证券代码: 001218 证券简称: 丽臣实业

湖南丽臣实业股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2024-005

投资者关系活 动类别	☑ 特定对象调研 □分析师会议 □媒体采访 □业绩说明会 □新闻发布会 □路演活动 □现场参观 □其他 ()
参与单位名称 及人员姓名	中信证券 冯重光先生 中信证券 姚正阳先生
时间	2024年3月13日上午10:00-11:00
地点	湖南丽臣实业股份有限公司办公大楼五楼会议室
形式	线上会议
上市公司接待 人员姓名	董事会秘书、财务总监 郑钢先生 证券事务代表 刘曾辉先生
投资者关系活动主要内容介绍	双方就公司所处行业需求、产能利用、募投项目等方面进行了沟通,相关问答记录如下: 1、公司主营业务概述: 公司立足于精细化工领域,主营业务为表面活性剂和洗涤用品的研发、生产及销售。公司拥有长沙、上海、东莞三大生产基地,表面活性剂年产能四十多万吨,洗涤用品年产能二十万吨。表面活性剂业务是公司主要的收入和利润来源,表面活性剂主导产品 2022 年行业排名位列全国前二。 2、整体行业的需求景气度,对 24 年整体需求判断? 根据国家统计局最新数据,2023 年全年,国内合成洗涤剂产量合计1,106.4 万吨,较 2022 年的 1,034.6 万吨同比增长 8.4%。表面活性剂下游领域工业与公共清洗、日用化学品制造业以及纺织印染行业的正势增长,依然支撑着中国表面活性剂行业的可持续健康发展。

3、老客户订单是否稳定,变化趋势?

2023年公司下游客户的需求量实现稳定增长。

国内外大型日化洗护企业对表面活性剂供应商有着严格的遴选机制,不仅对产品品质和规模化供应能力有着相当严格的要求,而且十分重视表面活性剂产品供应商的研发水平、生产供应稳定性以及个性化订单的供应保证能力等综合实力。公司一直致力于品牌建设,致力于高端产品国产化。公司产品凭借领先的质量,成为诸多跨国公司原料供应本土化的首选品牌之一,并被推荐销往跨国公司在全球布局的其他工厂。

4、公司如何管理原料价格波动&库存?

公司加强与主要原料供应商的战略合作,采取产品销售价格与原材料采购价格联动的定价策略,提高预判行情波动的经营决策能力,做好上下游产销联动。根据市场变化合理调整原料库存,将原材料价格的波动较好地传导到产品售价中,提升公司盈利能力。

5、目前的产能利用率如何?

公司实行以销定产的经营模式。随着募投项目的陆续投产,公司不断加大产品供应力度,拓展客户数量,提升市场份额。2022年公司表面活性剂产品的产能利用率达到85.76%。

6、目前4个募投扩产项目进度如何?何时投产?

- (1)上海奥威日化有限公司8万吨新型绿色表面活性剂材料建设项目一期生产能力提升项目的生产线已于2020年9月初步建成并投入运行,并于2021年达到项目预计效益。
- (2) 广东丽臣奥威实业有限公司 15 万吨绿色表面活性剂募投项目于 2023 年 2 月转入正式生产阶段。2023 年 1-6 月,项目实现净利润 1, 256. 47 万元,距离正常运营及达产尚需一段时间。
- (3)上海奧威 25 万吨新型绿色表面活性剂生产基地及总部建设项目 (一期 12 万吨)目前正在进行分期竣工验收及试生产手续的申报工作,待申 报完成后项目即进入试生产阶段。
- (4)上海奥威 25 万吨新型绿色表面活性剂生产基地及总部建设项目 (二期 13 万吨)正在进行土建施工及部分项目的设备安装工作。

7、是否会考虑布局海外产能?

公司目前没有布局海外产能的计划。

关于本次活动 是否涉及应披 露重大信息的 说明	否
活动过程中所使用的演示文	无

稿、提供的文档等附件(如有,可作为附件)	
日期	2024-3-13