证券代码: 301326 证券简称: 捷邦科技

# 捷邦精密科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2024-001

		7/14 V · 2021 001
投资者关系 活动类别	□特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	☑ 其他 投资者交流沟通会
参与单位名称 及人员姓名	参与公司本次投资者交流沟通会的全体投资者	
时间	2024年2月23日(星期五)15:00-16:00	
地点	现场: 广东省东莞市等	常平镇常东路 636 号 1 栋大会议室
	网络:价值在线(ww	w.ir-online.cn)
上市公司 接待人员姓名	总经理 CHIANG HWA	AI HAI(江怀海)先生
	财务总监 潘昕女士	
	董事会秘书、副总经理	里 李统龙先生
投资者关系活动主要内容介绍	一、介绍公司基本情况	
	尊敬的投资者,欢迎	参加捷邦精密科技股份有限公司(以下简称"捷邦科
	技"或"公司")交流沟通会	
	捷邦科技成立于2007年	F6月,主要从事消费电子精密功能件及结构件的研
	发、生产与销售,产品主	要应用于平板电脑、笔记本电脑、一体机电脑、智
	能家居等消费电子领域。	同时,公司在精密功能件及结构件业务基础上,向
	新材料领域延伸,开发出	在力学、导电等方面有相对优势的碳纳米管产品,
	主要应用于锂电池领域,	可提升锂电池的能量密度及改善循环寿命。公司拥
	有如下竞争优势:	
	(一)研发和技术优势	<b>岁</b>
	研发能力是公司深度	参与客户产业链、获取订单、保证盈利能力的基
	础。公司形成了完善的研	发体系,通过内部培养和外部引进的方式建立了一
	支专业结构合理、研发经.	验丰富、梯队建设完善的技术研发队伍,并保持较

高的研发投入,密切跟踪市场需求及行业技术发展趋势,不断加强技术的积累和创新,持续提升公司的研发能力。截至 2023 年 6 月 30 日,公司及子公司已取得发明专利 27项、实用新型专利 167项,外观设计 3项,对产品的关键技术形成了多项自主知识产权。

# (二)深度参与知名终端品牌厂商新产品导入的业务优势

经过十多年的发展,公司凭借强大的研发设计能力、可靠的产品品质、 完善的客户服务体系、灵活快速的响应能力获得了苹果、谷歌、SONOS 等知 名终端品牌厂商的合格供应商认证。

公司精密功能件及结构件业务全程参与知名终端品牌厂商新产品导入的整个过程,从终端品牌厂商设计理念开始进行精密功能件及结构件的开发设计,并从材料及工艺上对终端品牌厂商给予的初步图纸或需求进行优化建议,涉及材料变更、结构改进和工艺优化等内容,从源头上为客户提供更为优秀的产品方案,提升产品附加值,强化和稳固与客户的合作关系,增强合作的粘性。深度参与知名终端品牌厂商新产品导入的业务优势使公司能够深入了解终端产品的相关信息,使公司能够更好的把握终端产品未来的发展趋势。为技术储备指定了研发方向。

### (三)产品生产及质量控制优势

产品的质量控制是消费电子品牌厂商和其制造服务商、组件生产商审查的重点,产品生产的过程也关系公司产品的成本和盈利能力。经过多年的发展积累,公司在生产管理制度、产品生产过程及检验等方面进行不断完善,以保证产品质量,并提高生产效率。公司始终坚持生产精细化和标准化的方向,对生产和质量管控进行持续改进,建立了研发、制程、成本、质量等多维度的科学管理体系,获得了消费电子品牌厂商和直接客户的充分认可。

# (四) 完善的客户服务体系、灵活快速的响应能力

作为定制化的精密功能件及结构件生产服务商,公司一直高度重视与客户的合作,给予客户最快速的响应及最为优质的服务。经过多年的经营发展,公司在研究开发、生产管理、需求快速响应等方面建立了完善的客户服务体系,能够为客户提供产品设计研发、材料选型验证、模具设计、试制、测试、量产等一系列服务。完善的客户服务体系、灵活快速的响应能力提升了客户满意度,强化了公司与客户的合作粘性及深度。

# (五) 客户资源优势

经过多年的积累,公司凭借强大的研发设计能力、可靠的产品品质、完善的客户服务体系、灵活快速的响应能力,在消费电子领域获得了苹果、谷歌、SONOS、富士康、比亚迪、广达电脑等知名客户的合格供应商认证,在

新能源锂电池领域获得了宁德时代、比亚迪、亿纬锂能、孚能科技、正力新 能、鹏辉能源、多氟多等客户的合格供应商代码。

知名消费电子及新能源锂电池客户对供应商的严格认证流程及高标准要求,促使公司在生产制造、产品研发、内部管理、质量控制等方面水平不断提高,稳定和促进了公司与现有客户的合作关系,并为公司开拓其他潜在优质客户奠定了良好的基础。

公司 2023 年度预计实现营业收入 67,800 万元, 较上年同期下降 34.46%; 归属于上市公司股东的净利润为-4,500 万元至-5,700 万元, 较上年同期下降 152.42%-166.40%, 业绩降幅较大。公司业绩变动的主要原因如下:

- 1、报告期内,消费电子行业景气度相对较低,笔记本电脑、平板电脑、一体机电脑等终端需求下降,直接导致公司精密功能件及结构件产品订单减少,营业收入下降。同时,终端品牌厂商持续加强供应链管理,公司基于市场供需及竞争情况,采取了降价策略以巩固自身市场份额。随着公司四川资阳及越南生产基地在报告期内的进一步投入,厂房及设备固定费用分摊增加较多,为保障生产正常运营投入的人工成本较多,导致公司营业成本增加,进一步降低公司毛利率水平。
- 2、报告期内,公司期间费用较上年同期增加较多。一方面,公司主营业务收入以外销收入为主,外销主要以美元进行结算,受汇率波动影响,导致财务费用较上年同期大幅增加。另一方面,为满足公司未来产品布局和业务拓展的需求,公司持续加大高端人才引进,积极加强市场开拓及海外客户维护力度,导致销售费用有所增加。
- 3、报告期内,公司根据在手订单和客户需求预测进行常态化备货,受客户需求预测不稳定、产品价格下降等因素影响,根据企业会计准则及公司会计政策等相关规定,基于谨慎性原则,公司对 2023 年度存在减值迹象的存货计提资产减值测试,截至目前,减值测试尚在进行中,最终减值准备计提的金额将由公司聘请的具备证券期货从业资格的审计机构进行审计后确定。
- 4、公司 2023 年度非经常性损益对公司净利润的影响额约为 1,500 万元, 主要系报告期内公司收到政府补助所致。

受公司业绩、市场环境及行业景气度较低等多方面因素影响,公司2024年2月6日收盘价跌至人民币18.91元/股,低于公司最近一期经审计每股净资产19.4783元,后续若公司股票出现连续二十个交易日的收盘价低于公司当时最近一期经审计的每股净资产的情形,公司将在确保回购结果不会导致公司的股权分布不符合上市条件前提下,经董事会、股东大会审议同意,通过交易所集中竞价交易方式或证券监督管理部门认可的其他方式,向社会公众股东

回购公司部分股票,以维护公司股价的稳定性,具体情况请参见《捷邦精密 科技股份有限公司首次公开发行股票并在创业板上市之上市公告书》第八节 第二款。

虽然公司2023年业绩承压,但从中长期来看,本次下行周期受全球地缘政治冲突及逆全球化等突发因素影响较大,行业低谷不可持续,消费电子终端品牌厂商将有望走出周期性调整底部区域,从而带动整个产业链景气度回暖;同时随着消费电子产品向智能化、轻薄化、便携化、多功能化、集成化、高性能化的方向发展及新兴智能终端的不断扩展,对精密功能件及结构件的复合程度及精度要求提升,也将同步带动精密功能件及结构件价值量的提升。公司的核心技术满足客户需求及行业发展趋势,未来随着公司与终端品牌厂商保持深入而长久的合作,也将推动功能件和结构件行业向高端化、高附加值化方向发展,进而提升公司业绩。新材料领域未来随着公司宜宾制造基地的建成,将减少公司制造成本并提高公司的产品竞争力,有利于提升公司业绩。

未来,公司仍将秉承"以人为本、精益求精、客户至上、稳步发展"的经营理念,持续投入技术研发与人才培养,立足高端复杂类功能件、多功能结构件产品,拓展新材料开发及产品应用领域,以行业创新者为目标,将成为客户信任的精密智造与新材料应用综合解决方案提供商作为公司的发展战略。

公司将持续拓展国内外顶尖终端品牌客户,深入挖掘优质客户服务需求,以材料应用创新为基础,以自动化生产与智能化制造为手段,以信息化平台与现代化管理为支撑,不断提升智能制造能力,拓展产品应用领域,为客户提供高效优质的全方位服务,以好的业绩回报股东。

### 二、提问环节

# 1、公司碳纳米管的销售情况以及客户情况

答:尊敬的投资者,您好。截至2023年三季度,公司碳纳米管业务主要客户为:鹏辉能源、正力新能、多氟多、精锐电池、孚能科技等。此外,宁德时代客户产品还在验证及少量交货测试阶段。公司碳纳米管详细销售数据请查阅公司后续于2024年4月26日披露的2023年年度报告。感谢您的关注。

### 2、苹果mr眼镜对公司近期业绩的影响情况

答:尊敬的投资者,您好。公司具备向大客户提供应用于MR/VR/AR产品的精密功能件的研发、制造能力。公司就MR/VR/AR相关技术及产品持续研发中,但由于公司与客户签署的保密协议,目前暂不方便透露相关信息。同时,基于目前在手订单情况,2024年该类型产品占公司总体营收相对较少,

不会对近期业绩构成重大影响。公司高度看好MR/VR/AR行业未来发展,并 将在这一领域内继续深耕投入,感谢您的关注。

3、还有一个问题:公司对于未来发展的目标和展望,请详细说明,谢谢答:尊敬的投资者,您好。公司未来将持续投入技术研发,加强人才培养,立足高端复杂类功能件、多功能结构件产品,拓展新材料开发及产品应用领域,以行业创新者为目标,力求成为客户信任的精密智造与新材料应用综合解决方案提供商。

在消费电子产品领域,公司将持续拓展国内外顶尖终端品牌客户,深入 挖掘优质客户服务需求,以材料应用创新为基础,以自动化生产与智能化制造为手段,以信息化平台与现代化管理为支撑,不断提升智能制造能力,在 现有产品应用领域的基础上,不断拓展产品应用领域,为客户提供高效优质 的全方位服务。在新能源领域,公司将加大力度推动碳纳米管导电浆料产品 在大客户的量产进度,打造新的利润增长点。感谢您的关注

# 4、为什么公司股票会破发,而且一直不停的下跌?

答:尊敬的投资者,您好。股价受到宏观经济环境、行业发展状况、公司 经营情况、投资者价值判断等多种因素的综合影响。公司高度重视以企业价 值为核心的市值管理,公司将通过制定科学的发展战略,保障研发投入、科 技创新提高公司核心竞争力,以经营效益提升创造内在价值,加强投资者互 动及提高信息披露质量等措施来提升公司市值,回报股东,同时将认真学习 优秀上市企业的市值管理方法。

虽然公司2023年业绩承压,但目前公司生产经营情况正常。从中长期来看,本次下行周期受众多突发因素影响较大,行业低谷不可持续,消费电子终端品牌厂商及相关供应商将有望走出周期性调整底部区域。未来几年,公司将坚持发展大客户战略,同时围绕现有"消费电子+锂电大客户"、"精密智造+新材料综合服务"的业务及产品资源,横向拓展产品线,不断开发、设计高精密、高性能、高附加值产品,完善公司的业务及产品体系,提升客户的综合服务能力。感谢您的关注。

### 5、公司目前存不存在经营不善问题?

答:尊敬的投资者,您好。公司目前日常运营及生产经营一切正常。虽然公司2023年业绩有所下滑,但管理团队对公司的中长期发展仍然充满信心,也会尽全力加快开拓市场,加强精益管理与运营,努力为投资者创造良好回报。感谢您的关注。

# 6、请问江总,公司未来三年的规划是什么?

答:尊敬的投资者,您好。公司未来将持续投入技术研发,加强人才培

养,立足高端复杂类功能件、多功能结构件产品,拓展新材料开发及产品应用领域,以行业创新者为目标,力求成为客户信任的精密智造与新材料应用综合解决方案提供商。

在消费电子产品领域,公司将持续拓展国内外顶尖终端品牌客户,深入挖掘优质客户服务需求,以材料应用创新为基础,以自动化生产与智能化制造为手段,以信息化平台与现代化管理为支撑,不断提升智能制造能力,在现有产品应用领域的基础上,不断拓展产品应用领域,为客户提供高效优质的全方位服务。在新能源领域,公司将加大力度推动碳纳米管导电浆料产品在大客户的量产进度,打造新的利润增长点。

未来几年,公司将坚持发展大客户战略,同时围绕现有"消费电子+锂电大客户"、"精密智造+新材料综合服务"的业务及产品资源,横向拓展产品线,不断开发、设计高精密、高性能、高附加值产品,完善公司的业务及产品体系,提升客户的综合服务能力。感谢您的关注。

# 7、感谢管理层回复,希望公司未来能抓住机遇,做大做强

答:尊敬的投资者,您好。公司将积极关注产业、市场、客户、技术等方面的变化,抓住行业发展机遇,并继续按照公司经营战略稳步推进相关工作,为股东创造更大价值。感谢您的关注。

附件清单 (如有)	无
日期	2024年2月23日