

证券代码：300771

证券简称：智莱科技

深圳市智莱科技股份有限公司  
投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称	线上参与深圳市智莱科技股份有限公司 2023 年年度网上业绩说明会的投资者	
时间	2024 年 4 月 26 日下午 15:00-17:00	
上市公司接待人员姓名	董事长：干德义先生 董事、董事会秘书：陈才玉先生 董事、财务总监：干龙琴女士 独立董事：邓志明先生	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>2023 年年度业绩说明会主要内容如下：</p> <p>1、董秘你好，公司之前有给客户提供应用于餐饮派送的无人机包裹接收站的业务，目前情况怎么样？有考虑继续应用开发吗？</p> <p>智莱科技董事、董事会秘书陈才玉：你好！有提供，目前没有形成批量订单。我们会基于客户需求进行开发。谢谢！</p> <p>2、作为一名散户非常关注公司股价，请问董事长会有市值管理计划吗？今年有没可以传递价值投资的信息，让持有的投资者看到信心。</p> <p>智莱科技董事长干德义：您好！公司仍将专注于主营业务，积极开拓国内外市场和客户，用业绩来证明公司价值，给投资者带来信心。谢谢！</p>	

3、干董您好，公司目前经营情况如何？国外订单情况？

智莱科技董事长干德义：您好！公司目前经营正常，正在积极开拓国内外市场和产品。国外订单逐步向好。谢谢！

4、请问公司能否介绍一下前五大客户以及如何拓展新客户？

智莱科技董事、董事会秘书陈才玉：你好！客户名称不便透露。我们会加大投入在海内外通过参展、网络宣传等方式拓展新市场和新客户及维护好现有客户关系。谢谢！

5、公司产品跟低空经济有关联吗？

智莱科技董事、董事会秘书陈才玉：你好！公司有在无人机物流接收和保管及无人机保管和无人机电池充电的应用，没有形成批量。

6、请问公司在 2024 年度的经营计划中有哪些重点发展项目？

智莱科技董事、董事会秘书陈才玉：你好！请参阅公司 2023 年度报告有关 2024 年的工作计划。总的思路就是围绕衣食住行等领域拓展和培育等量级客户，加大研发投入全面满足客户需求。谢谢！

7、干董，23 年净利润为什么会减少这么多？

智莱科技董事长干德义：你好！总的来说是因为 2023 年度订单减少，营业收入下降。

8、公司对海外市场的开拓有何思路？

智莱科技董事长干德义：你好！公司将继续在海外发展壮大新市场、新客户、新产品。谢谢！

9、去年在“降本增效”工作上有何成果，2024 年有什么新办法？

智莱科技董事、董事会秘书陈才玉：你好！去年的降本增效有一定的效果，主要是期间费用有一定幅度的下降，近 2000 万。今年我们会有的放矢在局部加大投入的前提下，也会继续全方位去做好降本的工作。谢谢！

10、请问干总，公司的主营收入连年下降，公司该如何寻找新

的业绩增长点？海外订单是否恢复？据工业和信息化部4月25日消息，工业和信息化部组织完成了《电动自行车用充电器安全技术要求》，此项要求是否会对企业的换电柜业务产生好的影响？

智莱科技董事长干德义：你好！公司仍将积极开拓国内外客户，寻找新的市场需求。国外订单逐步向好。公司有关关注到相关政策，目前来看，对公司换电柜业务有一定的促进作用。公司将围绕相关政策要求，积极推进换电柜业务拓展。谢谢！

11、2023年公司投资6000多万进行研发，营收占比不低，主要研发成果有哪些？

智莱科技董事长干德义：你好！公司主要研发项目请查阅2023年年度报告，谢谢！

12、2022、2023年，公司业绩连续两年大幅下滑，公司管理层对改善业绩有什么规划？

智莱科技董事长干德义：你好！公司将积极开拓新客户，寻找新的市场需求增长点。2024年重点工作计划请查阅2023年年度报告。谢谢！

13、公司智能快递柜业务增长乏力，未来有哪些展业计划？有没有投资并购的打算？

智莱科技董事长干德义：你好！公司仍将围绕智能保管与交付解决方案及产品开展业务，同时积极拓展智能保管与交付行业细分领域的市场需求。如果未来有合适的标的，公司会考虑。谢谢！

14、2023年公司智能恒温及售卖类设备虽有一定增长，但体量仍然很小，主要原因是什么？

智莱科技董事、董事会秘书陈才玉：你好！主要还是市场形成批量需求的环境和氛围还不够，竞争比较激烈。谢谢！

15、公司营收自上市以来每天都下降，股价更是从高点下坠80%，请问干总在经营理念上是否有变化？国外订单是否恢复？

	<p><b>智莱科技董事长干德义：</b>你好！公司上市后营收是有增长的，2022 和 2023 年营业收入下降主要是市场原因，公司在经营理念上并未发生变化，国外订单逐步向好。谢谢！</p> <p><b>16、财务总监您好，公司净利润下滑的厉害，是什么原因？今年有哪些财务上的措施？</b></p> <p><b>智莱科技董事、财务总监干龙琴：</b>你好！公司 2023 年度净利润下滑厉害主要是订单减少，销售收入下降导致。今年，公司继续做好成本费用控制，积极开展低风险闲置资金理财工作，提高资金理财的投资收益。谢谢！</p> <p><b>17、公司此前透露正在拓展其他行业，可否有进一步介绍说明？</b></p> <p><b>智莱科技董事、董事会秘书陈才玉：</b>你好！主要还是在物流、医疗、零售、餐饮、电网、政法和工业互联网等智能保管与交付细分领域寻找潜力市场和体量客户。谢谢！</p> <p><b>18、公司研发投入规模在收入占比高达 15%，取得了什么研发成功？</b></p> <p><b>智莱科技董事、董事会秘书陈才玉：</b>你好！公司研发投入始终保持在一一定的投入规模基础上，比例高还是由于去年的销售收入下降所致。公司研发仍然会围绕我们的战略规划和今年的工作计划展开。前期的相关项目敬请查阅公司披露的年报有相关研发项目投入介绍。谢谢！</p>
附件清单(如有)	无
日期	2024 年 4 月 26 日