

中建西部建设股份有限公司投资者关系活动记录表

证券代码：002302

证券简称：西部建设

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____
参与单位名称及人员姓名	东吴证券建筑建材行业联席首席分析师 房大磊 中银国际证券建材分析师 郑静文
时间	2024年1月18日 10:00-12:00
地点	四川省成都市天府新区汉州路989号中建大厦26层会议室
上市公司接待人员姓名	韩春珉 董事会秘书 缪凯 砼联科技营销中心总监、运营中心总监 孙玉成 市场营销部资深业务经理 马迪 董事会办公室业务经理
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、互动交流摘要</p> <p>1. 公司数字化转型、产业互联网平台建设方面进展如何？</p> <p>答：公司秉持“数字西建·产业互联”的愿景目标，积极打造“砼联网”平台，实现了平台用户入口、功能、数据集成，完成混凝土交付全流程服务功能融合。同时明确了产业链与数字化服务两大产品体系，以混凝土交易、砂石建材交易、物流交易服务、金融信息服务、混凝土交付等五个产品板块服务不同业务场景，构建面向混凝土全产业链的综合服务平台。2023年，随着平台承载力不断提升，平台交易额和用户数量增长明显。此外，打通了智慧工厂管理平台与产业互联网平台业务（易砼、砼联智选、找砂石）数据接口，软件研发成熟度达到国际</p>

认定的 CMMI3 级水平，拥有 40 项软件著作权和 2 项专利。

2. 在当前行业形势下，公司市场开拓和区域布局方面是否有所调整和侧重？

答：公司将积极推动客户结构和业务结构转型：在客户结构方面，持续扩大中建系统内部客户资源的同时，积极拓展系统外部优质客户；在业务结构方面，加大轨道交通、水利水电、野外基础设施等项目的承揽力度。公司将主动适应市场形势的变化，坚持“有所为有所不为”的布局策略，聚焦区域价值，合理增减布局站点，在京津冀、长三角、大湾区等国家重大战略区域持续加大投资力度，在公司成熟区域持续巩固发展优势，推动市场占有率进一步提升。

3. 公司的应收账款风险如何把控？

答：目前，公司通过“LTC”项目全生命周期管理，在项目签约到商务结算过程中的各个环节均采取了相应风控措施，应收账款管理已见成效。后期公司将开展应收账款专项治理行动，通过阶段性治理目标，扭转应收账款增长势头，将其控制在合理水平。

4. 公司目前新材料业务、骨料业务进展如何？

答：公司于 2018 年注册成立了新材料科技公司，现有 30 座生产基地，业务覆盖国内 26 个省级区域和海外 3 个国别。该公司现已成为集科技研发、产业转化、生产制造、技术服务、运营销售于一体的化学建材专业化高科技公司，外销占比持续提升，客户结构不断优化，市场化竞争能力持续加强。公司于 2023 年注册成立了矿业公司，目前该公司正积极对接各地砂石项目信息，推进商务谈判，后期将有效支撑主业发展，并形成新的增长点。

5. 公司定增获得批复，海螺水泥是定增对象之一，后续双

	<p>方在业务上是否有新的合作模式？</p> <p>答：该项目当前获得深交所审核通过。后期公司将与海螺水泥优势互补，共同探索互利共赢的合作模式。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2024年1月18日