

证券代码：300902

证券简称：国安达

国安达股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话交流会）
参与单位名称	方正证券、易方达基金、天弘基金、泰康基金、东吴基金、英大基金、广发资管、中邮人寿、湘财基金、涌贝资管、中信资管、中金资管、鑫宇投资、三登投资、中信建投证券、民生证券、海通证券、昊泽致远投资、昌诺私募基金、途灵资管、明达资管、汇泉基金、华润元大基金、杭贵投资、中邮理财、度势投资、理成资管、价远投资
时间	2024年2月1日
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理洪伟艺先生，董事、副总经理兼董事会秘书洪清泉先生，高级顾问连剑生先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、董事长介绍公司经营情况</p> <p>公司于2024年1月12日在巨潮资讯网（http://www.cninfo.com.cn）披露了《2023年年度业绩预告》，预计2023年度实现归属于上市公司股东净利润为4,000万元—5,500万元，同比增长164.66%—263.90%；扣除非经常性损益后的净利润为3,200万元—4,700万元，同比增长550.83%—855.91%。（具体财务数据请以公司公布的2023年年度报告为准）。公司2023年度的经营业绩较2022年度大幅增长，主要系前期重点布局的电力电网和储能行业消防营收增长所致。</p> <p>目前，公司主要布局四大消防板块——电化学储能、电力电网、交通运输以及社区应急救援。</p> <p>1、电化学储能行业消防</p> <p>公司电化学储能板块2022年度实现营业收入1,100万元；2023年，截至6月30日确认收入1,559.64万元，在手订单2,620.59万元，实现收入的情况已超过2022年的全年储能消防收入。目前，公司已和多家储能客户开展了合作，如：宁德时代、比亚迪、亿纬锂能、阳光电源、远景能源、海辰储能、海博思创等头部客户。2024年，公司将重点布局工商业储能与海外储能消防市场。</p> <p>2、电力电网行业消防</p> <p>公司电力电网板块2022年度实现营业收入1.25亿元；2023年，截至6月30日确认收入2,613.59万元，在手订单9,562.79万元，下半年业务持续快速增长。2024年，公司将继续保持与客户的密切合作，积极布局参与低电压等级变电站消防提升改造工作。</p> <p>3、交通运输行业消防</p> <p>该业务板块市场增量不大，2023年与2022年经营情况变化不大，未来公司将积极推动新能源乘用车消防产品的落地与推广。公司已与国内某知名电动乘用车企合作，为其旗下某品牌的车型配套自动破窗器，并在此合作的基础上为其研发双方在成本上都可接受的电动乘用车火灾自动探测报警及灭火系统。</p>

	<p>4、社区应急救援</p> <p>公司研制的智能微型消防救援站，主要应用于民生消防领域，能够对商业广场、交通路况窄小的城中村、老旧小区、外口公寓、九小场所等特殊场所提供消防安全保护。目前该产品已落地多地开展试点应用，并与多家公司建立了经销合作关系。根据政府目前出台的一些文件精神，相信未来能够实现快速发展。</p> <p>二、主要问答情况</p> <p>1、根据公司披露的2023年半年报与2023年三季度报告的业绩情况，请问三季度能够扭亏为盈的主要原因是什么？</p> <p>答：公司的经营业绩在三季度实现扭亏为盈的一部分原因与公司经营周期有关。按照惯例，下半年的订单以及确认收入情况普遍高于上半年，由于从洽谈订单、产品生产、发货、安装调试、验收等一系列环节，需要一定的时间，造成公司下半年营收确认数高于上半年。</p> <p>2、《电化学储能电站安全规程》发布实施后，是否刺激了储能行业消防的需求？</p> <p>答：在《电化学储能电站安全规程》发布实施后，确实刺激了下游客户的消防安全需求，市场经过一段时间的发展，目前大多数客户主动配置相关消防设备。2023年下半年开始，电芯成本的逐步下降、峰谷价差拉大等多方面有利因素，进一步释放了客户的获利空间，客户已不再局限于转嫁合规风险的考虑，而是更多的考虑打造自身品牌力，积极主动参与更优的消防方案设计，对于行业，对于公司来说，是一个趋好的变化。</p> <p>3、能否详细介绍公司未来在储能消防领域的经营计划？</p> <p>答：2024年，公司将着力布局工商业储能与海外储能消防市场，根据目前的市场调研情况，工商业储能电池已实现标准化、工厂化生产，未来受益于“双碳政策”要求，配置储能的需求逐日增加，届时相关消防需求也将同步增加。当前公司合作的一些客户已布局海外市场，前期公司产品将作为配套产品一道应用于海外客户，在此基础上，公司将主动开拓海外市场，寻求独立“出海”契机，实现走出海外的第一步。</p> <p>4、公司在储能消防行业的收入确认主要受哪些因素的影响？是否存在产能不足的情况？</p> <p>答：收入确认主要受到产品生产周期、产品安装调试进度、验收进度等多方面因素的影响。通过对首发募投项目的用途做变更以及2023年的再融资资金使用，公司目前已建成首条完整的储能消防产品生产线，新的生产线也在积极建设当中，努力提升现有产能规模，以应对储能消防市场快速发展趋势。</p> <p>5、电动乘用车消防产品目前的研发情况？都与哪些客户合作？什么时候能够正式推出市场？</p> <p>答：公司在电动乘用车领域，主要布局两大方向：一个是应急逃生装置，另一个是电池箱火灾自动探测报警及灭火系统。应急逃生装置，目前正在进行试制试用验证阶段，计划在2024年上半年完成测试，并进行小规模供货。电池箱火灾自动探测报警及灭火系统，公司与国内知名科研机构 and 乘用车企展开研究合作，目前处于开发阶段。公司积极与国内知名科研机构、下游各行业主要客户等展开交流合作，在提升技术和研发能力的基础上，进一步推动整个新能源汽车行业的安全发展。</p>
附件清单	无
日期	2024年2月1日