

证券代码：300488

证券简称：恒锋工具

## 2024年2月21日投资者关系活动记录表

编号：2024-001

<b>投资者关系活动类别</b>	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	开源证券：熊亚威；华泰资管：蔡轩；朝景投资：张高愉；杭银理财：陈立；广发基金：张毅；银华基金：华强强；诺安基金：李顺帆；鸿运私募基金：张弼臣；民生加银基金：吕金华；西部利得基金：毛振强；上海竹润：吴越；广州云禧私募证券投资基金：龙华明；嘉实基金：王振；中银基金：钱嘉鏊；IGWT Investment：廖克铭；上海牛乎资产：赵欣；金信基金：曾艳；中信建投：曹世凯；财通基金：吴谦；深圳中天汇富基金：许高飞；宁波三登投资：毕微；青岛普华投资：雷云蕾；深高投资：高振华；鹏华基金：邓益萌；朵娜创梦投资：黄钦文；海富通基金：陈聂长；东方证券：王树娟；西藏东财基金：周威；北京凯斯博投资：林晓文；西部利得基金：杨新；深圳市明达资产：黄俊杰；浙商证券资产：李育；金信基金：蔡宇飞；第一创业证券：许也可；平安银行：刘颖飞；光大保德信：李心宇；中欧基金：郎哲伦；广州云禧私募证券投资基金：李伟杰；方正富邦基金：巩显峰；国信证券：周雅童；广发证券：钟沁昇；汇丰晋信基金：吴天齐；上海嘉世私募基金：李其东；国华人寿保险：鞠龙；光大保德信基金：唐靓；上海天猷投资：曹国军；兴全基金：黄志远；上海度势投资：顾宝成；海富通基金：刘海啸；国泰：王浩；安信基金：曾博文；平安基金：张乔波；永赢基

	金：慎胜杰、王嘉玮；瓦洛兰投资：周天际；融通基金：张鹏、范琨、江怡龙；大成基金：成琦；申久资产：邱正好；长信基金：程昕；淳厚基金：张传植；陆家嘴国际信托：叶柯辰；华夏基金：方夏雨；中信建投：高庆勇
时间	2024年2月21日上午10:00-11:00 2024年2月21日下午15:00-16:00
地点	公司会议室、电话会议
上市公司接待人员姓名	董事、副总经理、董事会秘书：陈子怡先生 证券事务代表：胡金秋先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>简单叙述公司基本情况和发展历程，讲解公司精密复杂刃量具和精密高效刀具两大类七系列产品。</p> <p><b>问题一、请介绍下公司产品应用领域和相关典型客户？</b></p> <p>答：公司产品主要围绕拉削、钻削、铣削三种加工工艺，广泛应用于航空航天、汽车零部件、工程机械、电站设备、智能驱动、船舶、钢结构工程、风电设备、高端装备、轨道交通等领域。公司已与大众、吉利、比亚迪、双环传动、精锻科技、博世、纳铁福、舍弗勒等乘用车整车厂及零部件生产厂家，东风商用车、许昌远东传动轴等商用车整车厂及零部件生产厂家，三一重工、伊顿液压等工程机械生产厂家，中国航发、航亚科技等航空航天领域企业，中国高速传动、远景能源等风电领域企业，上海电气、东方电气、杭汽轮等电站设备领域企业，日本电产等智能驱动厂家形成稳定合作关系。</p> <p><b>问题二、请介绍下拉削刀具、齿轮刀具的国内市场容量和行业竞争格局？</b></p> <p>答：目前没有官方确切数据。根据中金公司《研究报告》中预估，中国市场拉削刀具规模约12亿元，齿轮刀具规模约15亿元，公司预估公司复杂刀具占中国复杂刀具</p>

中高端市场份额约 30%-40%，并因此公司“复杂刀具”在 2021 年被工信部认定为“制造业单项冠军示范企业”（拉削刀具、齿轮刀具等统称为“复杂刀具”）。公司本部拉削刀具、齿轮刀具主要是国外竞争对手，如日本不二越株式会社、美国格里森公司等；子公司上优刀具的齿轮刀具主要竞争对手为汉江工具等。

**问题三、请介绍下海外市场的开发策略和布局？**

答：公司海外业务收入约占总收入的 10%-15%。公司通过培育优质的经销商团队、参加海外专业的展会、在美国设立全资子公司等形式积极拓展海外市场。美国子公司近几年发展态势良好，每年增速均在 20%以上，近期公司也在积极筹划在欧洲设立子公司积极拓展欧洲市场业务。公司提出了国际化的发展战略，深耕中国市场的同时加强国际市场开发，引进培养国际型人才，打造精密刀具国际化知名品牌。

**问题四、公司在减速器领域和人形机器人滚柱丝杆领域有哪些布局？**

答：公司在减速器领域客户较多，公司齿轮刀具、拉削刀具广泛应用于减速器齿轮类零件加工，如尼得科传动技术（浙江）有限公司、宁波中大力德智能传动股份有限公司、友川精密技术（东莞）有限公司、台邦电机工业集团有限公司、浙江环动机器人关节科技股份有限公司等都是公司客户，另外一些减速器相关齿轮零部件生产厂家很多也是公司客户。公司研制的冷挤压成型刀具目前广泛用于轧制丝杠加工，如汽车电动座椅、电动天窗等中的丝杠加工。据公司了解，目前国内人形机器人滚柱丝杠加工处于起步阶段，公司将持续关注此类产品的加工工艺。

**问题五、公司复杂刀具产品的技术壁垒具体体现在哪些方面？**

答：刀具（特别是“复杂刀具”）是技术密集型产品，

其制造涉及材料、热处理、机械加工、表面镀膜、工业设计等多个专业学科，其制造工序长、流程复杂、关键质量控制点多，工艺控制难度大，具备较高的技术壁垒及客户合格供应商准入门槛。另外刀具制造过程中部分关键工艺设备仍就需要进口，资金投入大、投资回报周期长，后来者难以入局。公司经过 30 多年的发展，依靠长期技术积累和研发创新，已培养了一支高水平的技术研发团队和核心管理团队，形成了突出的自主创新能力，形成了独特的竞争优势。

**问题六、汽车行业作为公司最大的下游业务领域，近几年新能源汽车的发展对公司有何影响？**

答：传统燃油车向新能源汽车发展的过程中，目前主要有混合动力汽车和纯电动汽车，由于混合动力汽车仍然保留着内燃机和变速箱，只是增加了电动系统，故对刀具的需求只增不减。纯电动汽车动力总成发生了改变，不再需要传统的内燃机，变速箱结构也趋向简单化，动力总成系统相关零件相应减少，但是面对新能源汽车动力系统（尤其是纯电动汽车）马达高转速、车轮高扭矩传动的特点及对相关零件的精度、静音性要求越来越高，对相关刀具的要求也越来越高，刀具品种也越来越多，另外随着客户工艺改进、降本需求，对高精度、高效率、高可靠性的高端刀具需求增加，刀具消耗价值量并未减少反而增加，同时门槛进一步提高后，与国内其他竞争对手而言我司具有很大优势，经过 30 多年的发展，我司利用自身的技术、服务和产品优势，在中高端市场具有越来越高的市场占有率，在业内建立起了良好的品牌优势；另外由于新能源汽车智能驱动以后，智能传动部件特别多（如自动驾驶、自动转向，自动刹车、自动门吸合系统等），新增大量的高精度、高效率、高可靠性的刀具，这方面我们公司有很强的优势。综上，总的来讲新能源汽车对切削刀具的要求越来越高，对中高端刀具的需求越来越大，对我司产品

	<p>而言，市场占有率有望进一步提升。</p> <p><b>问题七、公司以高速钢刀具为主，硬质合金刀具的发展对公司有何影响？</b></p> <p>答：我公司目前没有参与材料生产，公司主要为客户提供专业的整体加工解决方案，产品繁多，客户对刀具形状和刀具性能要求各异，公司根据客户产品加工条件需求按需选材，有的产品必须用高速工具钢，有的产品必须用硬质合金，必要时公司也做可转位刀具，刀体部分是钢的，刃口是硬质合金的，公司具备各种精加工能力。高速钢刀具和硬质合金刀具都有其特定的使用范围 and 市场需求（如：以齿轮类零件来讲，其内花键拉削一般是热前拉成，现在因高精度要求热后要精拉整形，热前粗拉削主要用高速钢拉刀，热后精拉削只能用硬质合金拉刀，公司已形成热前热后全套拉削解决方案）。因硬质合金材质韧性、工艺加工性的原因，尚未在精密复杂刀具中大量使用，在精密刀具尤其是精密复杂刀具中将长期保持高性能高速钢材料使用需求，同时高速钢材料也不断在进行技术改进，提升性能，高性能高速钢刀具和硬质合金刀具将继续保持长期共存发展。</p> <p>接待过程中，公司接待人员严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024年2月21日