

浙江花园生物医药股份有限公司

投资者关系活动记录表

证券代码：300401

证券简称：花园生物

编号：2024-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2024年4月25日(周四)下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长邵徐君 2、董事、花园药业总经理方福生 3、董事、副总经理、董事会秘书喻铨衡 4、财务总监吴春华 5、独立董事厉国威 6、保荐代表人方健铭
投资者关系活动主要内容介绍	<p>投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、贵公司的产品很成熟，一季度业绩也不错。可为何贵公司股价一直低迷？</p> <p>二级市场股价受宏观经济环境、市场形势、行业发展、投资者价值判断等多方面因素影响，某个时点的股价并不能代表长期投资价值。经营业绩是市值的基石，公司将持续推动“一纵一横”发展战略，继续加大研发投入，提升公司创新能力，多产品协同发展；坚持既定的市场策略，优化商业模式，增强盈利水平，力争以更好的业绩回报股东。谢谢！</p> <p>2、请问股权激励最后减持期限是今年9月30日吗？</p> <p>公司2022年员工持股计划的存续期为42个月，自2022年9月30日起算。谢谢！</p> <p>3、尊敬的领导，作为中小投资者，有以下问题：1、公司发行的12亿元可转债募集项目进展如何？对没有投入的可转债募集资金目前是如何使用的？2、公司可转债近期准备下修，一旦下修到位后将如何进一步推动转股？3、新“国九条”对分红提出具体要求，公司目前的分红现状是否会触及ST？未来公司分红政策会做哪些调整？</p> <p>1、公司可转债募投项目正在积极推进，具体进展情况参见公司相关公</p>

告，部分尚未投入的募集资金用于现金管理；2、公司可转债转股价格下修目前仅是董事会提议，该事项尚需股东会审议，存在不确定性；3、公司历来重视股东回报，自上市以来每年采取现金分红、股份回购等方式进行利润分配，公司目前的分红情况不会触及 ST。未来公司仍将根据盈利情况、投资需求以及相关法律法规的要求积极执行分红政策，继续回馈投资者。谢谢！

4、请问子公司下沙生物的搬迁收益是多少呢

下沙生物搬迁对公司 2024 年一季度净利润的影响为 2660.60 万元。谢谢！

5、去年业绩受降价影响，何时价格会平稳，甚至 VD3 是否有提价可能？

近年来，受宏观经济、下游养殖企业效益欠佳等因素影响，饲料级 VD3 市场成交低迷，叠加产能过剩，饲料级 VD3 价格震荡下滑，目前已跌至历史低谷，部分企业已经亏损，甚至减产或停产。随着行业整合、产能出清及宏观经济复苏，预计饲料级 VD3 价格将在一个合理区间运行。谢谢！

6、虾饲料添加胆固醇进入强制目录，推进了这么多年，到底有戏吗？

胆固醇作为虾饲料在国外应用已经很成熟，国内胆固醇尚未列入饲料添加剂名录，但这是大势所趋，目前公司仍在积极推动胆固醇列入饲料添加剂名录工作。谢谢！

7、请问，董秘，目前维生素 d3 原料暴涨，今年业绩预估增长多少？

维生素 D3 主要原料羊毛粗脂的价格目前比较稳定。谢谢！

8、公司去年营收及利润的减半与今年归母净利润大增 70%的关系怎么理解？是市场突然转好了

2023 年经营业绩同比下降，主要影响因素为：1) 产品销售价格同比下降；2) 2023 年确认的股份支付费用同比增加；3) 2023 年研发费用支出同比增加。

2024 年一季度业绩同比上升，主要影响因素为：1) 销售市场推广服务费支出同比下降；2) 子公司下沙生物完成搬迁工作，本期确认了相关搬迁收益。谢谢！

9、邵总您好，我这边是《泡财经》，公司 2023 年销售毛利下滑的原因是什么？新的一年如何补救？

2023 年度，主要受医药产品、维生素 D3 产品销售价格同比下降影响，本期销售毛利率同比下降。

公司将持续推动“一纵一横”发展战略，继续加大研发投入，提升公司创新能力，多产品协同发展；坚持既定的市场策略，优化商业模式，增强盈利水平，促使公司的营收规模和经营业绩更上一个新台阶。谢谢！

10、公司有没有哪些产品国外？

公司维生素板块的产品主要外销。谢谢！

11、维生素 D3 在 2020 年价格触顶后一直处于下降趋势，这对公司会产生何种影响？公司又会如何应对价格震荡？

饲料级 VD3 是公司的传统产品，随着公司新产品不断投放市场，公司的产品结构将持续优化，其占公司营收比例下降。饲料级 VD3 受供需关系、宏观环境等因素影响，市场价格呈现一定的周期性。近年来，受宏观经济、下游养殖企业效益欠佳等因素影响，饲料级 VD3 市场成交低迷，叠加产能过剩，饲料级 VD3 价格震荡下滑，目前已跌至历史低谷，部分企业已经亏损，甚至减产或停产。随着行业整合、产能出清及宏观经济复苏，预计饲料级 VD3 价格将在一个合理区间运行。谢谢！

12、目前股价低迷，公司前期回购注销了一部分股票，是否可以在现价附近再回购注销部分股票，以提升投资者的信心？

谢谢您的建议！

13、维生素 D 价格如何？

请参见相关网站的价格信息，谢谢！

14、公司“一纵一横”战略推行情况如何？未来有何新计划？

公司坚定不移推动“一纵一横”发展战略，坚定不移推动“化学合成、生物合成”双布局。纵向完成“原料药+制剂”项目的研发及产业链建设，横向拓展多品种维生素项目建设，拓展氨基酸与维生素的协同效应。

目前，公司基本完成了维生素 D3 全产业链（一纵）的布局，建成了羊毛脂胆固醇、维生素 D3、25-羟基维生素 D3、精制羊毛脂四大类产品的全球最大生产基地。通过收购花园药业，可以凭借其完备的医药行业资质、经验丰富的经营管理团队和成熟的销售网络的优势，助力公司在现有维生素 D3 产业链基础上高效、快速地向下游医药领域纵向延伸，实现公司“原料药+制剂”产业布局，最终进入医药大健康领域。同时，利用公司在维生素 D3 市场积累的行业优势及营销通道，开展维生素产品的横向扩张（一横）。谢谢！

15、公司目前的产品主要用于哪些领域？哪个领域对利润的贡献最大？

请参见公司相关公告，谢谢！

16、公司提取 vd3 后的母液提取 vd3，预计可以年效益多少？

感谢你的关注！

17、25 羟基维生素 D3 已经投产一年了产生利润了吗？

25-羟基维生素 D3 系列产品是公司目前维生素板块的主销产品之一，对提升公司利润起到重要作用。谢谢！

18、公司是否有计划在未来提高股息分红，以提高股东回报？

公司根据整体经营情况，并结合未来发展战略及现金支出安排等统筹考虑利润分配方案。公司历来重视股东回报，自上市以来每年采取现金分红、股份回购等方式进行利润分配，未来仍将按照相关法律法规及《公司

章程》的规定制定分红方案。谢谢！

19、请问公司产品有没有发展海外布局？

公司维生素产品主要销往国外，医药产品均在国内销售。谢谢！

20、公司的维生素产品在全球维生素行业处于什么位置？公司的维生素产量占全球销售总额百分比大概是多少？

公司主要从事 VD3 上下游系列产品的研发、生产和销售，经过二十多年的发展，已完成了 VD3 全产业链的布局，成为全球唯一的 VD3 全产业链生产企业。公司四大类产品 VD3、25-羟基 VD3、羊毛脂胆固醇、精制羊毛脂的产能规模全球领先。谢谢！

21、花园生物名字不好听，贵公司是否考虑改名花园化学

公司名称与主营业务契合，感谢您的建议！

22、公司计划今年业绩增长目标是多少？怎么保证实现增长目标？

公司制定了切实可行的经营目标，具体内容请参见公司 2023 年年报。谢谢！

23、从年报关注到公司食品制造和医药制造类业务营收均出现下滑，请问主要原因有哪些？

2023 年维生素行业产能惯性释放，供过于求形势加剧，行业竞争激烈，终端成交清淡，市场价格持续下探，多数产品跌入亏损区间。且受养殖亏损影响，饲料企业为压缩成本，仅保留刚性添加量，饲料中维生素用量不断压缩。报告期内，药品集采常规化、制度化持续推进，集采到期品种厂家增多，中标的难度加大，续标价格大幅下降。谢谢！

24、维生素和医药板块，哪个收入高？高多少？哪个利润高？

请查阅公司各期年度报告“主要控股参股公司分析”。谢谢！

25、公司 2024 年有何新的业绩目标和战略规划？

公司制定了切实可行的经营目标，具体内容请参见公司 2023 年年报。谢谢！

26、据了解，全球维生素 D3 饲料添加剂的龙头公司主要包括荷兰皇家帝斯曼集团（DSM）、瑞士的巴斯夫集团（BASF）和中国的浙江花园生物高科股份有限公司。

在维生素领域咱们公司排名前三，但是与全球巨头公司的市值和产业规模相差太大，请问公司未来采取哪些战略追赶和发展壮大提升公司的市值呢？

DSM 和 BASF 均是多品种维生素厂商，属于全球龙头。公司目前在维生素 D3 领域取得了全球领先地位，公司将坚定不移推动“一纵一横”发展战略，坚定不移推动“化学合成、生物合成”双布局。纵向完成“原料药+制剂”项目的研发及产业链建设，横向拓展多品种维生素项目建设，拓展氨基酸与维生素的协同效应。谢谢！

27、公司是否有新的扩产计划。

请参见公司相关公告，谢谢！

28、请简述一下公司花园药业的发展规划？

花园药业专注于心血管、神经系统等慢性疾病领域高技术壁垒制剂产品的研发、生产和销售。主要产品缙沙坦氨氯地平片(I)、多索茶碱注射液、左氧氟沙星片、硫辛酸注射液、草酸艾司西酞普兰片、奥美拉唑碳酸氢钠胶囊、多巴丝肼片取得药品注册证书（视同通过一致性评价）或补充申请批准通知书，其中6个产品分别成功中选国家或地方集采，产品知名度及覆盖率得到极大提升。

花园药业每年均有多个新产品立项，贯彻“以仿制推动发展，以创新驱动未来”的理念，形成了不间断有研发品种立项、研究、申报、上市销售的可持续发展循环。谢谢！

29、请预计一下维生素D销售价格走势

VD3包括饲料级VD3及食品医药级VD3，食品医药级VD3价格由于生产企业较少，价格相对稳定；饲料级VD3受供需关系、宏观环境等因素影响，市场价格呈现周期性波动。随着行业整合、产能出清及宏观经济复苏，预计饲料级VD3价格将在一个合理区间运行。谢谢！

30、您好，请问公司基于什么考量，一边大幅增加借款，一边大额现金理财。

公司借款均用于满足日常生产经营需求。2023年公司发行可转债募集资金12亿元，为保障公司股东的利益，经公司董事会授权，同意对暂时闲置募集资金进行现金管理。谢谢！

31、如何看待公司多巴丝肼片的发展前景？能否进一步打开公司成长上限？

多巴丝肼片主要用于治疗帕金森病、症状性帕金森综合症。该产品的上市将进一步丰富公司的产品线，推动产品力建设升级，对企业持续高质量发展具有积极影响。谢谢！

32、公司在创新药研发方面有何计划？

公司专注于心血管、神经系统等慢性疾病领域高技术壁垒制剂产品的研发、生产和销售，贯彻“以仿制推动发展，以创新驱动未来”的理念，公司将根据发展需要，在仿制药研发的基础上，进入创新药的研发。谢谢！

33、年报和一季度报显示，公司拟调整1.7亿元投入“L-丙氨酸项目”，请简述一下该项目的发展前景，预计何时投产？

L-丙氨酸是生产VB6的主要原料，向上游延伸公司VB6产业链，形成成本优势，为公司打造VB6产业链奠定坚实基础。同时，L-丙氨酸广泛应用于饲料添加剂、医药、营养保健食品及日化等领域，具有较大的市场空间。该项目建设周期18个月。谢谢！

34、对于维生素板块，公司有什么实践成果以及未来展望？

经过二十多年的发展，公司基本完成了维生素D3全产业链的布局，

	<p>建成了羊毛脂胆固醇、维生素 D3、25-羟基维生素 D3、精制羊毛脂四大类产品的全球最大生产基地。</p> <p>未来,公司将坚定不移推动“一纵一横”发展战略,坚定不移推动“化学合成、生物合成”双布局。纵向完成“原料药+制剂”项目的研发及产业链建设,横向拓展多品种维生素项目建设,拓展氨基酸与维生素的协同效应。谢谢!</p> <p>35、公司 NF 级胆固醇目前的纯度是 95%以上, 有没有往纯度 99%以上发展的考虑, 取得一定进展了吗?</p> <p>纯度 95%以上的 NF 级胆固醇是生产 VD3 的主要原料,公司已具备生产高纯度 NF 级胆固醇的能力。谢谢!</p> <p>36、近三年来公司净利润持续下滑, 请问主要原因是什么? 有何举措来改善业绩?</p> <p>公司近三年利润变动主要受产品价格下降、子公司搬迁收益变动、实施员工持股计划、研发支出增加等因素综合影响。公司将持续推动“一纵一横”发展战略,继续加大研发投入,提升公司创新能力,多产品协同发展;坚持既定的市场策略,优化商业模式,增强盈利水平,促使公司的营收规模和经营业绩更上一个新台阶。谢谢!</p> <p>37、领导, 您好! 我来自四川大决策, 公司各维生素产能有多少? 公司是否有新增产能规划?</p> <p>公司维生素板块各产品的产能规划请详见公司相关公告。谢谢!</p> <p>38、您好! 想进一步了解一下公司在市场所占份额如何? 后续准备如何扩大份额?</p> <p>公司目前四大类产品羊毛脂胆固醇、维生素 D3、25-羟基维生素 D3、精制羊毛脂的产能规模全球领先。谢谢!</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2024 年 4 月 26 日