

证券代码：002353

证券简称：杰瑞股份

烟台杰瑞石油服务集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20240506

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _____ <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动																											
活动参与人员	<p style="text-align: center;">场次一</p> <table><thead><tr><th>序号</th><th>代表机构</th><th>姓名</th></tr></thead><tbody><tr><td>1</td><td>Genesis Investment</td><td>Ziqi Deng</td></tr><tr><td>2</td><td>Genesis Investment</td><td>Carey Zhang</td></tr></tbody></table> <p style="text-align: center;">场次二</p> <table><thead><tr><th>序号</th><th>代表机构</th><th>姓名</th></tr></thead><tbody><tr><td>1</td><td>德邦证券</td><td>何思源</td></tr><tr><td>2</td><td>德邦证券</td><td>程 璨</td></tr><tr><td>3</td><td>华夏银行</td><td>彭 鹏</td></tr><tr><td>4</td><td>华夏银行</td><td>傅 琨</td></tr><tr><td>5</td><td>华夏银行</td><td>宋赛赛</td></tr></tbody></table> <p>按照要求，以上人员已签署了承诺书。</p> <p>杰瑞股份参会人员：董事会秘书 曲宁、投资者关系总监 毛彩霞</p>	序号	代表机构	姓名	1	Genesis Investment	Ziqi Deng	2	Genesis Investment	Carey Zhang	序号	代表机构	姓名	1	德邦证券	何思源	2	德邦证券	程 璨	3	华夏银行	彭 鹏	4	华夏银行	傅 琨	5	华夏银行	宋赛赛
序号	代表机构	姓名																										
1	Genesis Investment	Ziqi Deng																										
2	Genesis Investment	Carey Zhang																										
序号	代表机构	姓名																										
1	德邦证券	何思源																										
2	德邦证券	程 璨																										
3	华夏银行	彭 鹏																										
4	华夏银行	傅 琨																										
5	华夏银行	宋赛赛																										
时间	场次一：2024年5月6日 08:30-11:40 场次二：2024年5月6日 15:00-16:10																											
地点、形式	公司总部大楼会议室、现场调研参观																											

交流内容及具体
问答记录

一、公司基本情况介绍

二、互动交流摘要

1. 请介绍下公司电驱压裂设备的主要优势？

答：在现阶段，电驱压裂设备单台设备功率更大、体积更小，能够实现“小井场、大作业”。与传统柴驱压裂设备相比，电驱压裂设备能够降低投资成本、人工成本、运营成本等，提高工作效率，节省维保费用，且作业噪音更小，还可减少碳排放，更加绿色环保。目前杰瑞已推出自主研发制造的全球首台连续工况 8000 型电驱压裂橇，搭载了杰瑞自主研发的 8000QPE 柱塞泵，可满足大排量、高压力、连续长时间作业的需要。此外，通过设备的全生命周期数字化、智能化运行，可实现设备的预测性诊断，延长设备的检修周期和使用寿命，降低了井场施工劳动强度和作业成本。

2. 请介绍下公司北美地区业务的展望如何？

答：公司坚持推进“海外战略”，海外战略布局取得显著成效，业务遍布 70 多个国家和地区，其中北美市场是公司“海外战略”中的重点战略市场。现阶段，受益于原油价格保持相对高位，北美油气市场景气度较高；同时，随着北美油气市场的环保要求日益提高，以及旧设备更新周期临近，油服公司积极寻求成本、效率、环保、碳排放等方面更优的技术方案，对清洁能源设备需求增加。目前，北美市场的涡轮压裂设备、电驱压裂设备、燃气轮机发电机组等清洁能源设备的保有量较低，更新换代需求空间大，因此公司相关高端装备的市场前景良好。此外，公司通过优化北美的资源投入，在研、产、供、销、服全产业链职能布局初具规模，本地化团队建设健康发展，在产品规划、技术方案设计、市场开拓特别是高端客户开拓等方面发挥了重要作用。

3. 请问公司中东市场的情况如何？

答：除北美地区外，中东地区是公司的另一个重点战略市场，也是公司业务布局最全的海外市场。公司与沙特阿美、阿布扎比国家石油公司（ADNOC）、科威特国家石油公司（KOC）等战略客户建立了长期稳定的合作关系，公司的固井设备、连续油管设备等高端装备在中东地区市场占有率逐年提升。此外，我们通过优势产品带动各板块业务在中东实现协同发展。2023 年，公司在中东市场成功完成了多个重点项目，特别是 KOC JPF-5 项目，获得了业主方的高度评价，有助于提升中东市场对中国企业的认可度；同时公

司将加强在中东油服市场的投入及中东本土化建设，继续提升公司在中东地区的市场份额。随着中东新一轮油气开发进程的逐步推进，对于设备及服务的需求将会提高，市场机会也会相应增加。

4. 请问公司的钻完井设备主要包括哪些？

答：公司的钻完井设备主要包括柴驱、电驱、涡轮驱动等压裂成套设备、固井成套设备、连续油管成套设备、氮气输送设备、燃气轮机发电机组设备、高压流体产品、海工装备等。在国内市场，公司在压裂、固井、连管等领域稳居国内市占率第一的行业龙头地位；在国际市场，公司是唯一一家向北美油气高端市场提供全套压裂设备的中国企业，也是全球唯一一家能够提供涡轮压裂成套设备的企业，同时是目前为止在全球投放电驱压裂设备数量最多的企业。2023 年公司与北美知名油服公司成功签署电驱压裂成套车组订单，这是中国电驱压裂成套装备首次进入北美高端市场。

5. 请问公司天然气压缩机设备主要的应用领域？

答：公司的压缩机组广泛应用于地下储气库注气和采气、天然气外输增压、天然气处理和加工、燃料气增压、酸气注气、生物质燃气、煤层气集输、CNG 母站/标准站/子站、LNG 液化工厂、制冷剂压缩以及化工等领域，该业务板块在国内外均有业务布局。目前，公司天然气设备继续保持进口主机国内成橇市场占有率第一的行业地位，并且在国内 LNG 液化工厂行业连续多年市场占有率排名第一。

6. 请问公司锂电池回收业务开展情况如何？

答：公司推出了锂电池资源化回收成套装备解决方案，并在国内外签订了多套设备销售合同，正在逐步交付发货。公司在锂电池回收装备上的工艺路线以及装备制造方面颠覆式提升，通过精确拆解、筛分，电池粉回收纯度和回收率均可达到 98%，突破性的提高了锂电池的回收利用率，为锂电池高效、安全、清洁回收提供了保障。中长期来看，锂电池回收循环利用业务的市场空间广阔，未来公司将继续在海内外市场大力推广应用该设备，开启相关领域的新机遇、新局面。

三、现场参观

	<p>1、介绍园区的地理位置、布局、功能规划。</p> <p>2、参观杰瑞展厅和高端设备制造板块（杰瑞西区）。介绍公司企业文化、发展历程和整体业务布局，现场介绍柴驱、电驱和涡轮压裂设备、连续油管设备、混砂设备、锂电池资源化回收设备、环保设备等，柱塞泵、变速箱、控制箱、变频器等有关关键部件构成、功能，以及压裂作业流程和基本原理。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>否</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作附件）</p>	<p>无</p>