

证券代码：301333

证券简称：诺思格

诺思格（北京）医药科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（）
参与单位名称及人员姓名	中金公司、东吴证券、海通证券、中信建投、华泰证券、嘉实基金、富国基金、平安证券、中信证券资管部、广发证券、中邮基金、众安基金、盘京基金、华夏基金、国盛证券、新华养老、信泰人寿、申万菱信基金、东方基金、中加基金、中庚基金、观富资产、建信养老、天弘基金、国投瑞银、太平洋证券、兴全基金、华夏养老、拾贝投资、国寿资产、暖逸欣基金、德邦证券、国都资管、财通基金、国新基金、惠理基金、国泰君安证券、民生加银基金、诺昌投资、辉隆投资、明睿投资、每利私募基金、泰致基金、华宝基金、人保养老、华创自营、招商信诺、永赢基金、兴证医药、诚通证券、九泰基金、华杰高景、野村证券、国联基金、道远资本、中意资产、新华基金、首创证券、久久联创 等
时间	2024年2月1日
地点	北京市海淀区华通大厦B座北塔1层会议室、线上会议
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：武杰 董事、董事会秘书、副总经理：李树奇 财务总监：赵倩
投资者关系活动主要内容介绍	1、请介绍公司2023年发展情况及2024年发展目标？ 2023年诺思格实现了稳健并且高速的发展。预计实现2023年度归属于上市公司股东的净利润15,400万元至

	<p>17,400 万元，比上年同期增长 36%-53%；预计实现 2023 年度扣除非经常性损益后归属于上市公司股东的净利润 12,300 万元至 13,800 万元，比上年同期增长 21%-36%。</p> <p>2024 年诺思格将依托丰富的经验寻找合适的投资标的，加快落实公司兼并与重组；持续提升企业内部管理，增强精细化管理水平，提高公司的盈利能力；进一步开拓国内外目标市场，加大市场占有率。</p> <p>2、在行业竞争中，公司突出的核心竞争优势是什么？</p> <p>诺思格的核心竞争优势围绕“科学性”为中心，体现在试验设计方面创新性的技术领先优势，和项目执行层面的质量和口碑，过去我们业务主要聚焦在以肿瘤为主的创新药临床试验业务，在这个领域和细分赛道对科学性、专家团队以及项目的执行质量要求都很高。</p> <p>我们总结公司的核心竞争优势，包括：强大的专家团队、国际化的管理团队、专业的执行团队、临床阶段全链条全领域的服务能力、丰富的临床试验机构和客户资源、完善的管理体系、优秀的资源配置能力。</p> <p>3、请介绍一下公司在市场中的优势？</p> <p>诺思格十分倾向以科学性为导向挑选 CRO 企业的客户。未来公司的订单价格将更富有弹性、更加市场化。</p> <p>4、公司的订单价格在行业中是怎样的？</p> <p>整体来看，诺思格的订单价格与行业头部 CRO 公司的订单价格几乎持平，个别业务的价格略高于行业头部 CRO 公司。我们希望能够在市场价格相对持平的基础上，依托公司领先的技术优势、可靠的执行质量和良好的市场口碑获取订单。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024 年 2 月 2 日