

证券代码：维力医疗

证券简称：603309

广州维力医疗器械股份有限公司接待调研记录表

编号：2024002

调研形式	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会（电话会议） <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	华创证券、海创基金、广东谢诺辰阳私募证券、上海元亨王道私募基金
时间	2024年3月11日 14:00-16:00
地点	公司总部会议室
上市公司接待人员姓名及职务	副总经理、董事会秘书：陈斌 证券事务代表：吴利芳 投资者关系专员：陈丹娜 证券事务助理：李探春
调研内容	<p>一、介绍公司基本情况</p> <p>公司成立于2004年，自成立起一直从事医用导管的研究、生产和销售。伴随着国内医疗器械行业的发展，公司主营业务规模不断扩大，产品线不断丰富，当前主要业务分为麻醉、泌尿外科、导尿、护理、呼吸、血液透析六大产品线。</p> <p>公司拥有广阔的销售渠道，目前国内市场已有效覆盖全国所有省份超过5000家医院，其中超过1000家以上三甲医院，并建立专业的学术推广队伍；海外市场，公司产品远销90多个国家或地区，与上百家国外医疗器械经销商、数十家国内出口贸易商进行业务合作。</p> <p>二、投资者关心的问题及回答如下</p> <p>1、集采对公司的影响</p> <p>答：公司目前涉及地区集采的主要是部分普通产品，占公司整体业务量比例不是太大。目前来看对大部分参与集采的产</p>

	<p>品出厂价影响不大。而且一旦集采中标，相关产品销售得到放量，随着自动化生产线的进一步投入，相关产品产能大幅提升后单位成本也会进一步下降，对普通产品毛利率影响不大。目前公司差异化产品暂时没有纳入集采，预计短期内也不会纳入集采。我们认为集采整体而言对公司业务的影响是积极的。</p> <p>一直以来，公司积极应对集采，同时也在持续加大研发力度，加强新技术、新产品的研发能力，进一步丰富公司产品体系，不断提升公司整体竞争力。</p> <p>2、公司今年主推的有哪些新产品？</p> <p>答：2024 年，公司麻醉线重点推广的新产品是可视双腔支气管插管和可视双腔喉罩；导尿管重点推广的新产品是 BIP 合金涂层抗菌导尿管和家用一次性导尿管；泌外线重点推广的新产品主要是二代清石鞘。</p> <p>3、海外市场计划做哪些销售改革？</p> <p>答：公司去年以创新产品清石鞘为突破口进行了海外自主品牌的推广，带动泌外产品在欧洲、美洲和中东等区域的销售取得了较快增长。未来公司计划将继续加大自主品牌的海外推广，同步以海外建厂和海外设立业务公司的形式，进一步加快海外本土化部署，加强海外本土化销售渠道的建设。</p>
附件清单(如有)	无