

证券代码：300087

证券简称：荃银高科

安徽荃银高科种业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-004

| | |
|---------------|---|
| 投资者关系活动类别 | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 参与公司2023年度业绩网上说明会的投资者 |
| 时间 | 2024年4月8日 下午15:00-17:00 |
| 地点 | “约调研”微信小程序 |
| 上市公司接待人员姓名 | 副董事长兼总经理：张琴女士 财务总监、董事会秘书：张庆一先生 独立董事：黄长玲先生 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>公司于2024年4月8日(星期一)15:00-17:00召开了2023年度业绩网上说明会，本次说明会通过网络远程的方式在“约调研”微信小程序举行。</p> <p>业绩说明会主要内容如下：</p> <p>1、请问公司去年业绩相比于同行表现如何？</p> <p>您好。2023年，公司围绕发展战略和年度经营目标，聚力深耕种业，推进精细管理，强化市场开拓，扩展增效空间，在激烈竞争的行业形势下保持业绩持续增长。谢谢！</p> <p>2、当前财年的收入和利润预期是多少？与上一财年相比有何增长或下降？</p> <p>您好。2023年公司实现营业收入410,289.52万元，较上年同期增长17.54%；归属于上市公司股东的净利润27,386.24万元，较上年同期增长17.37%。2024年，公司目标系实现营</p> |

业收入 46 亿元，归属于上市公司股东的净利润 3 亿元。该目标不代表公司对 2024 年度以及未来的盈利预测，能否实现取决于市场状况等多种因素，存在很大的不确定性，请投资者注意投资风险。谢谢！

3、开始了吗？看不到画面啊

您好！本次业绩说明会采用网络远程的方式举行。

4、在过去一年中的主要业务领域有哪些？这些业务领域的市场份额和竞争情况如何？

您好，公司深耕水稻、玉米、小麦等主要农作物种子的研发、繁育、推广、服务，以及利用公司优质特色品种带动订单农业业务。谢谢！

5、未来几年的发展战略和目标是什么？将如何实现这些目标？

您好，公司战略目标为以种业科技为根本，深耕国内及“一带一路”两个市场，狠抓队伍建设及制度流程系统提升，协同延伸农业产业价值链条，进入全球种业公司前 10 强。公司坚持走“以科研为源头、以市场为导向、产学研相结合、育繁推一体化”的种业创新之路，同时充分发挥上市公司资本运作优势，围绕种业积极进行兼并重组，促进企业做大做强，通过“内生”和“外延”双轮驱动，助力公司实现长期发展目标。谢谢！

6、公司希望跻身全球种业十强，很振奋人心。我想问一下，当前种业公司的十强，销售和利润是一个什么样的水平。比如第十名是什么情况？

您好，根据观研报告网《中国种业行业发展深度研究与投资趋势预测报告》，2022 年全球种业第十强为隆平高科，种业收入规模为 31 亿元人民币。谢谢！

7、（1）请问公司去年在解决和中种集团以及控股股东关联方在水稻小麦种子领域同业竞争进展情况。（2）公司去年

大豆种子为什么收入下降那么多？（3）公司种子成本去年为什么普遍上涨了，导致毛利率有不同下降，公司有没有采取一些措施？

您好，（1）根据 2021 年 12 月 10 日中国种子集团有限公司出具的《详式权益变动报告书》所示，中种集团将自前次权益变动发生之日（即 2021 年 1 月中化现代农业有限公司取得荃银高科控制权）起五年内采取适当解决方式逐步稳妥推进相关业务整合以解决与荃银高科之间的同业竞争问题。（2）公司大豆业务主要受政府采购影响，本年度规模有所下降。（3）2023 年度主要受农业极端天气影响，种业公司普遍出现制种减产，成本上升情形，公司将不断研究总结、改进优化制种技术及方案，加强大田生产过程管控，保障种子质量安全，按照制种计划稳步推进制种工作，在提高品质的同时最大限度控制成本。谢谢！

8、研发和创新方面投入了多少资源？未来是否有计划增加投入？

您好，公司一贯高度重视科研创新，实施“以自主研发为主，与国内科研院所、高校及种子企业横向合作为辅”的新品种研发模式，共同开展优良品种育种，加快推动成果转化，助力种子业务发展。公司研发投入持续保持在较高水平，2023 年，公司研发投入金额为 14,027.35 万元，占种子销售收入的 4.9%。谢谢！

9、请问张总，（1）去年公司在西北地区收入增长最快，是因为棉花业务吗？（2）公司和隆平高科的规模相差不大，为何市值相差悬殊？

您好。公司于 2022 年 5 月收购新疆金丰源种业有限公司，并将其纳入合并报表范围。2023 年，新疆金丰源营业收入 70,399.57 万元，同比增长 59.85%；净利润 5,260.94 万元，同比增长 221.26%。上市公司股价由宏观经济、行业环境、公司

基本面、资本市场环境、资金面、投资者情绪等多重因素综合作用形成。谢谢！

10、请问公司在过去一年中面临的主要挑战和困难是什么？公司是如何应对这些问题的？

您好，我国种业面临着种企多而散、突破性品种缺乏、同质化严重、竞争激烈；常规育种多，现代生物技术应用不普遍，育种效率有待提高等问题。面对挑战和困难，公司紧紧围绕发展战略，为实现年度经营目标，推进精细化管理，强化市场开拓，扩展增效空间。谢谢！

11、请教张总，公司研发费用去年增长了 20%多，公司称水稻，玉米的科研投入去年加大了，请问水稻，玉米的研发主要在哪些方面

您好，公司针对国内国外不同生态区域优良水稻品种需求，开展种质资源鉴定、筛选和新材料创制，及高产优质多抗水稻新品种的选育和示范；借助玉米综合抗性鉴定、生态测试、分子标记辅助育种、单倍体育种等方法，进行高产、多抗、优质的玉米新品种研发。谢谢！

12、公司的财务状况如何？

您好，公司经营状况稳定，财务状况良好。2023 年末公司总资产余额 670,979.69 万元，较期初增长 32.13%；归属于上市公司股东的所有者权益余额 194,915.10 万元，较期初增长 13.63%。

13、您好，注意到您公司的 ESG 评级不是很理想，商道融绿只有 B，环境方面仅为 C。这样的评级似乎表明在生产过程中的环境保护有待加强。请问贵公司在减少生产对环境的影响方面采取了哪些措施？未来会考虑披露更多的相关信息吗？

您好，公司将持续完善在环境保护、社会责任和公司治理方面的工作，积极践行 ESG 理念，实现上市公司高质量发展。

谢谢！

14、请问张总，公司去年的订单粮食业务收入为什么下降了？ 公司去年在生物育种有哪些成果？

您好，公司在做强核心种业的基础上，持续探索创新经营模式，通过“品种+品牌+资本”，与产业链粮食加工企业、养殖企业等相关品牌公司合作，发展专用小麦、优质水稻、青贮玉米等订单农业业务，从而促进种子销售，增强市场竞争力，推动公司持续发展。公司在保持常规育种优势的前提下，积极积累生物技术方面的资源，进一步做大做强。谢谢！

15、盈利能力如何？毛利率、净利率等关键财务指标表现如何？

您好，公司 2023 年实现净利润 36,374.55 万元，同比增长 18.34%，实现归母净利润 27,386.24 万元，同比增长 17.37%；综合毛利率 26.91%，同比略增。谢谢！

16、在环保、社会责任和公司治理方面有哪些举措和成果？ ESG 这块有啥进展？

您好，公司凭借在社会责任方面的积极贡献，荣获“中国上市公司 ESG 百强”、“创业板上市公司价值五十强”、中国上市公司协会 2023 年乡村振兴最佳实践案例及优秀实践案例、合肥市社会发展贡献奖先进集体等荣誉。谢谢！

17、评论一下先正达停止 IPO 对公司的影响？

您好！公司生产经营活动正常。谢谢！

18、公司今年有无再融资计划

您好！公司如有重大事项将按照相关规则及时进行披露，请关注公司公告，谢谢！

19、请问公司对于行业发展趋势和市场环境的变化有何看法？ 将如何应对这些变化？

您好，种业作为农业芯片，种业在农业发展中的基础性、战略性、先导性、引领性地位日益突出。从行业角度来说，目

| | |
|----------|--|
| | <p>前种子企业数量众多，而入选“国家种业企业阵型”的农作物种企不足 100 家，公司入选水稻强优势阵型企业，公司控股子公司新疆金丰源种业入选棉花补短板阵型企业。从未来格局来说，种业企业预计将出现竞争进一步加剧的情况，公司会围绕种业积极进行兼并重组，促进企业做大做强，通过“内生”和“外延”双轮驱动，助力公司实现长期发展目标。谢谢！</p> <p>20、最近一期的股东人数是多少？</p> <p>您好！根据中国证券登记结算有限公司下发的股东名册，截至 2024 年 3 月 29 日，公司共有股东 4.46 万户。谢谢！</p> <p>21、介绍一下公司去年订单农业收入和变化情况。</p> <p>您好！公司订单农业收入 8.26 亿元，较上年同比减少 7.60%。谢谢！</p> |
| 附件清单(如有) | |
| 日期 | 2024 年 4 月 8 日 |