

证券代码：300358

证券简称：楚天科技

## 楚天科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2024-003

调研活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____
参与单位名称及人员姓名	通过线上参与楚天科技 2023 年度网上业绩说明会的投资者
时 间	2024 年 4 月 29 日 15:00-17:00
地 点	上海证券报·中国证券网 <a href="https://roadshow.cnstock.com/">https://roadshow.cnstock.com/</a>
上市公司接待人员姓名	董事长兼总裁：唐岳 投资与发展总裁兼董事会秘书：周飞跃 财经总裁兼财务总监：肖云红 独立董事：张早平
交流活动内容	<p>公司于 2024 年 4 月 29 日（星期一）下午 15:00-17:00 在上海证券报·中国证券网 <a href="https://roadshow.cnstock.com/">https://roadshow.cnstock.com/</a>，举办 2023 年度业绩说明会，本次业绩说明会采用网络远程的方式举行，业绩说明会问答环节主要内容如下：</p> <p><b>1、请问楚天高分子材料产业园一期和五期不锈钢反应器工厂预计今年几月份能投产？</b></p> <p>答：您好！楚天高分子材料产业园一期（老虎塘）预计今年二季度开始投产，生物工程一期建设（五期）预计今年二季度部分投产，后续将根据建设进度逐步投产。谢谢！</p> <p><b>2、公司股票最近走势有点差，请问公司后续在市值管理方面有什么计划吗？</b></p> <p>答：您好！2024 年，公司将持续做好市场销售拓展，尤其是加强国际高端市场及欧美地区的销售拓展、加快新产品的推出节奏、狠抓内部精益生产、大力且持续推进公司降本，争取营业收入及净</p>

<p>交流活动内容</p>	<p>利润正向增长。谢谢！</p> <p><b>3、请介绍下目前楚天科仪、楚天派特、楚天净邦的发展情况？后续楚天生物医药生命科学产业链将如何布局推进？</b></p> <p>答：您好！楚天科仪、楚天派特、楚天净邦刚成立近一年，均已产生了订单，发展态势良好。楚天生物医药生命科学产业链目前已逐步落地十余个项目，后续将做好已落地项目的市场开拓、运营管理，同时根据公司产业链布局，寻找新的项目落地。谢谢！</p> <p><b>4、楚天科技目前的负债率越来越高达到了百分之六十，请问贵公司是否有负债率红线，是否有降低负债率的打算？如有将采取什么措施？</b></p> <p>答：您好！我司目前的负债总额有 35%是预收客户的合同款，12%的长期可转债，目前公司的负债率总体还较平稳，不存在偿债和经营风险。谢谢！</p> <p><b>5、对公司 2023 年的业绩满意吗？</b></p> <p>答：您好！2023 年虽然公司毛利率及净利率下滑，但公司项目签单数量及交付数量在上升，公司在产品市场的行业集中度及综合竞争力均稳步上升。2024 年，公司将持续做好市场销售拓展，尤其是加强国际高端市场及欧美地区的销售拓展、加快新产品的推出节奏、狠抓内部精益生产、大力且持续推进公司降本，争取营业收入及净利润正向增长。</p> <p>（1）市场开拓</p> <p>根据公司 2024 年的市场战略，公司将进一步加强国内国际市场拓展和销售力度。挖掘市场潜力，通过提升产品技术差异化、优化产品工艺等多维度措施，确保国内市场份额保持增长。加大国际市场特别是欧美发达地区的市场开拓，抢占国际市场份额，实现“出口替代”。成立售后服务经营中心，对标欧洲高端制药装备企业，提升公司备件、服务在产品销售和净利润的份额占比。</p> <p>（2）研发创新</p> <p>2023 年，楚天科技完成 41 款解决方案与产品开发。在新型制剂领域，例如放射性药品、透皮吸收药品完成了整体解决方案的开发，填补了国产设备的空白。在生物制品领域，完成了磁珠分选、</p>
---------------	--

	<p>冻存系统、冻融系统、自动分选系统的开发，提升了生物药品整体解决方案的完整性与竞争力。在口服固体制剂领域，完成了高密闭解决方案，更好适用了市场对于高活性、高毒性抗癌类药品的需求。在原料药、制剂与包装领域，针对多款核心设备，例如灌装机、冻干机、三合一、灭菌柜、装盒机、泡罩机、灯检机进行了迭代更新，增强了性能和合规性表现，提升产品竞争力。2024年，公司将持续加大研发投入，提升研发创新能力，年内研发立项77个，一季度启动59个。</p> <p>(3) 产业链布局</p> <p>报告期内，公司持续落实“一纵一横一平台”的战略，全力打造楚天生物医药与生命科学产业链，近几年产业链项目已落地十余个，年内还将有多个项目落地。谢谢！</p> <p><b>6、楚天思优特成立近三年了，两亿产能的工厂也投产了，但年营收仅几百万，这个情况是否符合公司预期？贵公司是如何看待这个结果的？有何经验及教训？公司将采取哪些措施把思优特做大做强，匹配当前产能？</b></p> <p>答：您好！近两年，受国内医药行业整体投融资金额的影响，下游客户在设备及耗材采购意愿放缓。同时，疫情后客户在一次性耗材产品方面库存较多，未消耗完成，使得短期内SUT类产品供大于求。上述多重因素，导致楚天思优特近两年的市场开拓及营收表现一般，但楚天思优特的产品性能、质量、工艺水平均得到了客户的广泛认可，后续公司将进一步提升产品品质、降低成本、加强国内外市场开拓，把楚天思优特做大做强。谢谢！</p> <p><b>7、楚天思优特、楚天微球、楚天思为康等子公司已经成立两三年了，唐总觉得目前他们的发展是否符合预期？有哪些问题和不足？</b></p> <p>答：您好！楚天思优特、楚天微球、楚天思为康均已取得了部分订单和收入，但订单和收入体量均不大，未来还可以表现更好。谢谢！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024年4月29日

