

证券代码：300689

证券简称：澄天伟业

编号：2024-002

深圳市澄天伟业科技股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称 及人员姓名	参加澄天伟业 2023 年度业绩说明会的投资者
时间	2024 年 4 月 29 日下午 15:00-16:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司 接待人员姓名	董事长、总经理：冯学裕 独立董事：陈国尧 独立董事：符凤萍 董事会秘书、财务总监：蒋伟红
投资者关系活动 主要内容介绍	<p>1. 澄天伟业在全球智能卡市场中的竞争地位如何？公司在巩固既有市场地位的过程中采取了哪些战略？</p> <p>答：尊敬的投资者您好！公司是国际领先的从事智能卡和专用芯片研发、生产、销售及服务的的高新技术企业，是一家集软件研发、工程设计、系统集成和制造为一体的综合服务商。公司通过率先实现行业内芯片智能卡产品端到端的全产业链覆盖，提供从智能卡硬件到信息个人化服务的一站式解决方案，以此巩固市场地位。同时，公司还制定了“延伸产业链、拓展新领域”的发展战略，进一步探索公司集成电路产品在 5G、物联网、大数据、人工智能、汽车电子前沿领域下的新应用场景，努力成为以专用芯片为核心的端到端智慧物联解决方案服务商。感谢您的关注！</p> <p>2. 公司如何确保智能卡业务作为核心业务的持续增长？</p> <p>答：尊敬的投资者您好！公司坚持以“为客户创造价值、以客户需求为中心”的发展理念：（1）海外智能卡市场具有发展潜力，公司深耕海外市场多年，与全球知名</p>

智能卡系统公司建立长期良好合作关系，未来将进一步利用成熟管理运营海外市场的经验，持续寻找投资服务海外客户的机会，坚持拓展海外市场的战略布局。

（2）对于国内市场，公司持续加大 SIM 卡产品销售力度，努力争取与四大运营商直接合作，多维度拓展国内市场，目前全资子公司宁波澄天已通过中国联通 2024-2025 年度电信卡入围资格审核，成为中国联通电信智能卡入围供应商，国内市场的开拓成为公司新的利润增长空间，为公司占据更加主动的竞争地位。感谢您的关注！

3. 公司在智能卡硬件业务的自动化改造和海外布局上取得了哪些成果？

答：尊敬的投资者您好！公司在巩固智能卡硬件产品的市场份额的基础上，持续加大智能卡生产能力的投入，对现有产线技术进行改造，提升生产工艺自动化水平，提高生产能力与良品率，进一步实现智慧工厂主要生产线的搭建。此外，公司积极响应“一带一路”倡议，深化海外布局，不仅在印度、印度尼西亚设立生产中心，而且通过成熟的海外管理体系，快速响应客户需求，增强了在国际市场中的竞争力。感谢您的关注！

4. 在半导体智造业务中，智能卡专用芯片业务的表现和未来发展如何？

答：尊敬的投资者您好，公司全资子公司澄天伟业（宁波）芯片技术有限公司智能卡专用芯片收入稳步增长。该项目的投产将进一步延伸公司产业链，丰富公司产品线，提升公司在智能卡领域内的竞争力。公司基于客户需求提供模块化服务与产品，覆盖承载基带、封装服务以及成品供应。未来规划中，公司将继续延伸产业链，利用国产替代趋势，丰富产品线，提高在智能卡领域的市场占有率。感谢您的关注！

5. 公司在半导体封装材料业务上有哪些具体成果及发展规划？

答：尊敬的投资者您好，公司围绕功率半导体的设计及实验室业务，结合自身生产资源和管理经验，投产引线框架等封装材料，目前有实现批量生产。未来，公司将持续挖掘半导体封装材料市场的潜力，依托自身在供应链和客户资源上的竞争优势，持续加大研发投入和产品布局，以满足不同客户的需求。感谢您的关注！

6. 公司在技术研发和创新方面有哪些独特优势？

答：尊敬的投资者您好！公司重视技术创新，2023 年研发投入 1,528.34 万元，研发投入占营业收入比例 3.88%。截至 2023 年末已拥有 179 项专利技术、7 个集成电路

布图设计权、47 项软件著作权和 121 项实用新型专利，同时公司注重技术团队和人才的培养与引进，确保公司持续保持卓越的技术创新能力。感谢您的关注！

7. 公司的优质客户及品牌优势体现在哪些方面？

答：尊敬的投资者您好！公司致力于建立强大、稳定、多元化的客户群，凭借产能规模、优良的产品品质以及快速响应客户需求的能力，与 THALES, IDEMIA 和 G&D 等全球知名智能卡系统公司建立了长期稳固的合作关系，通过深圳、上海、宁波、印度新德里和印度尼西亚雅加达等分、子公司为客户提供优质产品及服务。保证了业务的持续稳定增长。感谢您的关注！

8. 公司在规模经济方面的竞争优势如何助力业务发展？

答：尊敬的投资者您好！公司借助深圳、上海、宁波、印度新德里和印度尼西亚雅加达五大生产中心，实现了大规模、高效的生产能力，并通过与供应商建立长期稳定的合作关系，利用集中采购降低成本，发挥规模经济优势，提升市场竞争力。感谢您的关注！

9. 公司在行业认证资质方面的优势对业务拓展有何影响？

答：尊敬的投资者您好！公司智能卡产品主要运用于移动通讯、金融支付等领域，行业客户需要智能卡企业通过严格行业资质认证，相关资质是进入行业的基本前提，是制卡企业获取更多市场份额的基础。公司拥有多项国际权威机构颁发的认证资质，公司按照国际标准、国家标准、行业标准、发卡机构标准及客户标准建立安全生产环境，凭借技术、质量和先进管理等优势，通过 ISO 质量体系认证的生产中心，获得包括 VISA、MASTERCARD、AMEX 和 GSMA 等在内的多个机构颁发的智能卡产品生产或服务提供的资质证书。公司智能卡专用芯片相关 ISCCCEAL5+、SOGISCEAL5+等认证已完成审核。感谢您的关注！

10. 2023 年公司主营业务受到哪些挑战和影响？

答：尊敬的投资者您好！2023 年度，公司面临国内外宏观经济下行压力、产品细分市场的需求不振以及市场竞争加剧等多重挑战，导致营业收入和净利润有所下滑。然而，公司把握智能卡行业发展趋势，审时度势，坚持以公司产能规模与现金流优势的智能卡业务为基础，在持续提升该业务市场份额的同时，稳健发展半导体业务和信息技术业务，为未来的业务拓展奠定了坚实基础。感谢您的关注！

11. 公司在接下来的战略布局中，如何平衡传统智能卡业务与新兴半导体业务的发展？

答：尊敬的投资者您好！公司将审慎把握行业趋势，以市场需求为导向，坚持以公司产能规模与现金流优势的智能卡业务为基础，继续巩固和提升传统智能卡业务的核心竞争力，持续优化智能卡产品的性能和质量，不断满足客户的多样化需求，在持续提升该业务市场份额的同时，稳健地对半导体业务、信息技术业务投入资源，积极响应国家新型工业化发展战略，密切关注公司产品在 5G、物联网、大数据、人工智能、汽车电子前沿领域下的新技术、新市场、新场景应用。实现智能卡业务与新兴业务之间的平衡发展。感谢您的关注！

12. 面对新型工业化趋势，澄天伟业在推动工业化与信息化融合方面有哪些实际行动？

答：尊敬的投资者您好！公司高度关注新型工业化战略，不断提升自身自动化、数字化和智能化水平，通过引进先进技术和设备，实现在 5G、物联网、大数据、人工智能等前沿领域的广泛应用，并将这些技术融入到智能卡和专用芯片的产品设计与解决方案中，以实际行动助力新型工业化进程。感谢您的关注！

13. 公司在人力资源管理和人才培养上有哪些独到之处？

答：尊敬的投资者您好！公司具备完善的人力资源管理和人才培养机制的优势，已制定一系列市场化、符合实际情况的考核及激励机制，并适时推出员工持股计划或股权激励，进一步激励员工实现其个人考核指标，进而调动员工的积极性和创造性，推动公司业绩提升，促进员工和股东利益趋于一致。公司各部门均制定完整的流程制度，并根据公司发展的实际情况与时俱进，提高公司的管理效率，最终实现精细化管理。感谢您的关注！

14. 尊敬的冯董事长，报告中提到公司 2023 年的营业收入和净利润较去年同期分别下降了 26.26% 和 78.94%。请问导致这一业绩下滑的主要原因是什么？

答：尊敬的投资者您好！2023 年度，受国内外宏观经济下行，公司主要产品细分领域需求不及预期，下游客户去库存以及市场竞争加剧等因素的影响。报告期内，公司实现营业收入 39,427.92 万元，较去年同期下降 26.26%；公司实现归属于上市公司

	<p>司股东净利润 891.76 万元，同比下降 78.94%。未来公司将持续优化产品结构，进一步加大国内外市场开拓，为公司业绩提供新的增长点。感谢您的关注！</p> <p>15. 鉴于智能卡市场的竞争日益激烈，公司将如何利用现有优势保持市场竞争力，并拓展新的市场份额？</p> <p>答：尊敬的投资者您好！公司通过率先实现行业内芯片智能卡产品端到端的全产业链覆盖，提供从智能卡硬件到信息个人化服务的一站式解决方案，以此巩固市场地位。在智能卡方面，持续提升硬件与服务的市场份额。利用成熟管理运营海外市场的经验，持续寻找投资服务海外客户的机会，继续坚持拓展海外市场的战略布局；对于国内市场，公司将努力争取与四大运营商直接合作，寻找新的业务增长点，为公司占据更加主动的竞争地位。感谢您的关注！</p> <p>16. 公司在国际市场上的表现如何？是否有进一步的国际化战略，特别是在东南亚、中东、非洲等新兴市场的发展规划？</p> <p>答：尊敬的投资者您好！公司 2023 年海外收入占比超 60%，智能卡海外市场目前仍有较大的发展潜力。公司有海外成功设厂与研发生产经营管理经验，分别在印度新德里和印度尼西亚的雅加达已设立了研发生产基地，基于海外业务布局优势，公司将继续加大海外业务投资。感谢您的关注！</p> <p>17. 半导体行业具有明显的周期性，公司如何应对这一行业特性，以保持业务的稳定性和持续增长？</p> <p>答：尊敬的投资者您好！面对半导体行业的周期性波动，公司将密切关注宏观经济状况和市场需求的变化，通过不断优化公司产品结构，加强与客户合作力度，拓宽市场营销渠道来积极应对。公司坚持以公司产能规模与现金流优势的智能卡业务为基础，在持续提升该业务市场份额的同时，结合自身产销研能力及客户资源的竞争优势，进一步在数字能源、物联网、信息安全等领域扩充产品线，搭建半导体产业生态，拓展公司芯片产品的新应用领域，以降低对单一市场的依赖，提高公司的抗风险能力。感谢您的关注！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024 年 4 月 29 日

