

证券代码：000409

证券简称：云鼎科技

云鼎科技股份有限公司

2023 年度业绩说明会投资者活动记录表

编号：2024-02

日期：2024 年 5 月 9 日

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 电话会议
活动参与单位名称及人员姓名	云鼎科技股份有限公司 2023 年度业绩说明会采用网络远程方式进行，面向全体投资者	
时间	2024 年 5 月 9 日（星期四）15:00-17:00	
地点	公司1916会议室	
形式	东方财富路演中心（ https://roadshow.eastmoney.com/luyan/4436766 ）	
公司接待人员姓名	董事、总经理：刘波 董事、财务总监：付明 独立董事：董华 董事会秘书：向瑛	
交流内容及具体问答记录	<p>本次会议主要对云鼎科技股份有限公司（“云鼎科技”或“公司”）整体情况及 2023 年度经营业绩进行沟通交流。具体内容如下：</p> <p>一、简要介绍公司 2023 年经营情况及 2024 年经营目标</p> <p>2023 年，公司坚持以科技创新和产业经营双轮驱动，持续完善“科技+专业”赋能体系，围绕煤矿、洗选、电力新能</p>	

源、化工等领域智能化建设，加快构筑能源行业新质生产力，积极探索开放、创新、共赢的经营模式，公司盈利能力不断攀升。公司全年实现营业收入 11.41 亿元，同比增长 4.62%；实现利润总额 1.32 亿元，同比增长 69.07%；实现归属于上市公司股东的净利润 6,178.46 万元，同比增长 146.17%。

2024 年，云鼎科技秉持建设一流的能源行业数字化解决方案提供商的发展愿景，聚焦能源行业数字化转型，做强智能矿山、智能洗选、智慧电力新能源、智慧化工、数字平台等“5+N”领域，全力打造可规模复制的软硬件产品体系，构建开放型产业生态圈、创新生态链，加速重构和优化能源行业安全、智能、节能降耗，为发展新质生产力蓄势赋能。

二、问答环节

1. 公司盘古矿山大模型应用开发有何进展？

答：您好！公司基于盘古矿山大模型视觉、预测能力已开发采煤、掘进、主运、辅运、提升、安监、防冲、洗选、焦化 9 大专业 63 个应用场景，打造了集“算法+算力+硬件+软件”一体化的 AI 应用及解决方案。目前，公司开发完成的部分应用场景已在山东能源集团有限公司下属 32 家厂矿单位复制应用，并通过积极开拓外部市场，陆续落地 7 个外部 AI 项目。

2. 公司 2024 年是否有招聘计划？

答：您好！2024 年，公司将持续引进紧缺急需的中高端专业研发、技术人才和销售人员，加强整建制高层次人才队伍引进，形成公司技术领先的核心优势，全年公司员工总量控制在 1200 人左右。

3. 贵公司的业务订单中，近期哪个行业的订单增长最多？

答：您好！2023 年度公司智能矿山产品及解决方案营收 4.59 亿元，占比 40.24%；智能洗选产品及解决方案营收 3.47 亿元，占比 30.43%；ERP 实施及运维服务营收 1.71 亿元，占比 15.02%。未来公司将加大人工智能产品的推广力度，加快

布局电力新能源等其他能源行业领域。

4. 如何做好市值管理，能不能回购部分股票？

答：您好！公司秉持“做好生产经营是最好的市值管理”理念，积极对标业内优秀企业，找差距、强弱项，持续加强新技术、新产品的研发和应用、市场开拓等提升公司经营业绩和核心竞争力，做优公司基本面。同时公司积极做好业绩情况、行业动态、技术创新、新产品、新订单等重要事项的推介解读，强化内在价值输出，丰富投资者调研交流活动形式，加强与投资者的沟通交流，提升投资者的认知度和认可度。结合公司目前的经营情况和资金实力，公司暂无回购股票意向。

5. 公司在人工智能方面后续有什么规划？

答：您好！公司将聚焦核心业务和客户需求，坚持实际、实用、实效原则，纵向挖掘煤矿行业各应用场景专业价值。公司基于盘古矿山大模型，技术层面将逐步扩展至自然语言处理和多模态能力，行业层面将逐步拓展至化工、电力新能源等领域，构建光伏设备巡检、电厂设备检测、人员安全行为管控等场景，增强公司在人工智能技术领域的综合实力。

6. 公司与华为合作的盘古大模型产品在开发成熟后，是否能向其他非煤矿行业拓展？

答：您好！可以向其他非煤矿行业拓展。公司基于盘古大模型，纵向深耕矿山领域，加强视觉、预测大模型等技术与业务场景的深度融合，快速构建 NLP、多模态能力，进一步完善在矿山领域的人工智能能力，提高矿山安全生产效益。横向逐步拓展化工、电力、装备制造、新能源新材料等行业领域，挖掘视觉动态感知、生产工艺参数优化、设备预测性维护、多模态融合决策等智能化应用场景，形成全面感知、预警预测、分析优化、集成协同的 AI 服务体系。同时，在智慧园区领域，相关产品也能发挥积极作用，推动智能化升级，助力企业实现高质量发展。

7. 盘古矿山大模型是否实现盈利？

答：您好！截至目前，公司基于盘古矿山大模型已开发

了9大专业63个应用场景，覆盖了煤矿的安全生产以及流程制造的工艺优化等领域，经过一年多来的研发与沉淀，产品逐步成熟稳定，并在山能集团进行广泛推广应用，同时公司积极开拓外部市场，目前已与华能煤业、五沟煤矿等部分外部客户达成合作意向，相关项目正在正常推进，人工智能相关项目预计将在2024年对公司营收带来一定贡献。

8. 山能集团可以为公司提供哪些支持？

答：您好！山能集团在煤炭、化工、电力、新材料新能源、高端装备制造、现代物流贸易六大行业的专业技术沉淀、丰富行业专家、资源优势 and 广阔的应用场景为云鼎科技的发展提供强有力的支撑和支持，能够助力云鼎科技不断打磨公司产品、沉淀自身人才和技术，研发出更能解决能源行业痛点问题、更实际实用实效的产品，提高公司竞争力。

9. 公司资本运作方面有什么规划？

答：您好！公司坚持内生增长和外延并购双轮驱动发展理念，持续加强新技术、新产品的研发和应用、市场开拓等提升公司经营业绩和核心竞争力，同时将积极寻求符合公司发展战略的优质资产，推进资本运作、战略合作等，不断完善优化公司产业布局。

10. 请问董秘，公司和华为有哪些方面的合作，未来会不会有更深入的合作？对公司工作效率是否有提升？

答：您好！公司与该合作伙伴以能源行业产业数字化和数字产业化发展为突破口，充分整合发挥各自业务及技术创新优势，协同推动物联网、人工智能、5G等新一代信息技术在全要素、全产业链、全价值链中的深度融合。全面启动矿鸿、人工智能、ICT基础设施、智慧园区、智能穿戴、矿用终端、人才培养等领域合作。未来，云鼎科技与该合作伙伴将进一步发挥各自产业和技术优势，继续紧密合作，立足能源行业，在CV、NLP、多模态、图网络等方向联合研发高价值场景，确保人工智能技术能够在能源行业各环节得到有效应用。并持续推进矿鸿产品研发，打造鸿蒙煤矿应用新生态。双方通过优势互补，可以缩短研发周期，提高生产效率和人

均创效能力。

11. 请问国拓公司转让交割了没？

答：您好，公司已向全国中小企业股份转让系统有限责任公司提交股份转让申请，待审核通过后尚需向中国证券登记结算有限责任公司办理股份过户登记手续。

12. 出售国拓科技后，公司后续智慧化工业务有何发展计划？

答：你好，公司 2024 年 4 月份成立了新能源（化工）事业部，主要从事智慧电力新能源、智慧化工等业务拓展，涉及智能安全管控、光伏风电运维、电力安全生产管控、化工园区数字化解决方案等多个领域。

13. 北斗天地准备扩产的项目是和正方智能机器人公司合作共建吗？

答：您好！北斗天地租赁了正方智能机器人公司的厂房，目前暂无其他业务合作。

14. 公司 AI 应用解决方案在市场开拓中面临哪些困难？

答：您好，公司目前正在积极开拓外部市场。2024 年，公司将加强内外部市场融合发展，逐步打造覆盖能源富集区的分销网络，提升内蒙、陕西、甘肃、安徽、山西、山东等重点区域市场份额，并加大新疆、宁夏、河南、云贵川等销售片区的开发力度，深度开发能源行业大型国企等优质客户资源，不断扩大外部市场占有率；并通过战略合作、区域代理、渠道合作等形式发展生态合作伙伴，将优势自主产品先行打入客户供应体系，与合作伙伴资源互补、互利共赢。

15. 年报显示公司主要营收都靠子公司提供，母公司去年营收只有 1 亿多，同时未分配利润为负 15 亿，请问公司在母公司业务发展上有什么计划？因为如果母公司未分配利润一直为负数，公司将长期无法分红。该方面公司有何打算？

答：您好！公司已在本部成立了工业互联网事业部、新能源（化工）事业部、智能测控事业部，主要从事人工智能、大数据、网络安全、电力新能源、化工园区等数字化解决方

案，设计、开发各种智能化的测量和控制系统等业务。通过开展上述业务，将逐步提高母公司的经营业绩，增强母公司的盈利能力。

16. 今年半年报有计划分红吗？今年公司有计划分红吗？

答：您好！根据证券监管和《云鼎科技股份有限公司章程》关于上市公司利润分配的相关规定，公司弥补亏损和计提公积金后所余税后利润，按照股东持有的股份比例进行分配。公司实施现金分红需满足公司该年度实现盈利，且该年度实现的可分配利润（即公司弥补亏损、提取公积金后的税后利润）、累计可分配利润均为正值。经会计师事务所审计，公司 2023 年末母公司未分配利润为-150,190.25 万元；公司 2023 年度合并财务报表实现归属于上市公司股东的净利润为 6,178.46 万元，2023 年度母公司报表净利润为-1,981.23 万元，不足以弥补以前年度亏损，不符合利润分配条件。近年来，公司积极改善公司资产质量，拓展主营业务能力，公司的盈利能力和核心竞争力正逐步提升。后续，公司管理层将持续提高公司发展质量，积极回报股东。

17. 向董您好，您是董秘的清流，专业，勤奋，能力非常强我有个建议，我们小股东理解公司暂不分红的决定，但公司董事会是否考虑进行公积金转增股本，毕竟公司目前高速发展，符合转增股本规定，也能让我们小股东有获得感？

答：您好！非常感谢您提出的建议。公司管理层将综合考虑国资监管、上市监管及公司的实际经营情况进行认真研究。

18. 公司 2024 年会有哪些降本增效的措施？

答：您好！一是公司将强化项目成本管控，合理控制非经营性支出，降低公司管理费用率；二是严控采购成本，完善供应链体系，提高议价能力，全年确保采购成本压降 5%；三是强化“两金”管理，积极推进应收账款清收和存货压降，改善公司营业现金；四是控制人员成本，控制员工增长幅度，提高人均创效能力；五是提升产品竞争力，加大研发投入，

	<p>加强生态合作。</p> <p>19. 公司今年会回购注销股份吗？</p> <p>答：您好！结合公司目前的经营情况和资金实力，公司暂无回购股票意向。</p> <p>20. 公司与华为公司的合作主要在哪些方面，目前进展情况如何？</p> <p>答：您好！公司与该合作伙伴以能源行业产业数字化和数字产业化发展为突破口，充分整合发挥各自业务及技术创新优势，协同推动物联网、人工智能、5G 等新一代信息技术在全要素、全产业链、全价值链中的深度融合。全面开展矿鸿、人工智能、ICT 基础设施、智慧园区、智能穿戴、矿用终端、人才培养等领域合作。</p> <p>公司基于盘古矿山大模型视觉、预测能力已开发采煤、掘进、主运、辅运、提升、安监、防冲、洗选、焦化 9 大专业 63 个应用场景，打造了集“算法+算力+硬件+软件”一体化的 AI 应用及解决方案。</p> <p>在智能穿戴、矿用终端方面，开发智能化矿用系列产品，包括矿用本安型手表及矿用本安型手机、多参数检测报警仪、矿用本安型显示屏、矿用计算机等多款行业产品。</p> <p>在井下新一代网络产品方面，公司与该合作伙伴合作研发业内首款支持硬切片 5 万兆路由器、首款本安万兆路由器、高性能 WIFI6 基站、全本安 F5G 系列产品、5G700M DMN 系列产品，有效支撑煤矿视频拼接、5G 远控、人工智能等网络迭代需求。</p> <p>21. 董秘您好，请问贵公司在大数据方面有相关的布局吗？</p> <p>答：您好！公司引入湖仓一体化架构，融合数据湖和数据仓技术，构建统一数据湖，接入海量的煤矿生产数据和经营数据，结合业务需求开展数据分析应用，构建数据应用场景。根据能源行业特性，自主研发边缘计算平台、数据轻治理平台，并实际应用项目建设过程中。同时基于入湖的大</p>
--	---

量数据，开展模型训练，构建 AI 场景。下一步，公司将依托能源行业属性，开展化工、电力、新材料等产业的数据采集和入湖工作，深入分析数据，充分发挥数据价值，为客户提供决策支撑。

22. 你好，公司有可能因为分红的事情被 ST 吗？

答：您好！根据证券监管和《云鼎科技股份有限公司章程》关于上市公司利润分配的相关规定，公司弥补亏损和计提公积金后所余税后利润，按照股东持有的股份比例进行分配。公司实施现金分红需满足公司该年度实现盈利，且该年度实现的可分配利润（即公司弥补亏损、提取公积金后的税后利润）、累计可分配利润均为正值。经会计师事务所审计，公司 2023 年末母公司未分配利润为-150,190.25 万元；公司 2023 年度合并财务报表实现归属于上市公司股东的净利润为 6,178.46 万元，2023 年度母公司报表净利润为-1,981.23 万元，不足以弥补以前年度亏损，不符合利润分配条件。近年来，公司积极改善公司资产质量，拓展主营业务能力，公司的盈利能力和核心竞争力正逐步提升。后续，公司管理层将持续提高公司发展质量，积极回报股东。

23. 请问贵公司在人工智能领域的创新及有何优势？

答：您好！云鼎科技通过构建基于盘古大模型的工业化人工智能生产平台，革新了原有的人工智能开发模式和应用体系，实现数据资产的统一规划、建设和管理，大大降低了投资成本，提高了场景模型交付效率，缩短了从投资到生产的周期，成功解决了大规模推广难题，最终实现从“作坊式”向“工厂式”的转变，利用无代码/低代码 AI 开发工作流实现生产单位 AI 模型的快速规模化复制与批量化部署。面向能源行业，依托 AI 大模型技术，结合云边协同、边用边学、非正常即异常等能力构建体系化平台。

大模型在矿山领域规模化应用促进了矿山从高危生产向本质安全、劳动密集向精简高效、粗放管理向质量效益的三大转变，通过智能监控和智能预警替代传统的人工管理模式，极大地提升了生产效率，减少作业人员，同时降低安全隐患，

保障了生产安全。

24. 公司基本面变更为云鼎科技后,连续两年复合增长达到100%,为什么股价反映不了公司良好的基本面?

答:您好!公司股价表现受宏观经济形势变化、行业发展、公司业绩、投资者判断等多方面因素共同影响。2024年一季度,公司实现营业收入3.88亿元,同比增长52.20%;实现归属于上市公司股东的净利润4,713.15万元,同比增长100.86%,增速较好。公司对行业与市场的未来发展具有信心,并将持续聚焦能源行业智能化建设,集中资源优势做好核心竞争力产品,提升内在价值,回报各位股东。

25. 北斗产品是否有产品供应军方?

答:您好!北斗天地部分产品涉及领域,主要产品有基于北斗+无线自组网通信的系列产品、北斗三号短报文终端、卫星导航定位模块等,以上产品可实现自组网通信,卫星通信、定位等功能,该项业务量占比较小。

26. 请问董秘,今年会在哪些方面加强国企市值管理工作?

答:您好!公司秉持“做好生产经营是最好的市值管理”理念,积极对标业内优秀企业,找差距、强弱项,持续加强新技术、新产品的研发和应用、市场开拓等提升公司经营业绩和核心竞争力,做优公司基本面。同时公司积极做好业绩情况、行业动态、技术创新、新产品、新订单等重要事项的推介解读,展示公司做强做大的决心,强化资本市场价值输出,丰富投资者和行业分析师调研交流活动形式,加强与投资者的沟通交流,提升资本市场的认知度和认可度。

27. 2024年外部市场开拓有何规划?

答:您好!2024年,公司将加强内外部市场融合发展,逐步打造覆盖能源富集区的分销网络,提升内蒙、陕西、甘肃、安徽、山西、山东等重点区域市场份额,并加大新疆、宁夏、河南、云贵川等销售片区的开发力度,深度开发能源行业大型国企等优质客户资源,不断扩大外部市场占有率;并通过战略合作、区域代理、渠道合作等形式发展生态合作

	伙伴，将优势自主产品先行打入客户供应体系，与合作伙伴资源互补、互利共赢。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	无
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件	无