

证券代码：600850

证券简称：电科数字

中电科数字技术股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别：

- 特定对象调研 分析师会议
 媒体采访 业绩说明会
 新闻发布会 路演活动
 现场参观
 其他（请文字说明其他活动内容）

参与单位名称及人员姓名：

宝盈基金 张天闻、东北证券 肖思琦、申万宏源 李国盛 崔航 李圣元、新华资产 陈朝阳

日期时间：

2024/1/10-2024/1/17

地点：

公司会议室

上市公司接待人员姓名：

副总经理、董事会秘书 侯志平

投资者关系活动主要内容：

一、问答环节

Q1：金融信创业务情况如何？

A1：公司在行业端有较好的业务积累，尤其是金融、央国企信创，2023年前三季度公司在金融等重点行业信创业务增速较好，签约金额约 17 亿。在金融信创方面，公司稳定运营人行金融信创生态实验室合作实验室，在综合服务能力、承接项目数量、客户认可度以及实际带动的信创项目落地方面表现优秀，在金融信创领域具有很强的竞争能力。在医疗、民航等关键行业，

公司也成立了联合信创实验室，助力相关行业信创业务布局，成功落地民航二所 2.49 亿元等大型信创标杆应用。

Q2：公司自主研发的软件产品业务情况如何？

A2：公司面向城市治理、交通、水利、医疗等领域提供基于物联态势感知平台、数据分析、算法模型、智能运营、多维安全等数智应用软件产品。2022 年公司软件产品收入 0.67 亿，2023 年 1-9 月份保持了较高增速。我们希望数字化产品业务未来几年能够保持较高增速，以改善公司的业务结构，提升利润率以及客户粘性。

Q3：柏飞电子未来有哪些新的业务布局？

A3：柏飞电子除在船舶、航空、雷达等优势领域继续发展外，还将在一次性航空产品上布局，预计将成为柏飞电子新的增长动力。同时柏飞电子已在高端工控、轨道交通、高端制造、金融科技等多个民用领域布局并得到了较好发展，未来这也将成为柏飞电子重要的增长点。除此之外柏飞电子积极在卫星、民航等新领域开展研发、市场拓展工作，为公司长期发展提供新动能。

Q4：公司对于行业数字化业务展望如何？

A4：一是行业信创发展所带来的机会。金融是公司的优势领域，客户基础较好，随着金融信创的持续推进，将带动公司业务增长，同时公司也在积极跟进医疗、民航等关键行业信创。二是交通、水利、医疗等行业受政策支持，在手订单及未来开拓机会较多。

Q5：请介绍下公司与华为的合作情况。

A5：公司是华为重要的战略合作伙伴，在多个领域均和华为开展深度合作。目前公司是华为多产品钻石经销商，在数通、存储等多个产品均是华为最高的 CSP 五钻以及专业化能力高级的认证服务商，在金融、智能制造、大企业、数字政府等行业为客户提供华为在数通、网络安全、存储、华为云、数字能源等多个产品领域的产品和解决方案。人工智能方面，主要在工业领域开展智能推理模块产品的研发合作。2023 年前三季度，华为是公司最大的合作伙伴。

Q6：请介绍下柏飞电子在半导体、轨道交通、民航等领域的业务情况。

A6：柏飞电子为轨道交通龙头企业提供信号控制产品，为半导体装备生

产商提供国产化计算和控制模块和系统。同时，柏飞电子积极寻求在民用航空领域的市场合作，目前正与中国商飞开展相关项目的项目接洽。

Q7：公司在资本运作方面有什么计划？电科数字集团旗下还有什么资产？

A7：资本运作是公司高质量发展的重要路径之一。公司将按照既定的发展战略坚持内整外并创新发展，围绕做强做优做大的目标，发挥好上市公司资本平台优势，进一步并购内外部优质业务资源，全面提升整体效益，促进公司转型升级和高质量发展。中电科数字科技（集团）有限公司在“数字政府”方面的公司有开展城市“一网统管”业务的电科数智；在国产化领域的公司有中国电科授权开展申威服务器产业化的整机厂商华诚金锐、锐华嵌入式操作系统的产业化平台华元创信；在交通运输行业的公司有长江智能；在安全领域开展拟态安全的公司有电科拟态等。