

证券代码：301004

证券简称：嘉益股份

## 浙江嘉益保温科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2024-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____
参与单位名称及人员姓名	通过全景网平台参与浙江辖区上市公司2024年投资者网上集体接待日活动暨公司2023年度业绩说明会的投资者
时间	2024年5月14日（周二）15:00-17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://rs.p5w.net">https://rs.p5w.net</a> ）
上市公司接待人员姓名	公司董事长：戚兴华先生 公司董事兼财务总监：胡灵慧女士 公司独立董事：傅俊女士 公司副总经理兼董事会秘书（代行）：蔡锐先生 公司保荐代表人：罗军先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次投资者关系活动的主要问题及公司对问题的回复概要如下：</p> <p>1、年度显示，公司的资产总额在2023年相比于2022年有所增加。请问这个增加的主要原因是什么？是因为公司进行了新的投资或者收购了其他公司吗？另外，这个增加是否反映了公司资产质量的提升？在资产增加的同时，公司是否也有相应的风险控制措施来保证资产质量的稳定和提升？谢谢！</p> <p>您好，2023年度公司资产总额为164,340.45万元，较2022年同比增长45.20%。2023年公司资产总额随生产经营规模增长呈上升趋势。公司建立了完善的内控制度，有效把控公司生产经营过程中的各项风险，保证公司资产质量的稳步提升。谢谢！</p> <p>2、我注意到在2023年年度报告中提到了非经常性损益，想</p>

请问具体指的是哪些项目？这些项目对公司的财务状况有何影响？另外，这些项目是否会成为公司未来的持续盈利点？

您好，非经常性损益项目请参见2023年年度报告，2023年度公司非经常性损益为559.04万元。公司非经常性损益占公司营业收入的比重较低，对公司经营成果不构成重大影响。谢谢！

**3、请问公司在2023年1月12日向激励对象授予的83万股预留限制性股票的上市日期是什么时候？授予价格是多少？另外，公司对于此次股票授予的目的和考虑因素是什么？对于激励对象来说，这次授予的股票是否具有较高的激励性和吸引力？公司对于激励对象的业绩要求和考核机制是怎样的？**

您好，83万股预留限制性股票的上市日期为2023年3月14日，授予价格为10.90元/股。公司一直以来重视建立、健全公司长效激励机制，吸引和留住优秀人才，充分调动公司核心人员的积极性。对于激励对象的业绩要求及考核机制请参见公司披露的《2022年第二期限限制性股票激励计划实施考核管理办法》。谢谢！

**4、公司在治理方面是否符合相关法律法规和规范性文件的要求？除了符合要求外，公司是否还有进一步的治理措施和改进计划？另外，公司是否有建立健全的内部控制制度，以确保公司运营的透明度和合规性？**

您好，公司具有规范的法人治理结构和独立经营能力，拥有完善的治理结构及内部控制机制，以及成熟高效的经营管理体系。未来公司将继续严格按照相关法律法规和规章制度的规定，保障股东大会、董事会、监事会等组织机构的正常运转，确保公司治理及重大决策机制的规范运作。谢谢！

**5、请问贵公司二季度营销情况是否保持持续高增长，新增产能释放，特别是越南工厂是否能够显著降低成本，提高利润水平。**

您好，当前公司经营情况稳定，2024年第二季度经营数据请以公司未来公告为准。谢谢！

**6、能否说明一下，将会在什么时间进行发债。**

您好，公司将在中国证监会注册同意批文的有效期内，根

据市场情况决定可转债公司债券的发行时机，具体发行计划请关注公司后续在指定信息披露媒体披露的公告。谢谢！

**7、公司的基本每股收益和稀释每股收益在最近有没有发生变化？另外，期末归属于公司普通股股东的每股净资产有没有发生变化？这些指标的变化对公司的盈利能力和股东权益有何影响？**

您好，公司2023年度基本每股收益为4.71元/股，稀释每股收益4.64元/股，2023年末归属于归属于母公司所有者每股净资产为12.56元/股，前述财务指标分别反映了公司盈利能力和财务状况的不同方面。每股收益关注的是公司的盈利能力，每股净资产关注的是公司的资产价值。谢谢！

**8、请问2023年度公司的研发费用相比于2022年度增长了多少？另外，我想了解一下公司在研发方面有哪些重点项目或计划？**

您好，公司2023年度研发费用为6,699.89万元，同比增长55.06%。公司研发方面的重点项目请参见公司2023年年度报告具体内容。谢谢！

**9、请问一下董事长，嘉益在国际市场上的开发和生产、销售是如何规划和布局的，目前已经形成的生产基地和市场有哪些。**

您好，公司自成立20年以来，坚持以客户为中心，服务好客户，跟随客户一起成长。目前供货的生产基地在浙江金华，市场以北美为主。谢谢！

**10、董秘您好！我想了解一下公司的董事、监事和高级管理人员情况。请问公司的董事、监事和高级管理人员的背景和经验如何？他们是否具备相关行业的专业知识和经验？在公司的决策和管理中，他们起到了怎样的作用？是否有任何变动或调整的计划？谢谢！**

您好，公司已在2023年年度报告及公司第2024-024号公告中披露了公司董事、监事、高级管理人员专业背景、主要工作经历以及目前在公司的主要职责。公司具有规范的法人治理结构和独立经营能力，公司管理层在公司均具备良好的专业素养

及丰富的从业经验。谢谢！

**11、在公司报告中提到了原材料价格波动风险，我想了解一下公司对于这一风险的应对措施。首先，公司是否采取了对冲策略，如期货或期权等工具来降低原材料价格波动带来的风险？其次，公司是否与供应商建立了长期合作关系，以确保稳定的原材料供应和价格？另外，公司是否积极寻求替代原材料或改变生产工艺，以降低对特定原材料的依赖性？最后，公司是否有建立灵活的采购策略，以根据市场情况及时调整原材料采购计划？**

您好，公司在本领域经营了20年，对原材料市场情况较为熟悉。公司会根据原材料市场的综合情况，合理判断市场价格并制定对应采购计划，降低市场价格变动带来的影响。公司与合作伙伴建立了长期良好的合作关系。谢谢！

**12、请问公司在发行和回购限制性股票时是否遵循了相关法规和规定？审计机构是否对这些交易进行了审验，并对其合规性和合法性进行了评估？另外，公司在发行限制性股票时是否考虑了激励对象的绩效和贡献，以及对公司未来发展的影响？**

您好，公司严格遵守国家法律法规、政策文件、公司章程及内部规章制度等对上市公司实施股权激励计划的规定和要求，充分保障本次股权激励计划实施的公平性和合规性，实施本次股权激励。公司合法合规履行历次决策程序及信息披露义务。本次股权激励的实施深入考虑了激励对象工作业绩、贡献，并充分调动激励对象的工作积极性，确保公司发展战略和经营目标的实现。感谢您的关注。

**13、在公司报告中提到了国内外环境变化风险，我想了解一下公司对于贸易保护主义和国际贸易形势变化的应对措施。具体来说，公司是否有制定相应的应对策略？是否有考虑调整供应链或寻找新的市场机会来应对贸易保护主义的影响？另外，公司是否有进行国际市场的多元化布局，以降低对单一市场的依赖性？**

您好，具体内容请参见公司2023年年度报告及可转债相关

公告内容。谢谢！

**14、我想了解一下公司在保温杯行业的竞争优势和市场份额。公司在保温杯行业中是否有独特的技术或创新，以区别于其他竞争对手？其次，公司在市场上的份额如何，与其他主要竞争对手相比，公司是否具有一定的市场份额优势？**

您好，公司采用OEM、ODM业务模式与国际知名品牌商进行合作，凭借过硬的产品品质、稳定的产能供应和较高的设计研发能力，公司与国际知名不锈钢真空保温器皿品牌商之间建立了良好且稳定的合作关系。多年来公司经过不断地开拓进取和探索创新，形成了超薄不锈钢焊接圆管合金密封液压成形技术、真空气染印技术、轻量旋薄技术、智能温显技术、不锈钢保温杯新型表面处理技术、不锈钢保温杯轧花技术、不锈钢螺纹的精密成型加工技术等诸多核心制造技术。

截至当前，由于不锈钢真空保温器皿行业没有权威的销售统计数据，无法获取详细数据来统计相应的公司产品的市场占有率。谢谢！

**15、除了已经披露的信息外，公司是否还有其他重要的信息需要向投资者披露？比如未来的发展战略、新产品的研发进展、市场竞争情况等等。这些信息对于投资者来说非常重要，能否向我们透露一些相关的内容呢？**

您好，公司自觉履行信息披露义务，按时编制并披露定期报告与临时报告，确保投资者能够及时了解公司生产经营，财务状况等重要信息。后续公司将加强投资者关系管理，采取多元化的方式和渠道，与投资者建立并保持合规良性的互动关系。谢谢您的建议！

**16、请问公司高管如何看待保温杯行业的市场前景，国外的销量热度如果下降，是否意味着公司盈利能力将受限？如何进一步拓展公司的发展势头。**

您好，目前保温杯行业发展前景较好，主要系保温杯产品功能和使用场景从以前的保冷（或保温），向现在快消、时尚、潮牌、运动并兼具社交属性转变，这增加了产品功能属性和品类想象空间，打开了行业的天花板；另外营销端头部保温杯品

牌商，在持续地加大营销推广力度，推动了行业的持续向前发展。当前主动寻求合作的客户数量较多，公司正在积极对接。公司一直坚持以客户为中心，在服务客户的过程中，不断积累和提升自己的服务能力。谢谢！

**17、公司在技术研发方面的投入和成果如何？是否有新的技术创新和产品研发计划？另外，公司是否有考虑与其他行业进行合作，共同推动技术创新和产品研发？**

您好，关于公司技术研发请参见公司2023年年度报告具体内容。谢谢！

**18、请问公司的股东结构是否发生了重大变动？最近一期的股东持股情况是否有明显的变化？另外，对于持股比例较大的股东，他们对公司的发展有何看法和期望？**

您好，公司股东结构稳定，未发生重大变化。公司对长期业务发展充满信心，将努力做好经营，为广大股东创造更高价值回报。谢谢！

**19、公司是否存在与控股股东、实际控制人之间的独立性问题？在公司决策和运营过程中，是否存在控股股东或实际控制人的利益优先于公司整体利益的情况？**

您好，公司拥有完整的研发、生产及销售系统，与控股股东、实际控制人及其控制的其他企业在资产、人员、财务、机构、业务方面相互独立且完全分开，具有独立完整的业务体系及面向市场自主经营的能力。在公司决策和运营过程中，始终重视维护中小股东的权益和投资者保护，不存在控股股东或实际控制人的利益优先于公司整体利益的情况。谢谢！

**20、请问，越南新建厂，什么时间开始生产并投放市场？**

您好，公司越南基地当前正处于生产建设筹备阶段，因本次为公司首次进行海外投资，需充分考虑各种风险谨慎实施相关工作，稳步推进越南基地的建设，后续公司将结合现场工作开展等实际情况确定投产时间。谢谢！

**21、公司在智能制造方面的具体进展和未来的计划。公司是否已经引入了智能制造技术？如果是的话，这些技术在生产过程中的应用情况如何？另外，公司是否有进一步的计划，如**

引入更先进的智能制造设备或者开展与其他科技公司的合作，以提升生产效率和产品质量？

您好，公司正在进行智能制造的升级改造，并切实落实精细化管理，多方面降本节源，各环节挖潜堵漏。加速数字化转型，加快公司从传统制造向“智能”制造跨步迈进。公司将智能制造作为“十四五”规划重点安排，通过提高设备的自动化水平来提高生产效率，降低生产成本，从而增加综合竞争力。谢谢！

**22、公司是否有计划进一步扩大在保温杯行业的市场份额，以及如何应对激烈的竞争环境？**

您好，公司坚持以客户为中心，服务好客户，跟随客户一起成长。竞争是商业社会很正常的现象，竞争有利于行业的长期健康发展。谢谢！

**23、公司主要从事不锈钢保温器皿产品的研发、生产和销售。我想了解一下，相比于其他竞争对手，公司在这个行业有什么独特的竞争优势？另外，公司在未来的发展计划中有没有考虑进一步扩大产品线或进军其他相关领域？谢谢！**

您好，公司一直以代工业务为主，持续在不锈钢真空保温器皿这个赛道耕耘。未来，公司仍然将在这个领域发展，坚持以客户为中心，服务好客户，与客户一起成长。谢谢！

**24、关于公司在越南市场的发展计划和目标，能否详细介绍一下？公司在选择越南作为扩展市场的原因是什么？在越南市场中，公司面临的竞争对手有哪些？公司在越南市场的销售策略和市场份额目标是怎样的？另外，公司在越南子公司的生产建设方面有哪些具体的计划和时间表？谢谢！**

您好，公司在越南开建生产基地的目标客户依然为原先的北美客户。公司越南基地当前正处于生产建设筹备阶段，因本次为公司首次进行海外投资，需充分考虑各种风险谨慎实施相关工作，稳步推进越南基地的建设，后续公司将结合现场工作开展等实际情况确定投产时间。谢谢！

**25、尊敬的董事长您好，想问下公司对于海外市场的布局未来是以Stanley的爆款需求为主，还是公司也会主动提供一些可选方案供不同客户参考（例如Lululemon, Costco, 沃尔玛**

	等)? 感谢回答。 您好, 我们将根据未来市场情况和客户需求来决定相应的方案。谢谢!
附件清单 (如有)	无
日期	2024年5月14日