浙江伟明环保股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2024-01

投资者关系 活动类别	□特定对象调研 □分析师会议
	□媒体采访 □业绩说明会
	□新闻发布会 □路演活动
	☑现场参观 □一对一沟通
	☑其他(电话会议、网络会议)
时间	2023年12月08日上午 09:20-11:00 现场参观
ከብ ነ።	2024年01月26日上午 10:00-11:20 电话会议
参与单位名 称	海通证券、华安证券、华夏久盈基金、创金合信基金、国联安基金、中天证券、淳厚基金及部分个人投资者。
接待人员	副总裁、董秘、财务总监及证券部相关人员
	一、现场接待情况
	一、 现场接待情况 公司接待投资者参观了下属永强项目二期,通过立体可视厂区模型向
	公司接待投资者参观了下属永强项目二期,通过立体可视厂区模型向
小次	公司接待投资者参观了下属永强项目二期,通过立体可视厂区模型向投资者介绍生活垃圾从入厂到发电再到废水、废气、废渣处理的全过程,
投资者关系活动主要内	公司接待投资者参观了下属永强项目二期,通过立体可视厂区模型向投资者介绍生活垃圾从入厂到发电再到废水、废气、废渣处理的全过程,带领投资者参观中控室了解生活垃圾处理过程的自动化控制系统,该系统
	公司接待投资者参观了下属永强项目二期,通过立体可视厂区模型向投资者介绍生活垃圾从入厂到发电再到废水、废气、废渣处理的全过程,带领投资者参观中控室了解生活垃圾处理过程的自动化控制系统,该系统实现全过程自动实时监测。在工艺流程展区,公司向投资者介绍了生活垃
活动主要内	公司接待投资者参观了下属永强项目二期,通过立体可视厂区模型向 投资者介绍生活垃圾从入厂到发电再到废水、废气、废渣处理的全过程, 带领投资者参观中控室了解生活垃圾处理过程的自动化控制系统,该系统 实现全过程自动实时监测。在工艺流程展区,公司向投资者介绍了生活垃 圾整个处理过程以及烟气处理的多道工序、餐厨垃圾处理工艺以及污泥干
活动主要内	公司接待投资者参观了下属永强项目二期,通过立体可视厂区模型向 投资者介绍生活垃圾从入厂到发电再到废水、废气、废渣处理的全过程, 带领投资者参观中控室了解生活垃圾处理过程的自动化控制系统,该系统 实现全过程自动实时监测。在工艺流程展区,公司向投资者介绍了生活垃 圾整个处理过程以及烟气处理的多道工序、餐厨垃圾处理工艺以及污泥干 化处理工艺。投资者还近距离观看了负压垃圾库和垃圾抓斗作业的过程。
活动主要内	公司接待投资者参观了下属永强项目二期,通过立体可视厂区模型向 投资者介绍生活垃圾从入厂到发电再到废水、废气、废渣处理的全过程, 带领投资者参观中控室了解生活垃圾处理过程的自动化控制系统,该系统 实现全过程自动实时监测。在工艺流程展区,公司向投资者介绍了生活垃 圾整个处理过程以及烟气处理的多道工序、餐厨垃圾处理工艺以及污泥干 化处理工艺。投资者还近距离观看了负压垃圾库和垃圾抓斗作业的过程。 此外,公司还接待投资者参观了伟明设备度山厂区,参观了金工车间、智
活动主要内	公司接待投资者参观了下属永强项目二期,通过立体可视厂区模型向 投资者介绍生活垃圾从入厂到发电再到废水、废气、废渣处理的全过程, 带领投资者参观中控室了解生活垃圾处理过程的自动化控制系统,该系统 实现全过程自动实时监测。在工艺流程展区,公司向投资者介绍了生活垃 圾整个处理过程以及烟气处理的多道工序、餐厨垃圾处理工艺以及污泥干 化处理工艺。投资者还近距离观看了负压垃圾库和垃圾抓斗作业的过程。 此外,公司还接待投资者参观了伟明设备度山厂区,参观了金工车间、智 能化仓库和组装车间,向投资者介绍了园区的布局、伟明设备的发展历史、

制系统生产制造的全产业链业务布局有了更深的体会。

二、主要交流情况

1、伟明环保在垃圾焚烧发电行业的竞争优势?

公司以技术为依托,高效地开展垃圾焚烧发电项目的投资建设和运营。公司在国内最早从事国产化垃圾焚烧发电设备的研发并用于项目建设,多年来积累了全面的设备研发团队和丰富的产品线。公司丰富的垃圾焚烧投资建设和运营经验,使得公司在投资建设成本、运营成本的管控和精细化管理水平方面处于行业领先位置。

2、生活垃圾焚烧项目的取得方式、市场占有率、投资模式、资金来源?

公司主要通过招投标流程取得垃圾焚烧发电项目。按投资额计,公司 2023 当年取得的 BOT 项目在全国的市场占有率约 5%左右。公司投资项目 大部分都是 BOT 模式,以自有资金结合银行借款的方式投资,近年来随着公司业绩持续增长,现金流更加充裕,投资新项目的自有资金占比提高。

3、公司应收账款大幅增加的原因?

您好!公司截止 2023 年 9 月应收账款增加主要原因为公司在建项目投入运行及项目运营收入持续增长导致的应收账款增加;国补电费回款周期相对较长,在应收电费中有一定占比;公司获取环保项目和新材料项目的装备订单增加,增加了设备、EPC 及服务收入,部分产品销售尚未达到合同约定收款时点导致应收账款增加。

4、公司目前的收入构成情况,电价补贴占比多少?

公司 2023 年前三季度实现营业收入 46.21 亿元, 其中环保项目运营实现收入 22.62 亿元, 装备制造及服务业务实现收入 23.39 亿元。垃圾焚烧发电项目运营收入中,发电收入大概占三分之二,在发电收入中,国补电费占比较小。

5、公司生产的新材料装备相比同行的竞争优势?

公司结合自身对装备制造的工艺理解、长期合作搭建的供应链体系、 技术全面的研发人员队伍以及自身创新的经营管理模式等,向客户提供有 竞争力的新材料装备。公司新材料装备研发、制造能力强,可以提供系统 解决方案,性价比高,供货周期有保证,从而不断打造自身的竞争优势。

6、公司对高冰镍业务投产后的盈利预期?

公司现阶段已落地三个高冰镍含镍金属项目,规划年产 13 万金属吨产能规模。公司采用富氧侧吹工艺技术,与传统工艺相比缩短工艺流程。公司积极管控各项投资成本,努力打造自身竞争优势。参考当前国际金属镍价格,高冰镍业务毛利预期较乐观,具体收益情况会在项目投运后做进一步核算和分析。