

证券代码：002698

证券简称：博实股份

哈尔滨博实自动化股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-001

<p>投资者关系活动类别</p>	<p><input checked="" type="checkbox"/>特定对象调研                      <input type="checkbox"/>分析师会议  <input type="checkbox"/>媒体采访                                <input type="checkbox"/>业绩说明会  <input type="checkbox"/>新闻发布会                              <input type="checkbox"/>路演活动  <input type="checkbox"/>现场参观  <input type="checkbox"/>其他（电话会议）</p>
<p>会议</p>	<p>现场调研</p>
<p>时间</p>	<p>2024年1月19日 14:00 至 15:30</p>
<p>参与单位名称及人员姓名</p>	<p>中信建投证券股份有限公司                      吕 娟      常义乐  汇丰晋信基金管理有限公司                      韦 钰  永安财产保险股份有限公司                      马步川</p>
<p>地点</p>	<p>公司会议室</p>
<p>上市公司接待人员姓名</p>	<p>董事长兼总经理邓喜军；董事、董事会秘书陈博</p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>董事、董事会秘书陈博介绍公司基本情况。</p> <p>1 问：从公司近年来多品类扩张的实施情况看，未来哪些方向可能会实现更好的发展？  答：从公司实施“点→线→面”技术、产品研发及产业化路径角度，智能制造整体解决方案、智能工厂（“面”）的需求会很大，智能工厂示范应用成功后会在应用领域推广，如正在实施的两个电石智能工厂（车间）项目；公司目前正在开发并实施的后处理相关的生产控制系统，结合国家产业数字化战略，未来也有非常好的预期；从光伏领域的产业发展情况看，公司在多晶硅原料后处理领域的产品应用也值得更多期待。</p> <p>2 问：从定制化角度，想了解公司的产品、智能制造整体解决方案、智能工厂（车间）规模化应用推广的主要优势或特点？  答：公司产品订单主要设备为定型产品，通常产品会有部分连接单元，有用户订制成份。多年来，公司提高产品标准化水平，取得较好成效，有效促进了公司生产组织效率的提高。公司的智能制造装备、智能制造整体解决方案、智能工厂（车间）等产品是由定制化与标准化相结合，可以根据不同客户的需求进行复制应用，实现研发成果的规模应用效益，并通过产品升级及迭代，保持领先的竞争优势。</p> <p>3 问：怎么理解公司大合同公告的频次？  答：公司披露的重大合同，绝大多数是自愿性披露，力求给投资者更多投资参考信息。通常公司对金额超四千万的合同对外自愿性披露，在披露前，须征得客户同意，并评估合同中是否有对披露的限制性条款以及对公司经营和未来市场营销是否会带来不利影响，供投资者参考；从披露时间上看，如果合同满足前述可以披露的情形，公司会在第一时间披露，不存在择时情形。公司已随 2022 年度报告一并披露了公司在手订单情况，更具参考意义，相应自愿性以临时公告披露的合同订单参考意义下降。</p> <p>4 问：怎么理解数字化给公司带来的机遇？  答：从国家发布的十四五期间的相关政策可以看到产业数字化、制造业企业生产数字化的规划及目标，公司实施的智能工厂、相关的生产控制系统项目正是产业数字化，对应国家的战略方向。公司很多客户都是业内头部企业，相信国家的数字化战略会在这些企业率先实施。</p>

	<p>在产业数字化的国家战略方向上，公司的相关业务面临良好的市场机遇。</p> <p>5 问：对于新的研发项目或产品应用方向，公司通常是怎样的原则？ 答：公司实施差异化竞争策略，通过自身的技术优势和综合竞争力，通常选择技术壁垒高、拓展空间大、市场急需的产品方向。</p> <p>6 问：公司将智能制造装备与工业服务业务融合发展，是“先进制造业和现代服务业融合发展试点单位”，工业服务这部分业务的发展空间如何？ 答：公司工业服务业务的规模持续增长，但渗透率还很低，客户将非核心业务生产外包，有助于客户集中资源高效组织生产，是公司面对中长期有利的发展机遇，公司工业服务业务一直呈现持续增长的态势。目前公司的工业服务网络主要服务于公司的产品客户，在为公司贡献可观收入和利润的同时，公司工业服务网络资源的商业价值被越来越多的客户、外资企业集团所关注，公司具备承接公司产品以外的工业服务商业机会的能力，实现“工业服务+”赋能，未来值得期待。</p> <p>7 问：公司长期以来保持较好毛利水平的主要原因？ 答：长期以来，公司凭借技术领先的差异化竞争策略，综合竞争实力稳固，客户认可度高；公司通过技术优势，持续进行产品研发，实现多品类扩张和产品迭代，形成较强的技术壁垒，引领产品应用领域智能制造装备的发展，保持较好的盈利能力。</p> <p>8 问：想了解公司固体物料后处理产品的市场需求情况？ 答：固体物料后处理产品应用范围非常广，包括多晶硅等不规则物料、粉料、颗粒状物料。除了新建项目以外，公司通过新型、高效的产品引导客户升级换代需求，公司高性能的新型产品能够带给客户更好的经济性，降低生产成本，运营更高效，客户会有较好的升级换代意愿。</p> <p>9 问：公司作为智能制造装备供应企业，怎么看公司主要产品应用领域的需求情况？ 答：公司智能制造装备产品广泛应用于石化化工、矿热炉、新能源、粮食、饲料、建材、医药、食品、港口等众多行业、领域，为客户提供运行高效的智能制造生产装备及智能工厂整体解决方案。从行业看，中国制造的规模企业，普遍拥有自动化生产线，但其中数字化比例不高，工厂数据共享不多，使用智能化技术的很少，我国智能制造整体水平距离世界先进水平还有较大差距。制造业领先企业内生动力对智能制造装备及智能工厂整体解决方案的需求潜力巨大，市场需求呈现长期的、持续性的特点，未有明显周期性。</p> <p>10 问：产品应用领域的规模化发展，对公司有哪些影响？ 答：技术领先优势是公司重要的核心竞争优势。以固体物料后处理智能制造装备产品为例，公司的相关产品具有高速、高精度、运行稳定的特点，是替代进口的高端装备，能够在高速运行的基础上精准称重，提高客户的生产效率，有效地为客户节约物料成本，适用于对高效、安全生产要求比较高的客户生产环境。在智能制造整体解决方案方面，公司将多品类创新产品与制造业用户生产场景相融合，助力用户实现工厂数字化、智能化改造，实现智能制造。在国内该类产品应用领域，公司的产品、技术处领先水平。公司在国内主要产品应用领域享有持续领先的知名度、美誉度和客户忠诚度。公司长期致力于为广大客户提供优质产品及高质量服务，公司产品应用领域的规模化发展将会稳固公司与相关客户的合作关系，实现合作共赢。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024 年 1 月 22 日