

证券代码：000409

证券简称：云鼎科技

云鼎科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-01

日期：2024年4月26日

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（进门财经）
活动参与单位名称及人员姓名	中泰证券、兴全基金；开源证券、景顺长城基金、太平基金、磐厚动量、工银国际控股有限公司、山东鲁商私募（投资）基金管理有限公司、深圳中天汇富基金管理有限公司、共青城鼎睿资产管理有限公司、上海景熙资产管理有限公司、北京安途投资管理有限公司、上海杭贵投资管理有限公司、上海贵源投资有限公司、易知（北京）投资有限公司
时间	2024年4月26日
地点	公司1902室
形式	线下结合进门财经会议
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 向瑛 北斗天地副总经理 彭继国 证券事务代表 贺业峰
交流内容及具体问答记录	<p>本次会议主要对云鼎科技股份有限公司（“云鼎科技”或“公司”）整体情况及经营业绩进行沟通交流。主要内容如下：</p> <p>一、简要介绍公司2023年度、2024年一季度经营情况和2024年经营目标</p> <p>公司坚持以科技创新和产业经营双轮驱动，持续完善“科技+专业”赋能体系，围绕煤矿、洗选、电力新能源、化工等领域智能化建设，加快构筑能源行业新质生产力，积极探索开放、创新、共赢的经营模式，公司盈利能力不断攀升。</p> <p>2023年度，公司实现营业收入11.41亿元，同比增长</p>

4.62%；实现利润总额 1.32 亿元，同比增长 69.07%；实现归属于上市公司股东的净利润 6,178.46 万元，同比增长 146.17%。

2024 年一季度，公司实现营业收入 3.88 亿元，同比增长 52.20%；实现利润总额 5,054.05 万元，同比增长 24.27%；实现归属于上市公司股东的净利润 4,713.15 万元，同比增长 100.86%。

2024 年，云鼎科技秉持建设一流的能源行业数字化解决方案提供商的发展愿景，聚焦能源行业数字化转型，做强智能矿山、智能洗选、智慧电力新能源、智慧化工、数字平台等“5+N”领域，全力打造可规模复制的软硬件产品体系，构建开放型产业生态圈、创新生态链，加速重构和优化能源行业安全、智能、节能降耗，为发展新质生产力蓄势赋能。

二、问答环节

1. 2023 年度和 2024 年一季度业绩高增长的原因是什么？

答：2023 年度公司归母净利润实现高增长主要原因为：

（1）公司进行业务战略调整，减少承接毛利率较低的集成项目，加大承接毛利率较高项目及自有产品销售；（2）公司收购德通电气 57.41%股权，2022 年度合并德通电气 11-12 月利润，2023 年度合并德通电气 1-12 月利润。

2024 年一季度公司归母净利润实现高增长主要原因为：

（1）报告期内公司积极拓展业务，部分金额较大的项目竣工验收；（2）公司于 2024 年 1 月 30 日完成收购控股子公司北斗天地少数股权，公司持有北斗天地股权由 68.35%提高至 95.34%。

2. 公司对 2024 年度业绩怎么展望？

答：公司于 2024 年初披露了本年度关联交易预计额度的公告，公司销售类关联交易预计 2024 年度签订合同金额为 15.46 亿元，预计确认收入金额为 14.73 亿元。根据公司 2021 年度、2022 年度和 2023 年度日常关联交易完成情况来看，公司实际签订合同和确认收入的金额占各类预计额度的比例约 70%左右，公司 2024 年日常关联交易实际完成情况尚需根据本年度各项目具体进展情况确定。

3. 公司盘古矿山大模型应用开发有何进展？

答：公司基于盘古矿山大模型视觉、预测能力已开发采煤、掘进、主运、辅运、提升、安监、防冲、洗选、焦化 9 大专业 63 个应用场景，打造了集“算法+算力+硬件+软件”一体化的 AI 应用及解决方案。

目前，公司开发完成的部分应用场景已在山东能源集团有限公司下属 32 家厂矿单位复制应用，并通过积极开拓外部市场，陆续落地 7 个外部 AI 项目。截止 2023 年底，公司拥有 AI 相关发明专利及软著 20 余项。

4. 2024 年初国家出台相关政策要求加快推动人工智能技术发展，公司在人工智能方面后续有什么规划？

答：公司将聚焦核心业务和客户需求，坚持实际、实用、实效原则，纵向挖掘煤矿行业各应用场景专业价值。公司基于盘古矿山大模型，技术层面将逐步扩展至自然语言处理和多模态能力，行业层面将逐步拓展至化工、电力新能源等领域，构建光伏设备巡检、电厂设备检测、人员安全行为管控等场景，增强公司在人工智能技术领域的综合实力。

5. 矿鸿对煤矿智能化建设具体价值在哪些方面体现？矿鸿对煤矿智能化建设赋能作用大吗？

答：矿鸿操作系统的具体价值主要体现在以下几个方面：

(1) 万物互联：矿鸿通过独特的“软总线”技术，实现了人机互联、机机互联和万物感知。井下设备搭载矿鸿操作系统后，可以实现各种传感器、矿灯、控制器之间的互联互通，并与手机、穿戴设备等实现连接，提升井下作业的安全性和效率。

(2) 统一标准：矿鸿打破了信息孤岛，实现了数据共享。通过统一的接口和协议标准，解决了不同厂家设备的协同与互通问题，有助于推动煤矿行业的标准化和规范化发展。

(3) 智能协作：矿鸿通过分布式数据管理，实现资源动态交互，提升煤矿作业的智能化水平。

(4) 安全可靠：矿鸿保障了数据的安全可靠，为煤矿智能化建设提供了重要的安全保障。

通过提供统一的设备层操作系统和底层工具，矿鸿有助于推动煤矿行业的数字化转型和智能化升级，能够提升煤矿作业的安全性和效率，降低人力成本，提高生产效益。因此，矿鸿

	<p>在煤矿智能化建设中具有重要的地位和作用。</p> <p>6. 客户会更倾向选择矿鸿搭载的产品吗？</p> <p>矿鸿系统是专为矿山场景设计，具有万物互联、统一标准、智能协作和安全可信等特点，使其在煤矿智能化建设中具有独特的优势。在煤矿智能化建设中，客户的选择取决于他们的具体需求、预算以及对不同系统的评估。部分客户会因矿鸿更能满足矿山作业的定制化需求而倾向选择矿鸿搭载的产品。</p> <p>7. 公司 2024 年有没有资本运作计划？</p> <p>答：公司坚持内生增长和外延并购双轮驱动发展理念，持续加强新技术、新产品的研发和应用、市场开拓等提升公司经营业绩和核心竞争力，同时将积极寻求符合公司发展战略的优质资产，推进资本运作、战略合作等，不断完善优化公司产业布局。</p> <p>8. 公司 2024 年销售和研发人员增长规划是什么？</p> <p>答：2024 年，公司将持续引进紧缺急需的中高端专业研发、技术人才和销售人才，加强整建制高层次人才队伍引进，形成公司技术领先的核心优势，全年公司员工总量控制在 1200 人左右。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>无</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件</p>	<p>无</p>