苏州快可光伏电子股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2024-001

	编号: 2024-001	
	☑ 特定对象调研 □分析师会议	
投资者关系	□媒体采访 □业绩说明会	
活动类别	□新闻发布会 □路演活动	
	□现场参观	
	海通证券、博时基金、东兴基金、富国基金、银华基金、亚太	
参与单位名称	财险、海创私募基金、华德国际、南方基金、合众易晟、中泰	
	证券	
时间	2024年1月31日 15:00-17:00	
地点	苏州工业园区新发路 31 号公司会议室	
上市公司接待人	董事会秘书 王新林、证券事务代表 嵇华风、证券事务专员 路	
员姓名	思辰	
	本次投资者关系活动以线上交流的方式进行。接待人员与	
	投资者进行了沟通交流,主要内容如下: 1. 请问公司 2023 年的出货量(光伏接线盒和光伏连接器),以及 2024 年的出货预期?	
	答:公司 2023 年度光伏接线盒及光伏连接器的出货量和	
投资者关系活动	盈利同比 2022 年度都有所增长; 2024 年度光伏接线盒产能规	
主要内容介绍	划 12000 万套,光伏连接器产能规划 15000 万套。	
	2. 公司目前产能的布局情况?	
	答:公司目前拥有苏州、淮安、越南三个生产基地,苏州	
	产能占比约为 50%, 淮安产能占比约为 30%, 越南产能占比约	
	为 20%。	
	3. 目前公司产品端有什么变化,智能接线盒是趋势吗?	

答:公司主营产品为光伏接线盒和光伏连接器;优化器型智能接线盒、关断型智能接线盒和储能连接器都已形成销售。

4. 光伏连接器、接线盒主要客户有哪些?

答:公司主要客户为天合光能、晶澳太阳能、通威股份、阿特斯、东方日升、一道新能源、中来股份、弘元绿能、正泰新能、AUO、ADANI、HANSOL等国内外头部光伏组件厂商。

5. 公司有哪些手段管控成本?

答:公司将通过产品技术创新、产品一体化生产、产线技 改升级、控制原材料采购成本、提高员工生产效率等手段管控 成本。

6. 南通快可工厂的进展,今年能贡献多少量?

答:南通快可子公司正在建设中,预计今年第四季度可实 现销售收入。

附件清单	(tim tim tim)
四十月中	し知行し

日期 2024年2月1日

无