

联化科技股份有限公司投资者关系活动记录表

证券代码：002250

证券简称：联化科技

编号：20240118

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	中金公司 裘孝锋、李熹凌 正心谷资本 孔德明 诺安基金 张伟明 太平养老 鲍 骋 宏利基金 刘少卿
时间	2024年1月18日
地点	公司上海办
上市公司接待人员姓名	高级副总裁、董秘 陈飞彪 证券事务代表 戴依依
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司预计什么时候植保行业会结束“去库存”行情？</p> <p>由于过去几年国际供应链不稳定，客户采取了“备库存”方案，随着国际供应体系逐步恢复以及植保产品终端使用者持有较为充足的产品，因此为了减少库存、降低成本，客户采取了“去库存”策略。公司预计本次“去库存”行情会在今年中期开始缓解，进而恢复到常态，但是实际情况要根据未来具体订单情况确定。</p> <p>为减少“去库存”对公司带来的影响，公司已经积极和客户进行沟通工作，维护与客户的战略关系。公司植保业务还将在土壤健康、植物生长调节、生物农药等新型植保业务领域探索，积极寻找新的业务增长点。公司执行“走出去”战略，通过在马来西亚建设工厂等方式做好产能布局，提升公司全球竞争力。公司也将继续积极做好研发、生产和管理等工作，提高研发硬实力，优化产能，拓展市场，推动公司植保业务稳步发展。</p> <p>2、公司医药业务发展情况如何？</p> <p>公司医药验证项目按计划推进，已有部分项目完成验证并</p>

逐步放量生产。公司为了更好地为客户提供一站式服务，也开启了 CRO 业务，CRO 业务目前也在按规划发展中。

公司坚持“大客户战略”，在稳固现有客户关系的同时，积极拓展新的大客户，加深合作、开拓新的验证项目。我们相信随着客户关系的继续加深、新订单的持续增加以及未来管道内产品的逐步放量，公司医药业务未来将会继续稳定可持续发展。

3、公司新能源业务产品六氟磷酸锂、双氟磺酰亚胺锂的进展如何？

公司新能源业务产品六氟磷酸锂、双氟磺酰亚胺锂均按计划有序进行，目前正在进行试生产工作。六氟磷酸锂、双氟磺酰亚胺锂这两个产品是公司进入新能源市场的切入点，公司目前还在积极做好包括电解液在内的新能源项目，从而推动新能源业务稳定发展。

未来我们将继续做好质量管理体系建设、提高技术生产能力、强化产品竞争力，以积极的姿态应对新能源行业的竞争。

4、公司英国基地现阶段情况如何？未来发展规划是什么？

为了更好地推进英国基地的运营工作，我们继续派出优秀的管理团队到英国基地现场工作，加快做好设备更新改造和产能爬坡工作。未来英国基地将计划承接更多高附加值的产品，并和国内生产基地、马来西亚工厂做好产品衔接工作。

5、公司如何看待来自印度的行业竞争？

中国的供应链体系较为完整，基础设施建设优秀，国家政策扶持力度大，这些都从宏观层面为公司与来自印度的同行业公司竞争带来优势。从稳定国际供应链的角度出发，海外客户也愿意和中国公司继续合作，我们依然保持良好的竞争力。

6、公司的马来西亚生产基地未来计划生产哪些产品？

公司未来将会根据客户需要和自身经营情况对马来西亚工厂安排生产工作。目前马来西亚工厂的主要定位是帮助公司拓展海外市场，打造全球化交付能力，更好地为客户提供一站式服务，从而提高公司国际竞争力，做好“走出去”战略。

附件清单（如有）	
日期	2024 年 1 月 18 日