

股票代码：002466

股票简称：天齐锂业

天齐锂业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2023 年度业绩说明会的投资者
时间	2024 年 4 月 9 日下午 15:00-16:00
地点	现场会议地点：成都市天府新区红梁西一街 166 号 2 楼“锂想厅”；会议通过网络远程视频直播（直播通道包括：全景网、深交所互动易、“天齐锂业投资者关系”官方微信小程序、同顺路演、同花顺手机端 APP）
上市公司接待人员	董事长 蒋卫平、副董事长 蒋安琪、董事/总裁 夏浚诚、董事/财务总监/执行副总裁 邹军、董事会秘书/副总裁/香港联席公司秘书 张文宇、独立董事 唐国琼
投资者关系活动主要内容介绍	2023 年度业绩说明会
附件清单	无

项目名称	投资者关系活动记录	索引号	2024-001
文件名称	2024年4月9日投资者关系活动记录表	编制日期	2024-04-09

投资者关系活动记录表 2024-001 号

时间	2024年4月9日下午 15:00-16:00
地点	现场会议地点：成都市天府新区红梁西一街 166 号 2 楼“锂想厅”；会议通过网络远程视频直播（直播通道包括：全景网、深交所互动易、“天齐锂业投资者关系”官方微信小程序、同顺路演、同花顺手机端 APP）
参会人员	线上参与公司 2023 年度业绩说明会的投资者
接待人员	董事长 蒋卫平、副董事长 蒋安琪、董事/总裁 夏浚诚、董事/财务总监/执行副总裁 邹军、董事会秘书/副总裁/香港联席公司秘书 张文宇、独立董事 唐国琼
交流记录	<p>1. 问：目前天齐锂业的 H 股估值较低，我觉得已偏离公司价值，请问公司有无提振市场和价值管理的计划？</p> <p>答：一直以来，公司都高度重视全体股东的权益，并持续从股东沟通、股东关系维护、股东服务、保障股东利益等多方面做好相关工作。</p> <p>对于回购事宜，2022 年 9 月 23 日，公司通过集中竞价交易方式进行首次回购公司 A 股股份。本次回购股份 178.0366 万股，约占公司总股本的 0.11%，股份购买均价为 112.33 元/股，已支付的总金额为 19,998.50 万元。本次 A 股股份回购事项已实施完毕；具体信息可参见公司于 2022 年 9 月 24 日披露的《关于首次回购公司股份暨回购完成的公告》。</p> <p>此外，基于对公司未来发展前景的信心以及长期投资价值的认可，公司大股东天齐集团及张静女士自愿承诺自 2023 年 8 月 23 日起 6 个月内不减持其所持有的公司 A 股股份。截至 2023 年 10 月 11 日，天齐集团在结合中小股东的整体诉求、其自身实际情况、转融通业务进展等因素综合评估其影响后，已提前终止其转融通证券出借业务。</p> <p>对于公司未来是否会有相关举措，公司会以维护全体股东的合法权益为前提，以公司价值最大化为目的，以中长期可持续发展为指引，结合公司</p>

实际情况和股东诉求并综合分析多种因素后来考虑；除此之外，目前公司没有这方面应披露而未披露的信息。未来若有相关信息触及公司信息披露义务，公司将严格按照有关法律法规的规定和要求及时履行信息披露义务。

至于公司价值方面，未来公司将继续以长期发展战略为导向，结合市场情况从多个方面做好公司的经营发展，持续提升公司综合实力和市场竞争力。具体而言，公司将继续夯实上游锂资源布局，聚焦增产扩能、稳步有序推进项目建设，与价值链上下游的头部企业建立多种形式的战略合作伙伴关系，同时继续加快科技转型步伐、打造招才引智平台，坚守匠心精神、持续提升公司核心竞争力。

2. 问：公司如何保持成长性以给股民信心？未来业绩能否稳定增长？公司的核心竞争优势是什么？

答：我们深知，公司的核心竞争优势很大程度决定着公司未来的经营稳定性和成长性，保持公司独特的竞争优势也有利于增强股民的信心。

在我们看来，天齐的核心竞争优势主要体现在以下三个方面：

第一，公司拥有深厚的上游资源优势。基于对行业的前瞻性判断，公司于 2014 年通过控股泰利森布局了在储量、品位、产量等多个维度均处于全球锂矿领先地位的澳大利亚格林布什锂矿。根据外部独立顾问统计，公司控股子公司拥有的格林布什锂矿是全球储量最大、品位最高、成本最低的在产硬岩型锂矿，其 2023 年锂矿开采总量约 349 万吨，精矿产量约 152.2 万吨，矿石平均品位达 3.18%、处于行业较高水平。

第二，公司通过多年的积淀，在锂盐加工端筑造了成本和质量优势。从公司前身射洪锂盐厂于 1992 年开始建设至今，合计公司已在锂行业深耕逾 30 年，积累了丰富的生产运营经验。得益于垂直一体化经营模式，公司凭借格林布什的优质锂精矿原料供给实现锂矿原材料完全自给自足的同时，也实现了较低的锂产品加工成本。基于多年沉淀下来的成熟的工艺技术和完备的运营管控体系，公司在锂化工产品的单位能耗、质量和成本方面表现优异。

第三，公司具有循环经济方面的前沿思维和先行实践优势。目前，相关

政策对锂渣的处理要求较高，天齐在很多年前就基于对 ESG 的高度重视进行了锂渣资源化综合回收利用的提前布局；在锂渣商业化再利用方面，公司已具备一定的独特竞争优势。

上述这些优势的体现、保持和持续发展是公司未来经营稳定性和成长性的重要因素，也相信是广大中小股东对公司建立并维持信心的来源。未来，我们会继续夯实并不断增强公司的核心竞争优势，在公司长期发展战略的指引下坚守主业、稳健发展。

3. 问：公司在澳大利亚的奎纳纳工厂和江苏张家港生产基地项目的建设进展如何？对于这两个项目的投产，公司是否有相关的市场规划和销售策略？此外，安居项目进展如何？

答：目前公司正在按计划有序推进公司各扩产项目。

截至目前，澳大利亚奎纳纳一期项目生产的氢氧化锂产品已取得送样客户 SK On Co. Ltd 和 Northvolt ETT AB 的认证通过，并于 2024 年 1 月开始发货；澳大利亚奎纳纳一期年产 2.4 万吨氢氧化锂项目正处于产能爬坡阶段，TLK 正在积极推进相关工作。

奎纳纳二期年产 2.4 万吨氢氧化锂项目的主体工程已基本完成，目前正处于施工设计阶段，2023 年 9 月公司控股子公司 TLEA 董事会审议通过了该项目前端工程设计合同，2023 年 11 月奎纳纳工厂正式与承包商签订该合同，预计 2024 年下半年可完成奎纳纳工厂二期前端工程设计。

截至目前，张家港年产 3 万吨一期氢氧化锂项目已开工，预计一期项目建设周期为 2 年。

当上述项目投产后，公司会遵循中长期发展战略，结合市场情况和公司运营规划做好各个项目的生产销售和运营管理。

四川遂宁安居工厂年产 2 万吨电池级碳酸锂项目已于 2023 年 10 月 26 日正式竣工，并进入带料试车阶段。在不到两个月时间里通过反复调试和优化，安居项目于 2023 年 12 月 21 日生产出首袋电池级碳酸锂产品并通过公司内部实验室取样检查，确认所有参数达到电池级碳酸锂标准。目前，该项目处于产能爬坡阶段。

该项目成功生产出首袋电池级碳酸锂产品，为工厂后续连续量产奠定基础。该项目的投产将进一步扩大公司的锂盐加工产能，增强公司盈利能力和利润增长的稳定性。

4. 问：公司年报中提到了其他营业外收入和支出。我想了解一下，这些具体是哪些收入和支出项目？这些项目对公司的财务状况有何影响？是否存在一些特殊的因素或风险？

答：2023 年公司营业外收入主要系违约金收入约 2,273 万元（主要系电力供应商对无法正常履行文菲尔德供电合同的部分而进行的违约赔偿）和收到的政府补助约 333 万元；营业外支出主要系捐赠支出。

5. 问：公司如何预测今年下半年锂价走势？

答：一直以来，锂价都是市场关注的热点。在我们看来，锂行业和其他成熟的行业类似，都会有周期波动。我们观察到，2023 年的锂价波动和以往的合理波动有较大差异，同时我们也注意到锂期货市场有相关的涨跌停和波动情况，期货市场买卖双方的行为也可能对市场走势造成了一定的影响，这种特殊情况值得密切关注。

我们理解，锂价走势主要取决于锂行业的整体供需格局、市场变化和经济形势等因素，现在也会受期货市场交易情况、相关市场参与者的博弈、预期及行为等因素的综合影响。我们会密切关注锂价走势、碳酸锂期货交易市场的相关情况。作为企业我们应该做的是牢牢把握并不断强化自身优势，结合市场情况持续提升公司的市场竞争力，沉着冷静地应对市场变化。

随着全球各国对锂的重视程度日益提高，行业新技术的发展不断加强锂的应用，包括应用趋势、领域、产品等多个方面都在不断发展中；从需求来看，我们对新能源行业的长期发展有信心。我们看到，各个国家都愈发重视锂资源，从速度、规模、强度三个维度来看，目前全球锂行业正在进入行业发展的上升期。

总的来说，尽管锂价存在周期性的价格波动风险，但下游终端特别是新能源汽车与船和储能产业未来的高成长预期、有关政策的倾斜是客观存在

且可合理预期的；因此从中长期来看，公司认为锂行业基本面在未来几年将持续向好。

经过在锂行业 30 多年的深耕细作，我们积淀了丰富的技术经验、优质的锂矿资源和独特的行业视角，已在产品质量、规模、成本和资源等方面形成优秀的竞争优势，产品竞争力强，客户黏性高，抵御风险的能力较强。未来，我们会持续开发战略客户，与拥有共同价值观的优秀合作伙伴共享行业发展，携手应对行业周期波动，一起致力于产业的成熟、稳定和长远发展。基于此，我们有信心以独特的竞争优势应对行业正常的价格波动。

对于公司而言，我们未来的发展目标明确，公司将积极按照既定的战略规划稳步发展。同时，我们也希望未来能够形成新能源产业链上、中、下游共同有序、健康、持续发展的良好局面。

6. 问：针对锂价波动的风险，公司有没有制定相应的应对措施？是否有计划进一步优化成本和提高资源利用效率？

答：总的来说，锂资源相对于其他有色金属行业来说，具有一定的行业特殊性；正如我们前面提到的，尽管锂价存在周期性的价格波动风险，但下游终端特别是新能源汽车和船以及储能产业未来的高成长预期、有关政策的倾斜是客观存在的，因此从中长期来看，公司认为锂行业基本面在未来几年仍将持续向好。

凭借对全球多处优质锂资源的布局，目前公司已实现锂资源 100% 自给自足，拥有独特的资源优势 and 成本优势，产品竞争力强。根据外部独立顾问统计，公司控股子公司拥有的格林布什锂矿是全球储量最大、品位最高、成本最低的在产硬岩型锂矿。

得益于垂直一体化经营模式，公司实现锂矿原材料完全自给自足的同时，也实现了较低的锂产品加工成本。根据 Fastmarkets 2023 年第四季度数据显示，全球碳酸锂现金生产成本曲线呈阶梯式增长态势，公司通过垂直一体化经营模式对格林布什锂辉石矿进行加工，碳酸锂平均生产成本位于全球硬岩锂矿提锂成本线的较低水平。根据独立外部顾问报告，公司的江苏张家港基地是全球首条在成熟运营中的全自动化电池级碳酸锂生产工厂，拥

有全球领先的生产技术和工艺流程，在成本控制和产品质量方面都被视为国内碳酸锂产品市场的标杆，这也是公司的护城河与核心竞争优势之一。

近年来，公司合并报表口径的锂化合物综合毛利率随着行业周期出现一定波动，但一直保持在相对较高水平。除公司控股子公司泰利森格林布什矿的生产运营成本优势之外，公司还拥有多项产品生产工艺，可以根据市场需求灵活调节各项锂化工产品的生产，从而大大降低生产成本。公司通过对各种生产工艺、设备、技术的不断完善和革新，降低单位产品成本，能够持续保持较好的毛利水平，在提高生产效率和产品质量的同时，进一步增强公司的市场竞争力。

未来，公司会牢牢把握并不断强化自身优势，将继续依托既有优势，加大研发投入力度，加快引进消化吸收再创新，稳步提高工艺技术水平，加大与锂上下游产业链的合作，通过不断提升公司的内在价值和创新能力的方式，增强公司市场竞争力，同时持续做好降本增效、积极高效开展销售工作，沉着冷静地应对市场变化。

7. 问：请问公司参与 smart Mobility Pte. Ltd. A 轮股权融资的目的是什么？这次融资对公司未来发展有何影响？是否会加强公司在新能源汽车领域的布局？是否会提升公司在智能出行领域的竞争力？是否会带来更多的合作机会和市场份额？

答：为持续践行公司垂直一体化发展战略，同时探索产业链循环发展的机会，公司于 2023 年 7 月 13 日宣布全资子公司天齐锂业香港拟作为领投方以 1.5 亿美元认购新增注册资本的方式与 smart Mobility Pte. Ltd.（以下简称“SM”）签署《股份认购协议》、参与其 A 轮股权融资并完成交割，以通过开放的态度加深公司与下游产业链的合作，为公司展开业务拓展新的触角和反馈，同时也有利于整个产业链更加健康和稳健。SM 本轮融资的总计融资额度为 3 亿美元，完成本轮融资后公司持有 SM 约 2.83% 的股份。截至目前，公司投资参股 SM 的交易已完成交割。

2023 年 9 月 13 日，公司在成都与 SM 签署了《股份认购协议》；同日，公司分别与吉利控股集团和梅德赛斯奔驰股份公司签署了《战略合作协

议》和《谅解备忘录》，拟共同探索新的增长机会，为新能源领域带来更多创新和发展。我们认为，通过和价值链上下游核心企业的战略合作，公司可进一步加强与锂电池价值链上有关环节的联系，充分发挥各自的优势、实现共赢，并将有利于我们作为行业原材料核心供货商的地位。

未来，公司将继续关注电动汽车和储能应用领域的投资机会，积极参与下游的投资布局，为更好利用锂在新型电池应用方面的未来趋势做好准备。

8. 问：公司后续的分红规划是怎样的？

答：一直以来，我们在关注公司可持续发展的同时高度重视全体股东的合理投资回报，并严格根据相关法律法规、《公司章程》和《未来三年（2023-2025 年度）股东回报规划》等的有关规定，综合考虑多种因素，区分不同情形，提出相应的现金分红政策。

根据《公司章程》和《未来三年（2023-2025 年度）股东回报规划》相关规定，公司一般按照会计年度进行利润分配，在符合分红条件的情况下，公司原则上每年度进行一次利润分配；在有条件的情况下，公司可以考虑经营状况、盈利水平、资本开支等情况适时进行中期利润分配。

对于未来具体的分红安排，公司均会综合公司所处行业特点、发展阶段、自身经营模式、盈利水平、资金安排、全体股东利益和诉求等各类因素审慎考虑，认真分析后进行合理决策。

9. 问：请问公司未来资本开支情况是怎么样的？

答：公司后续的资本开支计划主要集中在公司产能扩张项目上。公司正在建设的张家港 3 万吨氢氧化锂项目总投资预计不超过 20 亿元。文菲尔德的化学级锂精矿三号工厂资本开支总额目前预计约 6.3 亿澳元，由文菲尔德通过其自身的银团融资可以解决。以上资本开支预计将在未来两年内开支完成。此外，公司正在积极有序地推进关于雅江措拉锂辉石矿采选工程的相关工作，TLK 正在就澳大利亚奎纳纳二期氢氧化锂项目的原建设方案进行重新审视，这些项目的具体资本性开支金额及资金来源等需待相关方案更新后才能评估和确定。

2019-2023 年五年，公司的年平均资本开支约为 23.73 亿元。

10. 问：公司是否有计划加大研发投入和科技创新？是否有明确的科技发展战略和目标？另外，公司在科技转型方面的投入是否能够带来明显的竞争优势和市场份额增长？

答：技术研发能力不仅是公司发展的核心支柱，更是确保业务持续增长的坚实保障。公司拥有一支专业水平高的研发团队、成熟的规模化生产技术和丰富的创新研发经验，为生产高品质的锂化工产品提供了强有力的支持。同时，公司坚持不断提升研发队伍水平，加强研发能力的整体构建，并着力打造高效的研发平台。公司正在加快配备重点领域的研发带头人，并规划符合公司战略要求的科研方向和实施路径，加快公司由资源型企业向科技创新型企业的转型步伐。

2023 年，公司进一步强化管理体系、精进技术工艺、拓展产学合作，以进一步提升公司的创新研发能力。公司围绕“资源—材料—再生资源”不断深耕，上至锂矿和卤水锂资源的开发与综合利用；中至以基础锂盐、特种锂盐、金属锂及其合金和锂带及其衍生产品等为代表的基础锂材料研究，以及下一代锂电池用关键材料的前沿开发；下至废旧锂电池回收再利用与锂渣高值化综合回收利用，打造并形成锂产业链循环经济品牌。2023 年研发费用达 3,037 万元，同比增加约 14%。

未来，公司将持续技术创新，推进成果转化。在新型节能金属锂提取技术方面，继续探索矿产资源综合利用及新型提锂技术，完成下一代固态电池关键原材料相关的产线建设支持相关工作；对现有的电池回收工艺进行优化，搭建电池回收相关的高值化利用路径。同时，公司将持续加强现有科技成果转化和实际应用，寻求新的突破点，积极开展市场拓展，结合市场需求做好成果评估和成果孵化。

11. 问：公司的锂资源供给能否匹配中长期锂盐产能规划？

答：公司锂化合物及衍生品建成年产能为 8.88 万吨（其中安居工厂年产 2 万吨碳酸锂项目和奎纳纳工厂一期年产 2.4 万吨氢氧化锂项目正处于产能

爬坡阶段)，加上正在筹备或规划中的奎纳纳工厂二期年产 2.4 万吨氢氧化锂项目、张家港 3 万吨氢氧化锂项目和重庆 1,000 吨金属锂及配套原料项目，当它们全面建成并投入运营后，未来我们的锂化工产品总产能将超过 14 万吨/年。

目前公司各锂化合物加工基地的原料均来源于公司控股的澳大利亚泰利森格林布什锂辉石矿。目前泰利森格林布什锂精矿建成年产能为 162 万吨，泰利森正在加紧建设化学级锂精矿三号加工厂，其设计年产能为 52 万吨，该项目前期工程建设方案已于 2022 年 3 月完成，并计划于 2025 年年中建设完成并生产出首吨锂精矿产品，目前项目建设正在有序推进中。预计在 2025 年化学级锂精矿三号加工厂投入运营后，泰利森格林布什锂精矿规划年产能将超过 210 万吨。未来中期，格林布什还计划建设化学级锂精矿四号加工厂以进一步扩大锂精矿生产能力。

国内锂矿方面，公司正在积极有序地推进关于雅江措拉锂辉石矿采选工程的相关工作，同时也在按计划有序推进项目建设相关许可证照的申请工作。公司控股子公司盛合锂业已于 2024 年 1 月 9 日取得雅江县发展和改革局关于措拉锂辉石矿特白沟尾矿库项目的备案。此外，盛合锂业于 3 月 18 日与雅江县斯诺威矿业发展有限公司和雅江县惠绒矿业有限责任公司签署《共建共享甲基卡矿区 220kV 输变电项目合作协议》，三方拟共同出资设立一家合资公司，并由该三方合资公司出资建设 220kV 输变电项目，以满足各方的用电需求。

“继续夯实上游锂资源布局”是公司中长期发展战略之一。未来，公司将继续贯彻全球化产业布局的理念，继续不断加大对上游资源布局，持开放合作的态度继续关注全球范围内优质的锂资源项目，不断夯实公司锂资源领先地位，为公司长期稳定的资源自给能力提供更多保障。

12. 问：公司采购方面的主要供应商是哪些？这些供应商的采购额占公司 2023 年度采购总额的比例是多少？

答：2023 年公司的供应商主要包括两大方面：（1）为澳大利亚采矿业务提供服务的供应商；（2）为公司锂盐业务提供委外加工服务的供应商。

根据公司披露的《2023 年年度报告》，MCNALLY GROUP CONTRACTING T/A MCNALLY MINING RESOURCES 是公司第一大供应商，其 2023 年采购额约 3.55 亿元，约占年度采购总额的 3.94%；河北吉诚新材料有限公司是公司第五大供应商，其 2023 年采购额约 2.54 亿元，约占年度采购总额的 2.82%。更多信息您可参见公司已披露的《2023 年年度报告》中的相关内容。

13. 问：公司的五大主要客户在过去几年的销售额有何变化？他们对公司的销售额占比是否稳定？这些客户对公司的业务发展有何影响？

答：总体而言，公司前五名客户的占比情况相对来说比较稳定。2023 年公司前五名客户合计销售金额约 310.48 亿元（较 2022 年增长约 27.75%），约占年度销售总额的 76.66%（较 2022 年增加 16.57 个百分点）。其中，Albemarle Corporation 为公司第一大客户，2023 年公司对其的销售额约 261.74 亿元，约占 2023 年度销售总额的 64.62%（较 2022 年增加 32.58 个百分点）。剔除公司向 Albemarle 的销售外，2023 年度公司锂盐产品客户前四名的销售总额约占公司 2023 年度营业收入的 12.03%，其余客户情况请参见公司已披露的《2023 年年度报告》和《2022 年年度报告》中的相关内容。

目前公司已与全球和中国的许多卓越的锂终端用户建立长期关系，公司拥有稳定的优质客户群，主要包括全球顶级电池制造商、电池材料生产商、新能源整车企业、跨国电子公司和玻璃生产商。公司与多家锂电材料、锂电池制造企业签订了长期供货协议，并建立长期战略合作关系，以加强产业链上下游的紧密联动；2023 年度，中国前十大三元材料供应商中，有六家是公司的客户；前十大磷酸铁锂材料供应商中，有七家是公司的客户。

14. 问：公司对锂电池的发展有什么规划？

答：公司一直以来秉持“夯实上游、做强中游、渗透下游”的长期发展战略，以“共创锂想”为责任理念，聚焦主业，积极布局全球锂电材料资源和加工产能，同时也持续关注产业链上下游的机会。

目前公司已通过战略投资上海航天电源、SES、北京卫蓝及厦钨新能源

等公司，与中创新航、北京卫蓝等合作伙伴签署战略合作伙伴协议或合作协议，以及与奔驰签署谅解备忘录、与吉利签署战略合作协议的方式，在产业链下游进行布局。

在固态电池方面，公司目前主要通过投资参股进行介入，主要通过成都天齐持有北京卫蓝新能源科技有限公司约 3%的股权，通过天齐锂业香港持有 SES 约 7.97%的股权，以保持跟踪行业前沿技术趋势和商业化进程。此外，公司全资子公司天齐创锂与北京卫蓝新能源科技有限公司共同出资设立了合资公司——天齐卫蓝固锂新材料（深圳）有限公司。该合资公司将主要从事预锂化负极材料与回收、金属锂负极及锂基合金（复合）负极材料、预锂化试剂（原材料）、预锂化制造设备等相关业务。天齐卫蓝固锂新材料（深圳）有限公司目前正在湖州进行合资公司办公及预锂化研发运营项目建设筹备，已开始负极预锂化专有设备设计与相关材料研发工作。

此外，我们也会根据情况考虑和价值链下游的客户开展更深入的合作。我们认为，通过和价值链上下游核心企业的战略合作，公司可进一步加强与锂电池价值链上有关环节的联系，充分发挥各自的优势、实现共赢，并将有利于我们作为行业原材料核心供货商的地位。

15. 问：根据公司披露的数据，2023 年营业收入同比有所增长，但增速相对较低，2023 年净利润同比有所下降，是否存在业务下滑的情况？

答：公司 2023 年营业收入同比增长的原因主要与锂精矿与锂化工产品市场波动相关。

公司 2023 年净利润同比变动的原因主要系：

（1）SQM 2023 年度业绩同比下降约 48%，公司在 2023 年度确认的对该联营公司的投资收益较 2022 年度也同比下降。

（2）2022 年度内，公司参股公司 SES Holdings Pte. Ltd（以下简称“SES”）在纽约证券交易所上市，公司因被动稀释所持 SES 股权导致失去对 SES 的重大影响，产生由长期股权投资变为其他权益工具投资的投资收益，2023 年度内无此事项，导致投资收益同比减少约 12 亿元。

（3）结合市场状况、公司经营预测等情况，根据相关会计政策规定，

公司针对在 2023 年资产负债表日存在减值迹象的资产进行了减值测试，并对出现减值的资产（存货）确认了减值损失。

2023 年公司锂化工产品销售量约 5.67 万吨、与 2022 年基本持平，锂精矿对外销售量约 84.47 万吨、同比有所增长。

16. 问：证监会于 2023 年发布《上市公司独立董事管理办法》，明确了独立董事的职责及履职方式，请问作为公司独董，您或公司独董们在 2023 年主要做了哪些方面的工作？

答：2023 年，我（唐国琼）作为天齐的独立董事，严格按照《上市公司治理准则》《深交所上市公司规范运作指引》及《公司章程》《独立董事工作制度》等规定，严格保持独立董事的独立性和职业操守，勤勉、忠实、独立地履行了独立董事的职责，依法合规地行使了独立董事的权利，主动了解公司生产、经营和战略发展等情况，积极出席了公司 2023 年度召开的董事会和股东大会会议，认真审议各项议案，对公司相关事项发表了独立意见，切实维护了公司和社会公众股东的利益。同时，我利用到公司及境内外生产基地走访调研的机会，积极、充分与各职能部门沟通并建言献策，助力公司治理有效运行。

基于在财务领域的背景，2023 年我主要为公司提供了审计、风险识别、风险防范及战略发展方面的专业建议，在公司定期报告审议过程中与公司管理层、年审会计师保持充分沟通，积极传递公司规范治理相关经验，并提出指导性建议/意见，如：（1）关注公司财务风险，尤其是海外子公司方面需更谨慎，建议尽力确保奎纳纳生产工艺流程的连续性和稳定性、并尽快爬坡和认证通过；（2）工艺技术方面，要保证技术支持团队的人员稳定性和签证支持以及注意技术的更新迭代；（3）市场及合作方面，建议和矿业企业合作对行业未来进行更充分的研究，更长远看待问题，并基于公司未来发展规划思考和布局国内原料来源及推进相关项目；（4）建议公司提高对市场价格波动的反馈灵敏度和韧性，根据锂矿端和锂盐加工端的市场变化，及时采取相应举措以实现公司利益最大化。

提供的资料	无