

江苏博云塑业股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-004

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 专场机构交流会 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观
参与单位名称及人员姓名	交银施罗德 基金经理 高扬 交银施罗德基金 研究员 张明晓 中信建投证券 化工联席首席分析师 邓胜 中信建投证券 化工研究员 林伟昊	
时间	2024 年 1 月 29 日	
地点	腾讯会议（线上）	
上市公司接待人员姓名	董事会秘书、副总经理、财务负责人 邓永清 证券事务代表 杨玉婷 证代助理 薛炜	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、未来维持公司的毛利率是否有压力？</p> <p>回复：在未来的一段时间，公司将努力维持和拓展高毛利率业务。公司策略依旧注重高毛利业务，对于低毛利业务不会过多的涉及。</p> <p>2、和当地人均薪酬相比，公司的人均薪酬较高，这是什么原因？</p> <p>回复：公司在薪酬方面是有一定竞争优势的。公司高薪酬可以吸引更加优秀的人才，激发员工的工作热情，促进公司的创新和发展。</p> <p>3、公司对研发和销售团队有什么规划？</p> <p>回复：公司现有员工数量 190 人左右，其中销售团队约 20 人，研发团队约 60 人，今年计划增加较多数量的销售。随着公司业务规模的加大，公司对销售、研发等具有相关行业经验的专业性人才的</p>	

	<p>需求也较为紧迫。公司高度重视技术创新与研发工作，加大研发投入，能进一步提升公司科技创新能力，进而增强公司核心竞争力。</p> <p>4、公司对外业并购会有考虑吗？</p> <p>回复：暂时不会考虑。当前阶段，公司规模比较小，客户结构相对优质，公司始终坚持在自己的专长领域，通过艰苦奋斗，持续创新，成为世界工业客户的首选材料供应商。</p> <p>5、公司的现金流很充足，主要原因是什么？</p> <p>回复：公司的主要客户为行业内较为知名的电动工具、汽车零部件和家用电器制造商或其供应商，应收账款回款情况良好。公司根据自身资产及业务规模情况，实施较为稳健的经营策略，公司的现金流较为充沛。</p>
<p>附件清单</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2024年1月29日</p>
<p>备注</p>	<p>接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p>