

广东朝阳电子科技股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 其他_____
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2023年度网上业绩说明会的全体投资者
时间	2024年5月10日 15:00-17:00
地点	价值在线 (https://www.ir-online.cn/)
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理 郭丽勤女士 独立董事 赵晓明先生 董事兼副总经理 徐林浙先生 董事会秘书 袁宏女士 财务总监 龚峰先生
投资者关系活动主要内容介绍	互动交流环节具体内容如下： 问题1：请问有增持计划吗？ 答：尊敬的投资者，您好。相关计划需要结合公司实际情况和资本市场情况等因素综合考虑。如后续有相关计划，公司将按照法律法规的规定进行信息披露。感谢您的关注。 问题2：董秘，你好！请问公司目前业绩良好，为什么还有股东减持？ 答：尊敬的投资者，您好。公司自上市以来，首发前股东均未减持过公司股份。股东宁波鹏辰创业投资合伙企业（有限合伙）是公司首发前的员工持股平台，其减持规划系部分合伙人有实际的资金需求而作出的，不存在违反其在公司首次公开发行股票并上市时所作出的相关承诺。感谢您的关注。

问题3: 减持是大股东的股权被其它大股东购买了吗? 还是减持大股东自己要减持的呢?

答: 尊敬的投资者, 您好。股东宁波鹏辰创业投资合伙企业(有限合伙)是公司首发前的员工持股平台, 其减持规划是出于部分合伙人有实际的资金需求而作出的, 感谢您的关注。

问题4: 股价表现这周不太好, 给说下后面的分红和发展方向?

答: 尊敬的投资者, 您好。公司2023年度利润分配预案为: 拟以总股本96,000,000股为基数, 向全体股东按每10股派发现金股利人民币3.7元(含税), 合计派发现金股利为人民币35,520,000元(含税); 同时拟向全体股东以资本公积金每10股转增4股。2023年度现金分红总额占本年度合并报表中归属于上市公司普通股股东的净利润的30.42%。本方案尚需公司年度股东大会审议通过。公司的利润分配重视投资者的合理投资回报, 兼顾全体股东的整体利益及公司的可持续发展, 感谢您的关注。

问题5: 有没有华为和荣耀的代工? 或者后面有没有考虑合作? 可以说下吗?

答: 尊敬的投资者, 您好。公司近二十年在电声领域砥砺前行, 与众多知名客户建立了长期友好的合作关系, 与众多品牌商有直接或间接的合作, 进入了众多品牌商的供应链体系。由于具体客户信息涉及商业保密性条款, 公司不便进行说明, 敬请谅解, 感谢您的关注。

问题6: 据了解有收购音响公司, 是否有计划向汽车音响设备方向发展战略?

答: 尊敬的投资者, 您好。飞达音响是国内领先的专业电子音响系统生产企业, 品牌历史悠久。收购飞达音响进一步完善了公司在电声领域的业务布局, 与公司原有业务产生了良好的协同效应。公司在电声领域深耕多年, 始终对电声产品应用市场保持积极关注, 公司将根据市场情况、客户接洽及公司自身情况等因素综合考虑进行业务规划布局, 感谢您的关注。

问题7：松山湖研发中心目前进展如何？是否已经投入使用？未来会和华为有合作吗？

答：尊敬的投资者，您好。公司位于松山湖东部工业园的新厂区已经于2023年下半年正式启用，新的研发中心已经基本建设完成，公司配备了大量的专业试验室，集开发、验证、体验为一体。同时公司根据发展需要，积极加强研发团队建设，进一步提高了技术研发实力。未来公司将继续加大研发投入，推动技术创新，积极加强客户开发与合作。感谢您的关注。

问题8：贵司海外市场开拓如何？在海外有几个生产基地？

答：尊敬的投资者，您好。公司制定了国际化市场战略，积极开展海外布局。公司凭借持续不断的技术创新、优质的质量控制和交付能力，已经具有良好的市场口碑。在此基础上，公司积极加强与国际知名专业电声品牌的合作，2023年度公司海外销售占营业收入的比重达到67.74%。公司在越南建设了生产基地，为海外业务的开展提供了有力保障。感谢您的关注。

问题9：2023年公司净利润和扣非净利润都有大幅度上涨，希望公司今年响应国九条政策，多多分红！

答：尊敬的投资者，您好。公司2023年度利润分配预案已披露，具体预案为：拟以总股本96,000,000股为基数，向全体股东按每10股派发现金股利人民币3.7元（含税），合计派发现金股利为人民币35,520,000元（含税）；同时拟向全体股东以资本公积金每10股转增4股。公司积极响应政策号召，贯彻落实新“国九条”及监管机构配套政策的工作要求，在兼顾可持续发展的基础上，通过现金分红、资本公积金转增股本等方式回报投资者。感谢您的关注。

问题10：在报告中提到“在工业机器人和新能源汽车领域取得阶段性突破”，下一步预计哪些机器人企业和新能源企业合作，进展如何？

答：尊敬的投资者，您好。连接器领域，公司将继续加强产品研发和业务拓展，紧跟客户需求，积极服务客户痛点，推进

项目落地。具体业务合作细节因涉及保密要求不便回复，感谢理解！

问题11：公司的声学产品会应用在低空飞行领域吗？

答：尊敬的投资者，您好。公司始终对行业发展动态和应用场景保持积极关注，并加强技术创新和储备，及时响应市场需求。感谢您的关注。

问题12：公司目前和新能源车企有合作吗？或者未来有计划布局该方面的产品吗？

答：尊敬的投资者，您好。为延展业务链条，丰富产业布局，公司积极拓展连接器业务，应用领域除消费电子行业的配套外，还包括新能源汽车、工业控制、工业机器人、家庭储能等领域。2023年，公司重点推动资源整合、团队建设、产品研发、客户开拓等工作。未来公司将依托在电子产品制造领域的基础，发挥生产制造、供应链管理、人才储备、技术研发等方面的优势，加强资源整合，同时加强业务开拓，紧跟客户需求，优化核心能力建设，保障产品交付。感谢您的关注。

问题13：请问2024年1月30日的2023年度业绩预告中，扣除非经营性损益的净利润预测区间为1.1-1.3亿，结果在披露的年报中，2023年扣非净利润为不足8000万元，请问其中存在较大差异的原因是什么？

答：尊敬的投资者，您好。公司业绩预告是公司财务部门初步测算的结果，预告时未经注册会计师审计；随着公司年报审计工作的深入，经与会计师充分沟通和论证后，对部分非经常性损益数据的列报进行了调整，公司具体财务数据请以经审计的财务报告为准，感谢你的关注。

问题14：可以简单介绍一下什么是ODM模式，和传统的以销定产相比有什么优势？

答：尊敬的投资者，您好。ODM是指原始设计制造商。这种模式下，一个公司（通常是一个工厂或制造商）为其他公司进行产品的设计和制造。ODM厂商通常具备独立的设计和研发能

	<p>力，并为其他公司提供定制化的产品。其他公司可以将ODM厂商生产的产品进行品牌包装和销售，但产品的设计和制造工作由ODM厂商完成。公司部分声学产品采用ODM模式，公司拥有完善的研发体系，各类实验室和检测设备健全；公司在电子产品制造领域深耕多年，具有适应客户需求的技术研发实力、大客户服务经验以及质量控制和产品交付能力，能够为客户提供设计、研发、生产全流程服务。感谢您的关注。</p> <p>问题15：2023年净利润同比增长了100.97%，增长幅度非常大，原因是什么？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好。公司2023年净利润同比增长100.97%的主要原因有：报告期内，公司强化价值管理，持续开展提质增效工作，通过精益生产、加强成本费用管控等多项措施提高了整体运营效率；公司充分发挥多个生产基地布局的综合优势，进一步提升了盈利能力；公司外销产品以美元结算为主，报告期内美元升值，也对公司全年利润产生了一定的正向影响。感谢您的关注。</p> <p>问题16：关注到公司海外营收占比达到67.74%，近期亚洲货币贬值潮，请问公司如何规避外贸中的货币政策风险？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好。公司目前外币结算主要以美元为主，公司会持续加强对汇率波动及国际市场环境变化的关注，根据实际情况采取相应的外汇管理策略，感谢你的关注。</p>
日期	2024年5月10日