

证券代码： 301380

证券简称：挖金客

## 北京挖金客信息科技股份有限公司投资者关系活动记录表 (2023 年度业绩说明会)

编号：2024-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2024 年 5 月 14 日 (周二) 下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”( <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> )采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、挖金客 董事长、总经理李征 2、挖金客 董事、副总经理、董事会秘书刘志勇 3、挖金客 副总经理、财务负责人郭庆 4、独立董事刘磊
投资者关系活动主要内容介绍	<b>投资者提出的问题及公司回复情况</b> 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： <b>1、壹通佳悦对于新成立的香港子公司有哪些规划？</b> 尊敬的投资者您好！香港壹通于 2023 年 5 月成立，子公司设立的主要战略目的是出海营销业务拓展，壹通佳悦将从积累的广告主资源出发，基于现有合作关系，了解和熟悉海外营销市场，寻找适合的切入点。谢谢！ <b>2、李总您好，我这边是《泡财经》，公司 2023 年毛利下滑，请问原因是什么？新的一年如何补救呢？</b> 尊敬的投资者您好！公司毛利下滑的因素：1、公司整体业务结构进行了调整，各项业务的收入规模发生了变化。2、公司积极开拓客户，让利于客户。随着公司发展，公司整体客户群体

增加，业务种类在丰富，业务规模在扩大，公司整体的收入规模是呈持续增长趋势的。谢谢！

**3、您好，公司收购股权后将对未来经营及盈利带来什么影响？**

尊敬的投资者您好：公司收购久佳信通和壹通佳悦股权有利于进一步拓展公司移动信息化服务业务和数字营销服务业务的应用场景和渠道资源，有利于促进公司各业务板块发挥整体协同效应能，有效增强上市公司的盈利能力，为公司整体经营业绩提升提供保证，有利于保障上市公司和全体股东的利益。谢谢！

**4、您好，请问贵公司是基于什么目的收购的壹通佳悦和久佳信通的股份？**

尊敬的投资者您好：壹通佳悦是以家庭娱乐场景为中心的营销服务提供商，对壹通佳悦的收购有助于公司把握 OTT 营销行业的发展机遇，获取在 OTT 营销领域已积累的厂商资源、客户资源，以及专业、优秀的业务团队，将公司的数字营销服务业务板块拓展到 OTT 营销领域，丰富公司主营业务的应用场景和业务资源；久佳信通是国内领先的企业通讯云服务提供商，对久佳信通的少数股权收购，有助于加强对久佳信通的控制力，提升上市公司抗风险能力、持续盈利能力和发展潜力，以保障全体股东的利益。谢谢！

**5、经营活动产生的现金流量净额同比增长 92.04%，请问这一显著增长的原因是什么？**

尊敬的投资者您好！经营活动产生的现金流量净额同比增加，主要系公司收回上一年度末度应收款项和收购壹通佳悦所致，谢谢！

**6、您好！我来自四川大决策在移动互联网服务领域有哪些创新产品和服务？公司如何应对行业内的监管政策变化？**

尊敬的投资者您好！2023 年，针对 5G 增强技术的迭代演进和行业应用场景持续丰富，公司积极探索 5G 视频新通话业务，与中兴通信签署了战略合作，在 5G 消息和 5G 视频新通话领域开展深度合作和技术交流，并积极推动该技术应用在金融保险、政

府政务领域的业务合作机会。公司严格按照工信部等主管部门的监管要求规范开展业务。谢谢！

**7、您好！请问公司取得如此研发成果背后研发投入占收入比重如何？**

尊敬的投资者您好！公司 2023 年研发投入金额为 2988.73 万元，同比去年增加 14.49%，研发投入占营业收入比例为 3.50%，谢谢！

**8、请问公司营业收入与净利润大幅上涨依靠的是哪些业务的强势表现呢？**

尊敬的投资者您好！公司 2023 年业绩增长的原因如下：1、公司紧跟国家数字化产业的发展战略，围绕公司的主业经营和客户需求，持续加大技术研发和创新投入，同时，公司积极参与行业政策的研讨和制定，使得公司能够及时了解行业内的最新动态和技术趋势，让公司更好地把握行业的发展方向和机遇，有效地保持公司的行业地位和竞争优势，为公司的长期发展奠定坚实的基础。2、公司各项业务服务客户涵盖了三大电信运营商、互联网头部企业、国家电网、金融、邮政、物流、全球 4A 代理等行业范围，且陆续具备并实现了为同一客户提供多项细分业务的综合服务能力，公司以专业、优质的服务赢得了客户的信赖，树立了良好企业形象，进一步赢得了客户市场认可并增加了客户粘性，帮助公司增加营业份额，获得市场竞争优势。3、结合市场环境变化和公司业务规划安排，公司在 2023 年度适时启动并完成了对壹通佳悦 51%股权和对久佳信通 49%少数股权的收购，通过股权收购工作公司实现了整体业务布局的整合与优化，且保障了公司经营利润的稳步提升。谢谢！

**9、您好！公司年报亮点提到与电信传媒等行业大型企业有所合作，请问主要合作方有哪些知名企业呢？**

尊敬的投资者您好：公司目前与电信、互联网、传媒、电力等行业的大型企业先后建立了长期稳定的合作关系，具体为中国移动、中国电信、中国联通、国家电网、腾讯云、京东云、携程、

	中国邮政、群邑集团、阳狮集团等业内头部企业提供服务。谢谢!
附件清单(如有)	
日期	2024-05-14