

证券代码：600095

证券简称：湘财股份

湘财股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位	方正证券策略会议所邀请的投资者
时间	2024年1月3日
地点	上海
上市公司接待人员姓名	湘财股份： 董事会秘书 潘琼 证券事务代表 翟宇佳 湘财证券： 董事兼总裁 周乐峰 投顾业务部投资者教育部总经理 陈艳
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、投资者提问交流：</p> <p>1. 请介绍湘财证券自营业务的策略。</p> <p>回复：湘财证券自营业务根据市场环境调整策略。</p> <p>FICC业务方面，湘财证券会控制投资标的类别，目前交易产品以城投债为主，2024年公司将综合考虑国债利率调整及债券结构变化的影响调整投资策略。</p> <p>权益投资方面，一是定增，二是收益互换及衍生品交易，目前逐步提升后者比例。</p> <p>2. 湘财证券在周总担任总裁以来战略是否有变化？</p>

回复：湘财证券作为中小型券商，由于自主研发边际成本较高，因此倾向于和没有券商牌照的第三方投顾机构深度合作，希望借助外部机构成熟的方法论并利用自身牌照优势，做强零售服务板块。

3. 湘财证券人均薪酬是多少？

回复：湘财证券作为民营券商，薪酬控制比国资券商更加严格，目前薪酬水平低于行业平均水平。

4. 湘财证券的获客成本及相关平台获客转化率情况是怎样的？

回复：湘财证券平均获客成本为每户几十元，相较于其他大型券商更低。核心的获客平台，如益盟及大智慧，转化率较高，可达到50%-60%。

5. 请介绍公司对外部流量合作政策的看法。

回复：湘财证券比较重视互联网平台在经纪业务中的合作，但同时与互联网平台进行流量合作也需要确保合规，并兼顾成本控制。湘财证券会在流量合作降低毛利率的同时，以投顾业务作为突破口，优化商业模式，提高投顾业务收入占比。

6. 湘财证券投顾业务对比零售业务为主的券商差异化优势是什么？

回复：湘财证券目前和头部第三方投顾机构合作，在做好合规风控的同时，利用第三方平台成熟的投顾业务模式，合作开发软件，例如目前湘财证券与益盟股份合作开发“湘财智盈”可以结合湘财证券牌照优势及益盟股份的投顾业务方法

	<p>论。</p> <p>7. 股东对湘财证券的考核是什么？</p> <p>回复：湘财证券作为民营券商，除关注收入、利润、ROE等业绩指标外，还希望通过“湘财”的市场宣传、树立良好的企业形象以吸引更多认同公司发展理念的价值投资者。</p> <p>8. 公司在AI方面是否有产品，是否与大模型公司有合作？</p> <p>回复：湘财股份的股东在AI方面投资、合作较多。券商行业与大模型的合作方式是在通用大模型成熟后，券商在服务和应用场景下使用。目前湘财有和一些通用大模型沟通合作。</p> <p>此外，湘财证券子公司金泰富参与投资的实在智能主要是自研AGI大模型结合超自动化技术，领跑人机协同时代。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2024年1月31日