

证券代码：001218

证券简称：丽臣实业

湖南丽臣实业股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-004

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（_____）
参与单位名称及人员姓名	财信证券 周策先生
时间	2024年2月22日上午10:00-11:00
地点	湖南丽臣实业股份有限公司办公大楼五楼会议室
形式	会议座谈
上市公司接待人员姓名	董事会秘书、财务总监 郑钢先生 证券事务代表 刘曾辉先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>双方就公司募投项目、海外业务、产业链延伸布局等方面进行了沟通，相关问答记录如下：</p> <p>1、公司主营业务概述：</p> <p>公司立足于精细化工领域，主营业务为表面活性剂和洗涤用品的研发、生产及销售。公司拥有长沙、上海、东莞三大生产基地，表面活性剂年产能四十多万吨，洗涤用品年产能二十万吨。表面活性剂业务是公司主要的收入和利润来源，表面活性剂主导产品 2022 年行业排名位列全国前二。</p> <p>2、上海 25 万吨产能扩产幅度较大，增量的市场和客户主要来自哪些方面？</p> <p>上海奥威 25 万吨新型绿色表面活性剂生产基地及总部建设一期项目投产后，新增产能 12 万吨。</p> <p>公司上海基地新增的表面活性剂产能将提高长三角地区和向西南、河北</p>

及海外市场的供应力度。公司通过加大对优质客户的供应力度；拓展客户数量，提升市场份额；加大国际市场开拓力度，增加出口；渗透其他下游应用领域市场，拓展销售空间。

3、25万吨的新产能中主要是哪些产品？

上海奥威25万吨新型绿色表面活性剂生产基地及总部建设项目投产后生产的产品，既有与公司现有表面活性剂相同的产品，如AES、K12、LAS；又增加了如APG、固体氨基酸等绿色表面活性剂的新品类，该品类在洗护用品中应用广泛，性能优越，丰富了公司表面活性剂产品系列。

4、公司海外业务增速很快，这部分客户和销售地区主要是哪些？海外业务的增量市场是来自哪些方面？

今年上半年海外业务增长的区域主要集中在东南亚、中东及美洲区域。

公司海外营收占比增加主要得益于公司综合实力增强、品牌知名度提升、新市场新客户的积极开拓、现有客户需求扩大。公司将以东南亚，美洲等国家或地区为目标市场，确定海外市场的发展规划，争做全球表面活性剂行业卓越供应商。

5、表活生产线可以灵活调节LAS、AES、K12的生产比例吗？

公司表面活性剂生产线大多都能生产LAS、AES、液体K12产品，可以根据市场需求柔性安排生产。

6、2023年下游客户的需求量是否稳定，客户新产品的迭代是否需要公司参与研发？

公司2023年下游客户的需求量稳定增长。

国内外大型日化洗护企业对表面活性剂供应商有着严格的遴选机制，不仅对产品品质和规模化供应能力有着相当严格的要求，而且十分重视表面活性剂产品供应商的研发水平、生产供应稳定性以及个性化订单的供应保证能力等综合实力。公司一直致力于品牌建设，致力于高端产品国产化。公司产品凭借领先的质量，成为诸多跨国公司原料供应本土化的首选品牌之一，并被推荐销往跨国公司在全局布局的其他工厂。

7、公司未来是否考虑做产业链的延伸布局？

公司目前没有规划油脂化工产品的计划。

公司洗涤用品未来将扩大自有品牌及OEM/ODM营销，发挥洗涤用品原料供应优势，将长沙基地建设成我国中部地区重要洗涤用品制造基地。

关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明

否

活动过程中所使用的演示文

无

稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	
日期	2024-2-22