

证券代码：688653

证券简称：康希通信

格兰康希通信科技（上海）股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-005

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	天风证券、中银资管、浙商证券、东证融汇资管 中银基金、西部证券、南土资产、上海准锦投资 华泰柏瑞基金、上海彤源投资、上海昱奕资产管理 太平洋保险
会议时间	2024年2月22日
会议地点	上海浦东香格里拉大酒店7楼
上市公司接待人员姓名	董事 副总经理 董秘 财务总监：彭雅丽
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司基本情况介绍 董秘介绍公司经营情况等。 二、交流问答环节 Q：B客户的成长情况如何：如2023年的业绩贡献情况及2024年的展望？ A： 公司2021及2022年对B客户均有2亿左右的销售额；但2023年由于客户自身去库存等原因销售收入下滑30%左右；这种情况在2024年会有所改观，

主要取决于 Wi-Fi7 协议的推出和运营商集采的回暖。综合目前在手订单和销售预测的情况来看，预计 2024 年 B 客户的采购量会恢复到 2022 年的水平。

Q: 单从 Wi-Fi7 产品看，境内市场上也有其他家在做。公司有什么优势？

A: 公司从 2021 年就开始研发 Wi-Fi7 产品，起步较早并进入了多家国际主流 SoC 厂商的参考设计中，能够充分出海与境外厂商 PK，这部分市场境内厂商暂时无法进入的，也是我们的第一大优势；第二大优势是我们已经基本完成国产供应链的搭建任务，完全具备为境内市场提供更高性价比产品的能力；第三，公司已经在境内、外市场建立了自己品牌、客户群体和供应链的管理能力，无论从产品的迭代速度还是推广速度上均有明显的优势。

Q: Wi-Fi6 2024 年的收入占比如何？

A: 根据客户的订单和预测来看，2024 年公司 Wi-Fi6 产品预计仍将是公司销售收入的主流产品，预计占比可达到 60-70%。

Q: Wi-Fi5 和 Wi-Fi6 的差价是多少？

A: 目前两者价格差距已不太明显。

Q: 手机 Wi-Fi 和手机蜂窝发展情况？

A: 公司主要发力开发手机 Wi-Fi 领域。目前已应用于手机 ODM 厂商的产品中。2024 年公司目标是争取获得更多手机厂商的认证。

	<p>Q: 目前主要合作的大陆晶圆代工厂是? 可以实现全国产吗?</p> <p>A: 目前大陆主要合作的晶圆代工厂是三安、华虹等, 并在积极寻找其他有合作潜力的厂商。公司已基本完成供应链国产化的进程, 期待通过不断的磨合, 达到更高的可靠性和一致性要求。</p> <p>Q: PC 康希能供货吗?</p> <p>A: 公司在积极寻求与 PC 机合作的机会。</p> <p>Q: 广和通、视源、移远用的是自己的模组吗? 康希能进去吗?</p> <p>A: 视源、移远均是知名的模组厂商, 与公司有合作。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应当披露重大信息的说明</p>	<p>本次活动不涉及应当披露重大信息。</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2024 年 2 月 22 日</p>