

证券代码：002917

证券简称：金奥博

深圳市金奥博科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（ ）
参与单位名称及人员姓名	中信证券；鸿铭资本；中颖投资；融通基金；国信证券
时间	2024年1月16日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书：周一玲； 证券事务代表：喻芳；证券事务专员：杨荣
投资者关系活动主要内容介绍	一、介绍公司情况 简要介绍公司的经营业务板块、行业地位以及发展战略等情况。 二、互动交流 1、民爆产品目前主要用于哪些领域？行业发展情况如何？ 答：民爆行业是国民经济和社会发展必不可少的重要基础性行业，肩负着不可替代的为国民经济建设服务的重要使命，民爆产品可广泛应用于基础能源生产、矿山开采、煤炭、冶金、有色、建材、化工、石油、交通、铁道、水利、基础建设和国防施工等重要领域，尤其在基础工业、重要的大型基础设施建设领域中具有不可替代的作用。其中煤炭、金属和非金属矿山开采的炸药量占炸药总销量 70%以上。2023 年，民爆生产企业累计完成生产总值 434.3 亿元，同

比增长 10.4%；完成销售总值 432.6 亿元，同比增长 11.3%。

2、公司目前炸药、雷管产能多少，产能利用率如何？

答：为优化整合科研和生产资源，促进公司产业链的有效延伸，公司并购重组了江苏天明化工、山东圣世达、京煤集团有关民爆资产及山东泰山民爆等民爆生产企业，目前合计拥有工业炸药年许可生产能力 11.5 万吨，数码电子雷管年许可生产能力 8522 万发，以及保留导爆管雷管、工业电雷管年许可生产能力 4000 万发用于出口。公司目前产能利用率总体良好，同时产能利用率是一个动态过程，受市场及生产组织安排等多方面影响。

3、目前电子雷管行业整体情况以及公司产线建设和市场情况？

答：2023 年，行业生产企业电子雷管累计产量为 6.7 亿发，同比增加 94.9%。公司积极推进产线并线技术改造，建立电子雷管产能规模优势，实现扩能扩产，截至 2023 年 12 月，泰山民爆第一期和第二期生产线改造建设已通过验收正式投产。公司电子雷管产销量在稳步提升中，同时公司在不断加强产品销售推广，扩大市场份额。

4、公司电子雷管芯片的供应商情况？

答：公司参股的重庆云铭科技股份有限公司专注于集成专用芯片及应用控制模组的研发设计、生产和销售，同时公司高度重视供应链的建设，与多家数码电子雷管芯片供应商均有合作，并建立了长期良好的合作关系。公司不断推进供应链的多元化采购，向经营稳健、质量可控、合作记录良好的供应商采购，以降低原材料成本和供应链风险。

5、公司智能装备业务的竞争优势？在其他领域的拓展情况？

答：公司是国内民爆智能装备行业的龙头企业，已与国内生产总值排名前列的大型民爆器材生产企业建立了长期稳定的合作关系。目前公司已将民爆生产中广泛运用的机器人系列智能装备拓展运用到食品、包装、军工、精细化工及电气用纸等领域并获得订单。同时公司将深入拓展火工品及民爆装备制造领域生产、技术、服务等方面的合作，积极参与火工品和民爆领域“黑灯工厂”建设，创建新标准和示范线。民爆行业对装备的安全性、可靠性、稳定性有很高的要求，公司在高度重视安全可靠的环境里，实现了生产的智能化、数字化、安全稳定可靠地生产。公司具备提供非标定制化整体解决方案的优势及实力，将依托在机器人、成套智能装备、产线信息化与智能化等方面的技术积累，进

一步拓展机器人智能装备的应用范围，扩大公司智能装备的品牌影响力。

6、公司军工业务的拓展情况？

答：公司的军工相关订单正在有序推进中，公司将自身在民爆行业多年积累的安全、可靠、高效的智能制造装备和信息技术结合运用到军工装备行业，发挥公司的整体解决方案优势及系统集成能力，实现智能化、人机隔离、少人化/无人化的目标。

7、公司所回购的股份是否会进行股权激励？何时推出股权激励计划？

答：公司去年 5 月实施完成了股份回购，回购的股份将用于实施公司股权激励计划或员工持股计划。公司已回购的股份如未能在股份回购完成之后 36 个月内使用完毕，未使用部分将在依法履行程序后予以注销。

8、公司未来是否有并购计划？

答：行业政策鼓励企业开展重组整合，围绕主营业务、加强产业链延伸和产业协同的并购也是公司的战略发展方向之一。公司将顺应国家行业政策，通过并购、重组等方式继续努力整合产业链下游资源，扩大公司的民爆板块业务规模，促进公司产业链的有效延伸，进一步提升公司综合竞争力和盈利能力，优化投资者回报，实现成为科研生产爆破服务一体化大型企业集团的战略目标。

9、公司的海外市场业务发展如何？出口产品有哪些？

答：在国家“一带一路”战略的发展带动下，公司利用自身在行业领先的技术和装备优势，在海外市场包括俄罗斯、阿尔及利亚、乌干达、蒙古、越南、缅甸、尼泊尔、老挝、塔吉克斯坦、乌兹别克斯坦、拉脱维亚、几内亚等国家地区承建了 20 多条生产线，在国内外民爆行业打造了良好的品牌影响力和服务信誉。公司正在积极推进和深化开展国际合作，相关海外工程项目正在实施中。公司下属子公司天津泰克顿主要从事民爆物品、危化品及原材料、进出口贸易等综合性贸易。

公司将继续深化开展国际合作，充分利用集团资源优势对天津泰克顿进行赋能，创新业务模式，通过多渠道、多措施进一步拓展海外市场，出口包括生产线装备、工艺技术、化工原材料、民爆器材和爆破综合服务等业务。

10、公司经营业务板块的规划？

	答：公司主要围绕“民爆一体化、精细化工、智能制造、金奥博智慧云”四大业务板块开展业务： （1）在智能制造板块，进一步拓展民爆器材各类产品新工艺、新装备和新技术的研究、开发和应用，持续扩大民爆行业以外的食品、包装、军工、精细化工及电气用纸等领域的应用及市场份额，并积极开拓环保节能领域业务，深入拓展火工品及民爆装备制造领域生产、技术、服务等方面的合作，积极参与火工品和民爆领域“黑灯工厂”建设，创建行业新标准和行业示范线，推进智能制造和信息化建设。 （2）在民爆一体化板块，以民爆行业高质量发展方向为指引，以研究开发为龙头、以整合重组为手段、以终端服务为重点，倾力打造集“产、供、爆、研、用”五位一体民爆完整产业链。 （3）在精细化工板块，充分利用公司品牌、技术、服务、市场等综合优势，研发生产高安全、高性能、低成本表面活性剂及复合油相，并逐步扩大表面活性剂在石化、纺织印染等领域的应用和市场份额。 （4）在智慧云板块，继续发挥公司在民爆行业信息化的领先优势，利用工业互联网、大数据、数字孪生等技术手段，建立健全企业智能网络监管和应急管理平台，为建设少人化、无人化、黑灯工厂打下扎实的基础。
附件清单 (如有)	无
日期	2024年1月16日