深圳市银之杰科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2024-001

投资者关系活动类	□特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	√业绩说明会
别	□新闻发布会	□路演活动
<i>7</i> 11	□现场参观	
	□其他 (请文字说明其他活动内容)	
参与单位名称及人		
员姓名	线上参与公司 2023 年度网上业绩说明会的投资者	
时间	2024年5月8日(星期三)下午15:00-17:00	
地点	"约调研"网络平台	
上市公司接待人员	董事长陈向军先生,总经理李军先生,董事会秘书刘奕	
姓名	先生,财务总监张春雷分	先生,独立董事朱厚佳先生
	公司于 2024 年 5 月 8 日 (星期三)下午 15:00-17:00 在"约调研"网络平台举行 2023 年度业绩网上说明会,本次年度业绩说明会采用网络远程的方式举行。业绩说明会问答环节主要内容如下:	
	1、在金融信息技术	业务领域的表现如何?
投资者关系活动主	答:您好!公司在金	融信息技术领域已经有长达 25
要内容介绍	年的行业经验,在图像处	心理、模式识别、机器视觉、 工
	作流引擎技术等技术领域具有行业领先地位。2023 年	
	度,受全球经济环境下行及大型银行订单波动性的影	
	响,公司金融信息技术」	业务实现营业收入 14,979.82 万
	元, 较上年同期下降 5.	12%。未来,公司将持续深耕三
	大主营业务,并通过控制	训经营成本,努力开拓数据要素
	市场创新业务等措施,扌	能动公司盈利能力和经营业绩提

升。谢谢!

2、移动信息服务和电子商务服务在 2023 年度的营业收入分别是多少?

答: 您好! 2023 年度,公司移动信息服务营业收入 为 48,952.01 万元,电子商务营业收入为 37,582.69 万 元。

3、公司产品与竞争格局现状与展望怎么看

答:您好!公司主营业务包括金融信息技术、移动信息服务和电子商务,公司在相关业务领域有长期的专业化积累。同时,行业竞争加剧、客户需求的多样化也对公司的产品竞争力提出了更高要求。针对这种情况,公司正在积极采取措施改善收入结构和经营业绩,主要是响应国家政策指引,发展数据要素市场的创新业务。该项措施自 2023 年初启动,目前已经取得一定进展。公司本年度将继续贯彻落实以上经营措施,努力提高营业收入和经营业绩。谢谢!

4、请问贵公司是否与华为鸿蒙有合作?

答: 您好! 公司是华为政企金融 ISV 合作伙伴、华 为云经销商合作伙伴,公司现有产品和鸿蒙系统的适配 研发工作也在正常进行。谢谢!

5、你好,请贵公司简单明要的说一下公司旗下人工 智能数据要素方面的动态

答:您好!公司在人工智能方面的积累主要在图像识别和自然语言处理方向。公司的印章识别系统和智能印控机产品,集成了印章识别算法、OCR、机器视觉、神经网络、文件自动比对等智能化技术;公司投资的智能

语音技术公司(百可录)实现了AI技术在银行智能语音坐席场景的应用。自2023年起,公司加大了在数据要素领域的业务投入,致力于对接政府公共数据源,利用公司在金融行业的业务经验和客户基础,实现公共数据价值在金融场景变现。目前,公司已和国内20家以上的省市级大数据集团对接了业务合作,已与毕节、盐城、青岛、长沙等地的公共数据授权运营单位达成了战略合作关系,并与国内10余个省市级数据交易所建立了数据服务商或数据经纪人业务合作关系。谢谢!

6、请问公司领导,公司在数据要素 ★ 金融服务方面 有哪些优势?

答:公司在"数据要素×金融服务"领域的优势主要体现在金融行业客户、产业生态布局和资源整合等方面。公司在数据要素领域的布局集中在数据要素基础平台建设和公共数据在金融场景变现两个方向。公司长期以来积累了300多家银行、60多家保险公司客户。公司将充分利用数据源侧、场景侧优势,继续努力拓展数据要素领域的业务,实现公共数据在金融场景的落地应用。谢谢!

7、公司在行业大模型领域有什么规划,进展情况如何?

答:您好!在人工智能大模型领域,公司已与循环智能公司达成战略合作。循环智能是私域大模型和会话智能的领先科技公司,其创始股东为月之暗面(Kimi智能助手所属公司)的主要股东,是月之暗面面向 to B 领域行业大模型的战略合作伙伴。公司与循环智能合作,拟为金融行业客户构建场景化、行业化的私有化大模型及服务,具体产品包括基于大模型的知识库问答、会话

	分析、客户洞察、业务咨询和运营服务等,帮助金融客	
	户利用大模型技术解决实际业务场景的痛点和难点,让 AI 为金融客户的生产力升级赋能。谢谢!	
	8、公司净利润连续3年亏损,请问贵司管理层今年	
	有信心扭亏为盈吗?	
	答: 您好! 近三年, 受全球经济环境下行、市场竞	
	争、战略投资企业亏损及商誉减值的影响,公司经营业	
	绩出现亏损。2024年,公司管理层将采取以下措施改善	
	公司经营业绩,尽快弥补亏损。1)持续深耕三大主营业	
	务,促进主营业务业绩稳步提升;2)全力拓展数据要素	
	创新业务,打造新的利润增长点;3)继续加强成本控制,	
	推进提质增效; 4) 优化公司资产结构, 为公司可持续发	
	展保驾护航。谢谢!	
附件清单(如有)	无	
日期	2024年5月8日	