用。

### 6、公司在电力交易业务方面的优势主要体现在哪些方面?

答:公司在电力交易业务方面的优势主要体现在以下方面:首先,公司

基于在功率预测领域内的长期数据、技术等方面积累和研发成果,在气象预测、功率预测和电价预测方面进行延展,预测精度位居市场前列。公司在气象方面与世界权威气象机构合作,原创性研发面向新能源优化定制的气象模式,建立无缝隙精细化天气预报体系,基于此公司可以进行中长期发电量预测,未来45日的气象资源和出力预测以及极端天气预警等数据的输出,并依据全省风光资源等情况给出次日市场供需等预测信息,为交易精准申报提供客观且高效的信息数据指导。其次,公司服务新能源场站的规模较大,在全国范围内公司拥有较好的新能源电站客户基础,有助于公司产品的推广。最后,公司在产品、营销和运维等方面可提供全天24小时的高质量服务,及时响应用户的业务需求。

#### 7、请简要介绍公司在负荷端相关业务的产品布局。

答:在负荷端(用电侧)公司主要通过以下两方面着手推进相关产品的研发与推广:一方面开展公司虚拟电厂运营业务,在快速跟进全国各地辅助服务聚合商资格申请相关政策的同时,通过多样化的渠道积极拓展可控负荷用户。此外,公司筹备并落地向工商业、产业园区等负荷侧用户提供工商业储能、分布式光伏、微电网的投资建设运营业务,公司于2023年7月成立日新鸿晟智慧能源(上海)有限公司作为业务实施主体。未来公司将工商业储能、微电网与虚拟电厂业务有机结合并逐步开展需求侧相应、虚拟电厂、电力交易等增值服务。另一方面在电力交易业务方面,公司针对售电公司及大用户定制开发全省新能源出力预测、气象预测、交易策略等相关产品。

#### 8、请问公司对海外市场如何规划?

答:您好,公司目前的营业收入来源主要以国内市场为主,海外市场方面公司主要以跟随EPC厂商或储能集成商的海外业务实现产品的出海销售。截至目前已有功率预测、储能智慧能量管理系统、微电网能源管理系统等产品实现海外销售。公司将密切关注全球新能源行业发展变化情况,未来将根据市场环境适时拓展海外业务。

附件清单(如有)	无
日期	2024年1月11日