

证券代码：300458

证券简称：全志科技

## 珠海全志科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2024-0403-01

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称 及人员姓名	线上参与公司 2023 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2024 年 04 月 03 日 15:00-17:00
地点	“全志科技 IR” 微信小程序
上市公司 接待人员姓名	董事长：张建辉先生 董事兼总经理：叶茂先生 财务总监：藏伟女士 董事会秘书：蔡霄鹏先生 独立董事：陈亚斌先生
投资者关系活动 主要内容介绍	<p>本次业绩说明会采用网络远程的方式举行，问答环节内容如下：</p> <p>1. 问：近一年全志科技股价走势较低迷，公司有无回购或大股东增持计划改变公司股价走势颓势。</p> <p>答：您好！未来如有相关事项，公司将会依据监管要求及相关规定及时履行信息披露义务。</p> <p>2. 问：全志科技在未来是否有计划对现有产品线进行优化或扩展，以适应市场变化和消费者需求？</p> <p>答：您好！公司将针对目标市场客户需求，持续投入研发资源，开发新的芯片产品及解决方案，以满足客户需求。</p> <p>3. 问：全志科技在研发方面的投入同比增加了 16.48%，请问这些增加的研发费用主要用于哪些项目？公司预计这些投入将如何转化为未来的市场竞争力？</p> <p>答：您好！公司围绕大视频战略，持续根据客户需求进行新技术、</p>

新产品、新方案的研发。具体研发项目和成果，请留意年报的相关章节内容。

4. 问：全志科技 2023 年度实现了营业收入的增长，请问主要原因是什么？这种增长是否具有持续性，公司有哪些策略来保持这一趋势？

答：您好！公司坚持在新技术、新芯片、新应用上持续高强度投入，公司推出一系列新芯片产品及解决方案，拓展了公司的应用版图，带动了营业收入增长。公司将把握行业发展机会，提升经营业绩。

5. 问：公司在研发方面的投入策略是什么？是否有计划推出创新产品或技术，以提升市场竞争力？

答：您好：我们将围绕公司主营业务和核心技术方面持续坚定投入，并通过技术创新提升产品竞争力。

6. 问：公司积极拓展产品在工业、汽车、消费等应用领域的落地，请问在这些领域的具体战略是什么？是否有新的产品或技术即将推出？

答：您好！公司会持续围绕这些领域的核心技术和主流产品进行技术创新与产品升级，以满足各领域产品不断发展的需要。关于公司新产品及新技术推出情况，请留意公司相关报道。

7. 问：全志科技在 2023 年度面临了一些挑战，请问公司对未来几年的发展规划有何展望？是否有特定的里程碑目标或战略重点？

答：公司坚持以客户为中心，坚持以智能化与大视频为战略方向，深耕客户需求、应用场景，为客户提供有综合竞争力的芯片、硬件、软件、算法、服务一体化 SoC+ 的应用解决方案。在市场和客户层面，公司在消费、家电、工业、车载的应用范围持续扩大，客户数量持续增长，公司将通过构建战略伙伴、生态伙伴，构建全志特色应用开发生态，为行业头部客户提供差异化、场景化、定制化产品包和服务的同时，为各类细分领域客户提供完整、开放的开发生态，覆盖和培育更多的新兴应用。在产品和技术层面，公司将加大在关键技术领域的投入，围绕客户需求、应用场景需求，在多个下游领域，持续研发高性能、高集成度、高质量的芯片产品和配套 SoC+ 解决方案，推动全产业链的智能化发展。

8. 问：公司有没有和英伟达合作

答：您好！感谢您对公司的关注。

9. 问：公司增加研发投入主要在哪些方面，研发成果如何

答：您好！公司围绕大视频战略，持续根据客户需求进行新技术、新产品、新方案的研发。具体研发项目和成果，请留意年报的相关章节内容。

10. 问：全志科技如何定位自己在行业中的市场地位？公司将如何拓展新的市场领域或增强现有市场的渗透率？

答：您好！公司在多个下游细分市场占据主流供应商角色，未来将继续围绕目标市场客户需求，通过提升产品包竞争力，拓展新领域和巩固增强现有市场。

11. 问：请问公司如何吸引和培养高端人才，特别是在研发和市场领域的专业人才？是否有特别的激励机制来保持团队的稳定性和创新活力？

答：您好！公司会持续通过完善多元化激励管理机制和考评机制，吸引优秀人才，激发人才活力，提升人才效能。

12. 问：公司在成本控制方面有哪些具体措施？如何平衡成本控制与产品质量和创新投入之间的关系？

答：您好！公司围绕客户需求和市场技术未来发展趋势设计和研发产品，主要通过技术创新和效率提升控制成本，增加产品市场竞争力。公司坚持在质量上高投入，夯实了质量技术能力，健全了全面系统的质量管理体系。公司针对不同应用领域对产品质量的要求，为客户提供消费级、工业级、车规级的产品。

13. 问：报告期内，公司产品销售毛利率同比下滑，请问这是否与市场竞争加剧或成本上升有关？公司有哪些应对策略？

答：您好！公司所处的集成电路设计行业具有竞争激烈，产品更新换代快的特点，报告期内的市场竞争变化对公司产品售价存在一定的影响。公司将不断进行技术升级，产品迭代，提升产品竞争力，并积极开拓新领域，以满足竞争环境下的各种发展需要！

14. 问：全志科技如何管理和优化供应链，以提高生产效率和降低运

营成本？

答：您好！公司在长期的经营过程中，与供应链合作伙伴建立了长期稳定的共赢合作关系，公司将持续与供应链保持密切协同，提升生产效率和控制成本，满足客户需求，打造一流的供应链竞争力。

15. 问：公司基于谨慎原则对存货进行了减值计提，请问这是否意味着公司面临库存管理的问题？公司将如何优化库存管理以减少未来的跌价损失？

答：您好！公司依据会计政策计提存货跌价损失，对已经计提跌价的存货，公司通过推动客户应用方案落地，拓展销售，增加存货周转，降低存货资金占用。公司通过产销协同，依据市场需求备货，降低备货风险。

16. 问：领导好，张总好，公司环比四季度的净利润是有明显的回升，在去库存过程中，边际预期得到一定的改善，这样的预期复苏是不是形成阶段拐点的出现？

答：您好！感谢您对公司的关注。

17. 问：张总好，随着小米汽车的加入，整体在汽车电子领域的营收在一季度的在手订单大致如何？增长是否有一定的延续性？

答：您好！感谢您对公司的关注。

18. 问：公司 2023 年度归属于上市公司股东的净利润出现了较大幅度的下降，请问主要原因是什么？

答：您好！由于受宏观经济及半导体行业周期性变化等因素的影响，公司所处的下游行业景气度及需求经历了由低点逐步复苏的过程，过程中出现库存过剩、行业竞争加剧等情况，导致公司净利润下滑。公司克服不利影响，积极拓展产品在工业、汽车、消费等应用领域的落地，提升了营业收入。

19. 问：面对快速变化的科技行业，公司有哪些策略来保持敏捷和灵活，快速适应市场和技术的新趋势？

答：您好！面对快速变化的行业现状，公司会持续提升对市场趋势的洞察力和分析能力，加强对市场趋势的把握与判断，通过加强平台化

	<p>建设，以提高对市场和技术变化的应对，并紧密围绕客户需求，提供优质有竞争力的产品与服务。</p> <p>20. 问：请问全志科技如何加强与客户的沟通和关系管理，以提高客户满意度和忠诚度？</p> <p>答：您好！公司会通过强化沟通机制、为客户提供高效服务，并通过客户满意度计划的实施以及持续改进，不断提升客户满意度和忠诚度。</p> <p>21. 问：公司是否有计划通过战略合作或并购来加速技术进步和市场扩张？如果有，能否分享一些潜在的目标或方向？</p> <p>答：您好！公司对此持开放态度，会积极关注相关机会。</p> <p>22. 问：请问近期公司是否会出一季报预告，进入 2024 年后市场价格和需求是否有所改善，谢谢</p> <p>答：您好！公司将按照相关法律、法规及规范性文件履行信息披露义务。进入 2024 年后，下游市场景气表现持续改善，公司将积极把握市场机会，拓展业务，为客户提供有竞争力的产品与服务。</p> <p>23. 问：全志科技在国际市场上的发展策略是什么？公司如何克服文化和市场差异，以实现国际业务的增长？</p> <p>答：您好！公司将本着以客户为中心，坚持围绕“智能化与大视频”的战略，坚持技术创新和质量提升，强化产品矩阵，以满足不同客户的需求。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024 年 04 月 03 日