

证券代码：300037

证券简称：新宙邦

深圳新宙邦科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2023年度网上业绩说明会的全体投资者
时间	2024年04月09日 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	总裁 周达文 独立董事 张晓凌 董事会秘书 贺靖策 财务总监 黄瑶
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1.请问目前氟化液销售情况如何？氟化液的销售价格与销量 同比、环比有何变化？</p> <p>答:您好，感谢您对公司的关注。目前氟化液生产销售正常，关于公司的经营业绩情况请关注公司在巨潮资讯网发布的定期报告并注意投资风险。</p> <p>2.请问海斯福二期和海德福进度如何？何时能提供利润？</p> <p>答:海斯福二期已在2023年Q4开始试产，各产线已基本实现稳定产出。海德福高性能氟材料项目（一期）部分产线已于2023年四季度投产且进展顺利，预计项目整体将于2024年中左右达到预定可使用状态。</p>

3.随着新能源市场日益发展和电动汽车产业规模的扩大，对公司发展有何积极作用

答:公司锂电化学品业务是公司四大业务中最大的业务单元，公司凭借在技术创新、产业链完整和多基地供应保障等方面的优势，已成为全球新能源行业锂电池化学品主要供应商之一，得到了客户的高度信任，随着新能源市场日益发展和电动汽车产业规模的扩大，将进一步推进公司未来业务可持续发展。

4.公司产品应用范围越来越广，具体体现在哪些方面

答:您好，感谢您对公司的关注。公司产品聚焦于电池化学品、有机氟化学品、电容化学品、半导体化学品四大系列，主要应用于电子、通信、医药、新能源、半导体、数字基建等领域，关于公司的产品情况请关注公司在巨潮资讯网发布的定期报告并注意投资风险。

5.产品售价下降，未来如何提升盈利能力？

答:您好，非常感谢您对公司的关注，公司始终坚持研发创新保持较强的发展动力，提升创新竞争力，同时进一步深化提效降本工作，加强运营管控防范经营风险，全面降低运营成本和损失成本。

6.有机氟业务增长强劲，目前市场份额情况如何？产品定位呢？

答:公司有机氟化学品一直以技术创新优势和高品质的产品服务于各领域的客户，得到了相关行业客户的高度认可，重点聚焦在氟精细化学品和含氟聚合物，包括相关的解决方案类产品。

7.如何展望2024年的研发费用率？

答:您好，非常感谢您对公司的关注。公司坚持研发创新，开发新产品开辟新的增长点，有关公司研发投入情况请详见公司在巨潮资讯网发布的定期报告，谢谢

8.在市场竞争如此激烈环境下，公司的核心竞争力是什么？

答:您好！非常感谢您对公司的关注！公司的核心竞争力主要在强大的技术研发优势（高研发投入，大量专利和专有技术，30个创新平台等），客户与品牌优势（始终坚持“以顾客为中心”，不断完善“产品+解决方案”的商业模式，为客户创造价值），战略布局优势（聚焦以电子化学品和功能材料为核心的相关多元化发展战略），运营管理优势（完善以客户为中心、以业务价值为导向的集团业务流程运营管理体系），并且具有良好的“参与成长、共担共享”的公司文化等多方面构成。

公司将重点把握“新能源汽车、半导体、含氟化学品”三大行业带来的历史机遇，做强做大公司主营业务，实现公司持续稳定增长的发展目标。

9.请问贵公司近几年的发展规划是怎样的

答:公司的中长期发展战略是以电子化学品和功能材料为核心的相关多元化发展战略，主要有以下几方面：

聚焦1个中心：聚焦以顾客为中心，完善“产品+解决方案”的商业模式，为顾客创造价值。

依托2轮驱动：依托持续的技术创新与高端客户（市场）的推动，确保公司有质量的增长；依托内生性增长与资本市场的兼并收购（外延式）相结合，推动公司跨越式发展。

把握3大机遇：重点把握“新能源汽车、电子信息与半导体、含氟化学品”三大行业发展机遇，实现以电子化学品与功能材料为核心的相关多元化发展战略。

平衡4个维度：在关注财务指标的同时，实现公司在“财务、顾客、内部流程和学习成长”四个维度的均衡发展持续成长，构架“参与、成长、共担、共享”的员工发展理念。

公司坚持长期主义、专业主义、集体主义的可持续发展方向。

10.3M公司将全面退出全氟和多氟烷基物质生产，公司将如何布局抢占市场？

答:您好，非常感谢您对公司的关注。公司有机氟化学品业务紧紧抓住相关领域的市场发展机遇，按照“生产一代+研发一代+储备一代”的经营策略不断完善产品种类，公司含氟精细化学品产品普遍具有较高的技术壁垒、严格的客户品质要求、较长的验证周期等特点，经过十多年的发展及持续不断的研发创新投入，公司拥有相关生产技术及知识产权，具备相对完善的产品品类，并与核心客户建立了长期稳定的合作关系。

公司现有数千吨稳定生产的氟化液产能，有效产能居行业前列，能满足市场需求。基于公司氟化液产品的核心竞争力，公司迅速抓住市场机遇，现已供应全球主流半导体制造商。关于公司有机氟化学品的经营业绩情况请关注公司在巨潮资讯网发布的定期报告并注意投资风险。

11.领导怎么看待化学品行业未来的风险点和机遇点

答:电子化学品行业，未来的机会点在细分领域应用的产品和解决方案类产品，风险点主要是随着行业中低端产能过剩，竞争加

	<p>剧，利润率下降。企业需要不断加大创新投入，差异化竞争，形成自己的核心竞争力，包括高品质产品和成本优势。</p> <p>12.公司如何规划海外产能？</p> <p>答:您好，非常感谢您对公司的关注。公司始终坚持全球化的发展战略，为此制定了长期发展规划，旨在扩大经营规模、进一步增强在海外市场的竞争力。公司于十余年前开始开拓美国市场，2018年成立美国新宙邦；2023年波兰工厂4万吨电解液项目顺利投产，为满足未来客户需求，波兰工厂有进一步扩产计划，调整后的年产能预计可达6-8万吨；此外，2023年公司规划了美国俄亥俄州电池化学品项目，如果该项目实施顺利预计将于2026年投产。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024年04月09日