

证券代码：300522

证券简称：世名科技

# 苏州世名科技股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：2024 -001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2023年度网上业绩说明会的投资者
时间	2024年05月13日 15:00-17:00
地点	价值在线（ <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长兼总裁 吕仕铭 独立董事 孙红星 副总裁兼财务总监 苏卫岗 副总裁兼董事会秘书 吴鹏
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>1.纳米着色材料领域的研发投入有什么新的进展吗？</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司持续深耕着色材料主业，在纳米着色材料领域，持续投入研发资源，通过技术创新和产品优化，不断满足客户对高性能、多样化产品日益增长的需求。谢谢。</p> <p><b>2.公司在新能源领域的战略布局有哪些具体的计划和目标？</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好！2023年，公司以世名新能源科技（苏州）有限公司为实施主体，布局锌镍储能电池示范线项目。该项目是公司向新能源领域战略转型的新起点，更是公司储能技术落地的关键性项目。目前，该项目已取得昆山市周镇人民政府出具的《项目投资备案证》为后续工作的顺利推进奠定了坚实基础。接下来公司将全力以赴推动该</p>

项目的环评、安评验收进度，确保项目能够按计划顺利推进，以新模式、新行业突破为牵引，打造公司新的业务增长点并积极促进公司实现战略转型。

**3.公司目前投资项目有哪些，预计这些项目将如何影响公司的长期发展？**

答：尊敬的投资者，您好！公司目前开展的项目主要有以世名新能源科技（苏州）有限公司为实施主体的“锌镍储能电池示范线项目”、以世名（辽宁）新材料有限公司为实施主体的“年产9000吨特种UV单体、2000吨UV低聚物、3500吨建筑材料添加剂、1200吨氧化蜡及800吨润滑油脂、500吨烯烃树脂项目”、以岳阳凯门新材料有限公司为实施主体的“5500吨炔醇及500吨聚醚改性有机硅表面活性剂项目”等项目。项目建成并顺利达产后，将进一步提高公司产品综合产能，进而增强公司的核心竞争力和行业影响力。谢谢。

**4.吕董,想请问一下,500吨碳氢树脂目前进度如何?下游验证情况,产能爬坡?**

答：尊敬的投资者，您好！公司已完成电子级碳氢树脂产品实验室阶段的开发，各项关键性指标（Dk、Df）已达标，产品已通过客户试用，并小批量销售，目前项目生产线建设及中试生产正在有序推进。谢谢。

**5.如何看待当前的行业竞争格局，以及公司在其中的竞争地位？**

答：尊敬的投资者，您好！公司产品隶属于精细化工行业与新材料行业的一个分支，是一个以化工和材料工业为基础的高技术、高新领域，有着广阔的发展空间和市场潜力，是国民经济发展的关键领域，也是全球经济发展的重要支柱之一。目前，在欧盟、日本和美国等发达市场的精细化工、新材料行业中的先进企业已将发展重心转向高附加值领域，专注于生产高端材料、特种化工品以及创新型材料等。这些企业在产品质量、经济效益等关键指标上均处于全球领先地位，牢牢占据了全球市场的绝对优势。相比之下，我国的新材料行业发展迅速，已成为全球领先的新材料生产大国，国内新材料行业呈现出高端化、绿色化、自主化和专业化的明显趋势。世名科技作为色浆领域少数领先的大中型企业之一，在环保水性色浆和功能性纳米材料领域拥有产能规模优势，其产品集中在中高端、环保型水性色浆市场，并具有出色的国产替代能力。目前，世名科技正稳步推动色浆生产的规模化提升，利用自身的技术积累，提升企业在市场上的竞争优势，保持产品高性价比，以持续巩固企业的市场竞争地位。谢谢。

**6.年报中提到的“新材料+新能源”多轮驱动战略布局具体包含什么**

内容?

答：尊敬的投资者，您好！公司在新材料及新能源战略布局包括：以世名（辽宁）新材料有限公司为实施主体的“年产9000吨特种UV单体、2000吨UV低聚物、3500吨建筑材料添加剂、1200吨氧化蜡及800吨润滑油脂、500吨烯炔树脂项目”、以岳阳凯门新材料有限公司为实施主体的“5500吨炔醇及500吨聚醚改性有机硅表面活性剂项目”等新材料项目，以及以世名新能源科技（苏州）有限公司为实施主体的“锌镍储能电池示范线项目”的新能源项目，谢谢。

**7.请问公司在提高管理效率和内部控制方面有哪些具体措施？**

答：尊敬的投资者，您好！公司将动态完善各项管理制度、规章及流程，提高董事会及总裁办公会决策效率，提高人力资源、财务、采购、内部控制等职能部门的管理效率，提高统筹协调能力，确保重大战略及项目快速落地，赋能各产业发展；持续完善法务、质量、安全监督、审计等内控体系建设，强化风险控制，提升规范化管理水平，保持公司稳定健康发展。做好财务统筹管理，强化内部财务稽核，持续做好信用管理工作，特别是长账龄、大额应收款的风险管理，确保稳健的现金流。全方位推进预算精细化管理，执行各部门、各项目预算考核体系，合理控制非生产性费用支出。同时，根据各产业特点，完善差异化考核体系，强化刚性约束和差异化激励。同时，公司根据最新的《上市公司独立董事管理办法》、《深圳证券交易所上市公司自律监管指引第2号——创业板上市公司规范运作》等法律、法规及规范性文件相关规定的最新修订，结合公司实际情况，对《公司章程》相关条款和其他内部控制制度进行了修订，本次修订优化完善了独立董事的独立性、职责定位、任职管理和选任制度等内容，进一步明确了董事会、董事会专门委员会和独立董事专门会议的相应职责，有利于提升公司治理水平，维护公司和股东的合法权益。谢谢。

**8.如何应对下游行业市场需求变化的风险？**

答：尊敬的投资者，您好！为应对下游行业市场需求变化的风险，公司将积极跟踪行业竞争态势，把握行业风向，积极灵活调整市场策略和经营管理策略，及时对可能出现的行业竞争和挑战作出应对措施。同时，公司也将充分利用原有的领先优势，发挥行业内品牌效应，提高市场占有率，进一步扩大影响力，提升竞争水平。谢谢。

**9.在提高产品附加值和市场占有率方面，公司有什么策略吗？**

答：尊敬的投资者，您好！公司将继续立足纳米着色材料、功能性纳米分散体及特种添加剂三大主营产品，聚焦公司在涂料、纺织、轻工

	<p>等行业的优势资源和重点区域、KA客户，提高在上述优势业务领域的服务能力和定制化产品供应能力，丰富产品结构，扩大市场占有率；同时守正创新，大力推动上述产品的研发创新，向电子化学品、新能源等高附加值领域转型，加快上述产品技术向绿色、低碳、安全、高效转型升级，进一步促进公司产品结构、应用领域的多元化发展，提高以进促稳的能力。谢谢。</p> <p><b>10.2023年的营业收入相比2022年有所增长，请问这一增长主要归因于哪些产品或市场领域？</b></p> <p>答：2023年，公司积极构建主动营销体系，加强渠道建设，持续深耕主营业务，积极拓展新材料行业下游应用领域。2023年公司着色剂类产品在涂料及纤维行业应用有所增加，整体营业收入较2022年有所增长。</p> <p><b>11.公司在环境保护和社会责任方面有哪些具体的措施和成效？</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司始终重视环境保护工作，推行绿色制造，在节能减排、绿色发展等方面不断改进优化。公司结合环保法规要求和自身发展理念，积极优化废水处理工艺、改善现有作业方式，努力提高废水处理污染物去除效率。公司历来注重水电等能源耗用，定期分析能源单耗，制定改善措施。同时，公司对生产工艺进行持续优化，进一步降低能耗，提升生产效率，有效降低用电能源消耗；公司严格按照国家关于“危险废弃物全生命周期管理系统”的最新规范要求进行硬件设施升级改造，细化管理文件，制定并执行危险废弃物防治责任制度和年度产废减量控制计划，依规范要求对危险废弃物收集、储存和处置。在社会 responsibility 方面，公司坚持以人为本、回馈社会的经营理念，公司重视对股东的合理投资回报，制定了持续、稳定、科学的分红政策，有效保护了股东的合法权益；重视员工福利与发展，为员工打造完善的培训、晋升体系；注重工作环境安全，制定相应安全生产体系文件和制度，确保员工科研生产环境的安全。谢谢！</p> <p><b>12.董事长您好，碳氢树脂这一块售价您有了解吗？好像能有小几百万一吨，贵司能否达到这个价格呢</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好！相关产品价格受市场需求、成本波动等诸多因素影响，公司也将综合考虑产品成本、行业市场环境等因素，后续相关产品价格存在一定的不确定性，请您注意投资风险，谢谢！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024年05月13日