深圳市安奈儿股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2024-004

		细 寸: 2024-004	
投资者关系活动类别	□特定对象调研	□分析师会议	
	□媒体采访	□业绩说明会	
	□新闻发布会	√路演活动	
	□现场参观		
	□其他		
	天治基金	陈付佳	
参与单位名称及	西部利得基金	吴畏	
人员姓名	华安基金	许翰天 张峦	
	建信基金	陈韶晖 郭帅彤	
时间	2024年1月18日		
地点	上海		
	副董事长、副总经理	里兼财务负责人冯旭先生	
上市公司接待人	董事会秘书宁文女士		
员姓名	深圳创新科技术有限公司副总裁崔湧先生		
	深圳创新科技术有限	艮公司技术解决方案中心总经理金龙先生	
	1、创新科实控	人 CHEN KAI 出具的业绩承诺的设置依据是	
投资者关系活动主要内容介绍	什么?		
	答复:主要是根	据创新科历史经营状况和业绩情况,结合对未	
	来发展规划和行业发展趋势设置的。		
	2、创新科的优	势是什么?	
	答复: 创新科成	立将近20年,技术经过多年的市场检验,具	
	备完整底层代码开发能力。创新科服务对象广泛,包括传媒、轨道		
	/交通、通信、安防、	互联网、教育/医疗、能源等领域的企业。	
	3、创新科的产品包括哪些?		
	答复: 创新科产	品覆盖企业级存储、超融合产品、智算产品和	
	云管平台及软件等,	可满足下游丰富多样的应用场景和产品需求,	

具备硬件、软件以及计算集成的一体化设计、研发、定制服务能力。

4、创新科的行业地位如何?

答复:根据赛迪顾问《2022-2023 年中国存储系统市场研究年度报告》,创新科在 2022 年中国存储系统市场品牌排名中居于前列,排名第七。

5、创新科的产品与市场上的其他产品相比有什么优势?

答复:创新科的产品在性价比、服务响应速度及方案定制化等方面受到了客户的好评。

6、公司为什么会跨界大数据?

答复:公司是一家主营中高端童装业务的自有品牌服装企业,致力于为 3-12 岁儿童提供科技超舒的童装产品。近些年,受消费市场环境影响,公司的主营业务受到较大冲击,除此之外童装行业竞争也愈发激烈。针对以上情况,公司也在积极应对,比如提升供应链管理水平,加大存货精细化管理力度,强化费用管控水平等,这些举措也在逐步显现成效,同时公司也希望探索一些增量业务。因此,公司在 2022 年进行了战略升级,增加"科技"为新的核心。为夯实"科技"战略,公司既寻求对内突破,如开发科技面料、开拓功能校服等;又寻求向外拓展,将"科技"概念在公司原有业务上进一步向外延伸。

随着 5G、云计算、人工智能等新一代信息技术的快速发展,和国家"十四五"规划中将"加快数字化发展、建设数字化中国"作为国家战略的提出,为云计算为代表的新一代信息技术产业带来了广阔的发展空间。因此公司拟在大数据产业中进行拓展,优化业务结构,增强发展动力和抗风险能力。

附件清单
(如有)

无

日期

2024年1月19日