

证券代码： 301053

证券简称：远信工业

远信工业股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	参与业绩说明会的投资者
时间	2024年5月9日(周四)下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、远信工业 董事长、总经理陈少军 2、远信工业 副总经理、董事会秘书俞小康 3、远信工业 财务总监蔡芳琦 4、远信工业 独立董事胡旭微 5、保荐代表人杨帆
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、公司如何看待纺织机械行业的成长性？公司在纺织机械领域的行业地位和竞争优势是什么？ 尊敬的投资者您好，当前纺织机械行业向智能化、节能化方向发展，产品更新换代及产线扩张带来持续的市场需求，公司中高端的拉幅定形机较传统单层拉幅定形机更智能化、节能化、环保化。公司将积极迎合行业发展趋势，不断提升产品节能环保性能和智能化水平，争取在未来的市场竞争中占据有利地位，获得更多的市场份额。感谢您的关注。 2、远信工业在节能减排和绿色发展方面有哪些战略规划？

尊敬的投资者您好，公司注重节能减排和绿色发展，公司的除尘除油热能回收设备可以帮助客户节能减排并降低成本。节能减排环保亦是公司研发的方向之一。感谢您的关注。

3、远信工业未来的资本开支计划如何，是否有大规模的投资或扩张计划？

尊敬的投资者您好，公司可转债募投项目仍在建设中，其他投资或扩张计划请关注公司后续披露信息，感谢您的关注。

4、公司热能回收油烟处理一体机销售额暴增的原因是什么？公司又将如何维持这一增长？

尊敬的投资者您好，公司除尘除油热能回收设备于 2022 年 12 月开始交付，因此 2023 年销售额增长较多。感谢您的关注。

5、公司 2023 年研发投入如何？主要应用于哪些领域？是否有持续的研发创新能力？

尊敬的投资者您好，相关情况请查阅公司《2023 年年度报告》第三节管理层讨论与分析中“4、研发投入”的相关信息。感谢您的关注。

6、公司 2024 年经营计划和战略规划是什么，公司如何确保长期可持续发展？

尊敬的投资者您好，公司以“推动纺织工业高质量发展、共创高品质生活”为使命，公司将坚持以市场为导向，在稳定和扩大国内市场占有率的同时积极拓展海外市场，在国内外巩固和发展应有的地位，同时，公司也会坚持以持续的研发创新和完整的制造体系为依托，通过创新技术、引进先进人才，提升员工素质，增强员工和客户的满意度。感谢您的关注。

7、公司在员工激励和人才保留方面有哪些计划和措施？

尊敬的投资者您好，公司高度重视研发创新人才的培养工作，积极探索高层次人才和智力引进渠道，坚持人才引进与智力引进相结合的原则，进而完善技术研发人员结构，激发研发团队创新活力，以满足公司可持续发展需要，感谢您的关注。

8、由于公司产品特性，公司客户购买需求的连续性不高，公司在拓展客户方面有什么思路？

尊敬的投资者您好，公司通过回访等方式，了解客户的需求，加强与客户之间的粘合性。不断完善及改进产品，以满足客户的不同需求。感谢您的关注。

9、年报显示，公司 2023 年海外业务经营情况良好，而国内业务收入却有所下滑，请问公司如何看待这一变化？远信工业在国内外市场的扩张策略和目标是什么？

尊敬的投资者您好，2023 年公司国内业务收入下滑主要系宏观经济因素影响。公司在 2023 年 6 月赴意大利参加了 2023 欧洲国际纺织机械展览会，进一步拓展了公司海外市场。公司未来将在进一步巩固现有市场基础上，积极拓展境内外市场。感谢您的关注。

10、在提升 ESG 绩效方面，公司有何举措？

尊敬的投资者您好，公司一直注重企业社会价值的实现。公司将在追求经济效益的同时保护股东及其他利益相关者的合法权益。公司将推进企业在环境保护、资源节约、循环经济等方面的建设。未来公司将继续推进和完善 ESG 相关工作，积极践行可持续发展理念，不断提升公司治理水平，促进企业高质量发展。感谢您的关注。

11、在远信工业的业务中，定形机改造及自动缝头机的市场前景和增长潜力如何？

尊敬的投资者您好，定形机改造是对老设备性能及能耗上的改进，以满足客户生产需求；自动缝头机是公司产品线的一种，销售占比较小，感谢您的关注。

12、公司可转债发行计划什么时候正式开始？

尊敬的投资者您好，公司在 2023 年 12 月取得证监会注册批文，批文有效期 12 个月。公司可转债相关发行工作尚在推进中，具体情况请以公司后续披露信息为准，感谢您的关注。

13、子公司浙江远泰经营状况如何？未来的发展规划与经营目标是什么？

尊敬的投资者您好，子公司远泰主要从事除尘除油热能回收设备的研发、生产和销售。目前业务仍在发展中。感谢您的关注。

14、近期国家下发文件，推动大规模设备更新。公司目前生产的设备是否符合国家推动设备更新的要求，目前在手订单情况有无相应增长？

尊敬的投资者您好，2024年3月7日印发的《推动大规模设备更新和消费品以旧换新行动方案》，其中提到以节能降碳、超低排放等为主要方向，聚焦轻纺等重要行业。公司目前生产的设备与上述方向吻合，感谢您的关注。

15、子公司巴苏尼智能科技的主要业务是什么？公司如何看待其成长性？

尊敬的投资者您好，子公司巴苏尼智能科技主要生产销售高温智能染色机，产品市场认可度在不断提升，产品也在升级改进。感谢您的关注。

16、您好！我来自四川大决策，请问公司是否有工业机器人方向的布局？

尊敬的投资者您好，公司目前暂未涉及机器人业务，相关情况请以公司披露信息为准，感谢您的关注。

17、在积极拓展国内外市场的同时，公司如何确保其扩张策略与环境、社会和治理（ESG）原则相协调，以提升品牌形象和长期价值？

尊敬的投资者您好，公司在积极拓展国内外市场的同时，始终坚持“引领绿色、时尚纺织工业科技先行者”的愿景，“质量、诚信、创新、奉献”的价值观，并将此价值观作为本企业的发展基调和主旨。公司将“履行社会责任”的根本思想全面贯彻落实到日常经营活动中，将社会责任工作融入到股东权益保护、员工权益保护、供应商、客户和消费者权益保护、环境保护与可

持续发展等方方面面，并通过环境、社会和公司治理方面的实践来提升其形象和品牌价值，感谢您的关注。

18、针对公司董事的股份误操作，公司是否计划加强内部管理，特别是对高管持股变动的监控和培训，以避免类似事件再次发生？

尊敬的投资者您好，针对公司董事的股份误操作，公司已加强内部培训和管理，对董监高持股变动情况进行有效监督，以杜绝类似事件的再次发生，感谢您的关注。

19、终端需求减少对哪些产品线影响最大？公司计划如何通过产品升级和新产品的研发推广来吸引新客户并留住现有客户？

尊敬的投资者您好，目前终端需求减少暂未对公司产品线造成较大影响，公司目前经营正常。公司将在进一步巩固现有产品市场基础上，加快产品升级和其他周边产品的研发和推广，扩大既有市场占有率和产品丰富度，以此开发新客户并留住现有客户，感谢您的关注。

20、新昌县远威科技有限公司作为大股东持股比例较高，这对公司决策和未来发展方向有何影响？是否有措施确保小股东利益得到保护？

尊敬的投资者您好，远威科技作为大股东持股比例较高，公司股权结构稳定。公司有完善的措施保障中小股东的合法权益，感谢您的关注。

21、公司的现金流量状况在最近一年有何变化，经营活动产生的现金流量净额是否充足？

尊敬的投资者您好，2023 年公司经营活动产生的现金流量净额转正，与公司运营情况相匹配。感谢您的关注。

22、公司高温智能染色机产品的研发和市场推广情况如何？公司在这一产品上有何优势？

尊敬的投资者您好，公司现有技术已可以实现高温智能染色机产品的生产、交付和产业化，目前市场推广情况良好。公司的

高温智能染色机产品在节能化、智能化方向具备一定优势，公司产品配置了自动调节喷嘴系统、横向染液循环系统、均匀分水系统，有效提高织物水洗牢度、节省皂洗时间及能耗。同时，公司产品所应用的“低浴比染色机系统节能技术”入选了《国家工业节能技术应用指南与案例》。感谢您的关注。

23、报告中显示，归属于上市公司股东的净利润比上年同期减少了 75.33%。请问这一下降背后的主要原因是什么，未来公司有何计划来改善盈利能力？

尊敬的投资者您好，公司 2023 年净利润下滑，主要是 1、终端需求减少导致订单量有所减少，以及客户延迟提货等导致销售收入同比下降；2、公司因参加海外展会及批量为拉幅定形机更换零配件导致销售费用大幅提升；3、受纺织行业终端需求影响，公司下游纺织企业资金紧张未能及时回款致使应收账款账龄增加，相应信用减值损失增加。公司所采取的措施有：1、公司将在进一步巩固现有产品市场基础上，加快产品升级和其他产品的研发和推广，积极拓展境内外市场，提升盈利水平。2、公司将加大应收账款管理，积极与应收账款客户沟通，提升应收账款回款率。感谢您的关注。

24、面对销售费用增长和应收账款坏账准备增加的问题，公司具体将采取哪些措施来提高回款效率？是否有引入更严格的信用评估机制或提供激励措施以鼓励及时付款？

尊敬的投资者您好，销售费用增长因国内外展会、为客户更换零配件。公司通过费用预算及事后控制，有效控制费用增长。公司将加大应收账款管理，积极与应收账款客户沟通，提升应收账款回款率。感谢您的关注。

25、尽管研发费用增长，但短期内并未直接转化为利润提升。公司如何衡量和评估研发投入的长期效果，确保技术创新能有效转化为市场竞争力和盈利能力？

尊敬的投资者您好，针对这个问题，公司在决策时将充分考

	<p>考虑研发投入的财务状况、市场需求和潜力，并采取相应的评估指标和决策要点，以提高研发投入的效益和盈利能力，感谢您的关注。</p> <p>26、在 2023 年度报告中提到，公司实现营业总收入比上年同期减少了 13.5%。请问导致营业收入下降的主要原因是什么，公司将采取哪些措施来应对这一挑战并恢复增长？</p> <p>尊敬的投资者您好，业绩下滑主要是 2022 年下半年以来终端需求减少等因素导致销量减少。与同行业比如恒天立信、德海股份的主机业务收入的变化趋势一致。</p> <p>目前整体经济在恢复中，公司将在进一步巩固现有产品市场基础上，加快产品升级和其他产品的研发和推广，积极拓展境内外市场。感谢您的关注。</p> <p>27、公司如何增强研发创新能力，2024 年计划增加多少研发投入？</p> <p>尊敬的投资者您好，近三年来，公司研发费用占营业收入比例分别是 4.69%、4.64%、5.94%，2024 年，公司研发投入水平预计与以前年度接近。具体情况将根据 2024 年实际情况而定。感谢您的关注。</p> <p>28、公司拉幅定形机在手订单是否充裕？2023 年营收下滑的原因是什么？</p> <p>尊敬的投资者您好，目前公司拉幅定形机在手订单情况良好，2023 年营收下滑主要系终端需求减少导致订单量有所减少，以及客户延迟提货等导致销售收入同比下降。感谢您的关注</p>
附件清单(如有)	无
日期	2024 年 5 月 9 日