

证券代码: 301232 证券简称: 飞沃科技

湖南飞沃新能源科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2024-028

投资者关系活动	□特定对象调研 □ 分析师会议
类别	□ 媒体采访
30/11	□ 新闻发布会 □ 路演活动
	□ 现场参观
	□ 其他 (请文字说明其他活动内容)
参与单位名称及	投资者网上提问
人员姓名	
时间	2024年5月14日 (周二) 下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网"投资者关系互动平台"(https://ir.p5w.net)
	采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人	1、董事长张友君
员姓名	2、总经理刘杰
	3、董事会秘书刘志军
	4、财务总监黎杰
	5、保荐代表人曹冬
	6、独立董事夏劲松
	投资者提出的问题及公司回复情况
	公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复:
	1、请问六月份即将解禁的股份里面大概有多少股份是可以
	卖出的?
投资者关系活动	尊敬的投资者,您好!公司首发前限售股将有 1973 万股于
主要内容介绍	
	2024年6月17日解禁。感谢您的关注!
	2、请问公司的子公司和当地政府签署了投资协议,投资 23
	个亿建设风力发电场和螺栓,是否可以简单介绍一下这两个项
	目?
	尊敬的投资者,您好!风力发电项目为公司与五凌电力共同



成立的参股子公司"常德凌沃新能源有限公司"和常德市鼎城 区人民政府部门签署的战略合作框架协议,投资合作的具体业务 规模均以后期签署的具体项目合作协议为准。螺母制造项目系由 公司的全资子公司"上海泛沃精密机械有限公司"与常德高新 技术产业开发区签署的项目招商引资协议,目前已经开始投入建 设。感谢您的关注!

3、公司原材料部分主要是碳钢吗?不锈钢等其它材料占比 大概会有多少?

尊敬的投资者,您好!公司主要原材料为合金结构钢。以不锈钢等其它材料为主要原材料的产品目前较少。感谢您的关注!

4、这几年很多企业的老板都积极利用抖音短视频,来宣传自己的企业 IP 以及企业的技术产品品牌等!建议张董事长也积极开通抖音账号,宣传好公司的产品以及技术以及业务情况!

尊敬的投资者,您好!非常感谢您对公司提出的宝贵建议,您的建议将转呈公司经理层。谢谢!

5、请问近期有机构到公司进行调研吗?

尊敬的投资者,您好!随着年报披露完毕,未来公司将接待 投资机构的调研。公司高度重视投资者交流活动,会根据相关经 营节奏和计划安排,在适宜的时机安排机构调研活动(线上与线 下等方式)。未来,公司将持续通过深交所互动平台、电话、邮 件、官网、机构调研来访、路演和业绩说明会等多种形式,建立 多维度的投资者沟通渠道,积极与投资者进行沟通交流。感谢您 对公司的关注!

6、股价长期低于发行价,公司有没有市值管理方面的计划?

尊敬的投资者,您好!公司自上市以来重视市值管理工作, 其核心在于做好生产经营,高质量发展的同时,以规范公司治理、 做好信息披露、强化投资者关系管理为抓手,及时回应市场关切, 传递公司经营发展信息,与主要股东、机构投资者、中小股东等 保持良好的沟通交流,认真听取意见和建议,不断提高公司内在 价值,更好地回报投资者,争取为股东创造更好的回报。感谢您



的关注!

7、公司旗下有三家航空科技类公司!如今苏州飞沃航空科技已经开始供货生产了!请问另外两家航空科技类公司是否也已经开始生产经营了?

尊敬的投资者,您好!湖南鹰吉航空科技有限公司和湖南志凌云航空科技有限公司也已经开始生产经营。湖南鹰吉航空科技有限公司主要从事航空航天发动机、燃气轮机核心精密结构部件加工制造业务,如涡轮盘、机匣等、燃油喷嘴等。湖南志凌云航空科技有限公司主要从事航空航天发动机、燃气轮机金属密封装置的设计、制造与测试业务。感谢您的关注!

8、公司参与的湖南风电场进展情况如何?是否已经开始施工?

尊敬的投资者,您好!风场项目已与政府部门签署战略框架协议,目前正在开展项目前期准备工作,关于项目实际进展,请以后续披露公告为准。感谢您的关注!

9、请问公司是否已经给美国通用的燃气轮机开始供货了?

尊敬的投资者,您好!苏州飞沃航空科技有限公司给美国通用的供货目前处于打样阶段。感谢您的关注!

10、请问如果半年度还继续亏损是否应该提前发布半年度的预告?

尊敬的投资者,您好!关于半年度业绩情况请您关注公司届 时披露的定期报告,如达到业绩预告披露标准,公司将严格按照 相关法规和规范性文件等规定履行信息披露义务。谢谢!

11、公司收入是否有季节性? 1 季度利润下降-218.95,是因为 23 年利润较高,还是因为 24 年业绩下滑?

尊敬的投资者,您好!风电紧固件行业存在一定的季节性,一季度通常属于淡季。2024年一季度业绩下滑主要原因为 2024年国内风电紧固件招投标价格较 2023年持续下滑,公司为巩固市场占有率,仍采取低价竞标策略,使得产品毛利率下滑;此外,产品销售价格的降低导致计提资产减值损失逾 1300 万元;同时



期间费用的刚性影响以及航空航天产业投入持续加大。感谢您的 关注!

12、紧固件最大的市场是汽车行业应用,公司在该领域有开 发计划吗?

尊敬的投资者,您好!公司目前产品涉及少量汽车行业紧固件。感谢您的关注!

13、请问公司会做无人机整机吗?

尊敬的投资者,您好!公司正积极开发航空航天领域的紧固件、零部件产品,包括但不限于用于无人机以及低空领域的航空发动机部件,如紧固件、涡轮盘、机匣、压气机部套组件、燃烧室精密钣金部件、金属密封装置等,但未参与无人机整机制造。感谢您的关注!

14、公司股价长期处于腰斩价格!为何没有一个高管或者董事增持?都不看好吗?

尊敬的投资者,您好!公司高管对公司未来发展充满信心,后期若有增持股份计划,公司将会按照相关规定及时履行信息披露义务。感谢您的关注!

15、您好,我发现公司的 ESG 表现不是很乐观,商道融绿只有 B-,华证指数也只有 B。贵司有计划提升相关表现吗?特别是在"社会"议题上,您能否分享下公司采取了哪些措施来确保员工的健康与安全?

尊敬的投资者您好,公司高度重视并坚决维护员工的合法权益。公司严格遵循国家关于社会保险和住房公积金的相关法律法规和政策要求,确保为每位员工缴纳养老保险、基本医疗保险、工伤保险、失业保险、生育保险以及住房公积金。此外,公司还致力于提供优质的员工福利,如员工食堂、员工活动室等,并定期组织欢乐跑、篮球比赛等多样化的活动,以增强员工的幸福感和归属感。详情请参阅公司 2023 年年度报告第五节、环境与社会责任。未来,公司将持续加强和完善 ESG 相关建设工作,助力公司高质量发展。感谢您的关注!



16、请问总经理,未来公司会进军汽车行业,和轨道车辆紧固件领域吗?

尊敬的投资者,您好!公司目前产品涉及少量汽车行业紧固件,但轨道车辆紧固件领域暂未参与。感谢您的关注!

17、请问董事长, 苏州飞沃什做无人机整机的吗?

尊敬的投资者,您好!苏州飞沃航空科技有限公司主要从事 航空航天发动机、燃气轮机的热端精密钣金部件加工制造业务, 如燃烧室、火焰筒、尾喷管等,但未参与无人机整机制造。感谢 您的关注!

18、请问董事长,风电行业,2024 年预估销售增长多少? 毛利率同比2023年会有什么变化?收款情况2024年是否会有明 显好转?

尊敬的投资者,您好!国内风电紧固件市场竞争激烈导致产品价格进一步下滑,预计国内风电紧固件企业毛利率均有所下滑;公司凭借深厚的风电行业积累、产能规模及技术工艺等优势来与之应对,并采取积极有效的措施来改善经营情况,2024年一季度期间,公司收款情况有所好转。

未来,公司将持续做好各项经营管理,不断提升公司内在价值,维护股东长期利益,2024年公司的具体经营情况请以公司披露的定期报告为准。感谢您的关注!

19、您好,请问贵公司 2023 年营业收入实现增长而净利润却减少的主要原因是什么?

尊敬的投资者,您好! 2023 年公司营收增长来源于风电行业新增装机大幅度增长,但风电招投标价格持续下滑,降价压力逐渐传导至上游零部件供应商,导致了公司产品销售价格持续下滑,并叠加期间费用增加、计提信用和资产减值损失增加等原因,从而公司净利润减少。感谢您的关注与支持!

20、您好!我来自四川大决策,请问董秘,公司的产品有用在 C919 大飞机吗?

尊敬的投资者,您好!公司主要参与了 C919 的起落架、发



动机中的紧固件、零部件制造。感谢您的关注与支持!

21、2023 年公司净利润同比减少 37. 25%,详细说明导致这一变动的主要原因以及公司采取了哪些具体措施来改善盈利状况?

尊敬的投资者,您好! 2023 年公司净利润同比减少的主要 原因为国内风电紧固件市场竞争激烈导致产品价格持续下滑,并 叠加期间费用增加、计提信用和资产减值损失增加等原因,从而 影响公司的盈利能力。但公司将凭借深厚的风电行业积累、产能 规模及技术工艺等优势来与之应对,并采取积极有效的措施来改 善经营情况,主要措施有: 1、全面推行精益管理及工艺优化, 提高自动化生产能力,持续实现降本增效的目标; 2、加大力度 开拓高毛利的国际市场,缓解国内市场盈利下行的压力; 3、积 极发展航空航天、燃气轮机、石油装备领域紧固件以及高精密部 件、组件,开拓第二增长曲线,降低对风电单一行业依赖度。感 谢您的关注!

22、在当前经济环境下,公司如何通过成本控制和运营效率 提升来优化财务表现,特别是在原材料采购和生产流程上有哪些 具体策略?

尊敬的投资者,您好!公司全面推行精益管理,各部门、各生产环节实行全面的精益改革,推动公司实现降本增效,从而实现财务优化。在原材料方面,公司与主要钢材供应商积极加强合作,争取获取更优惠的采购价格和更有利的付款条件,以及公司将钢材原材料采购与客户订单产品规格要求进行高度匹配,减少原材料的浪费;在生产工艺和自动化制造方面,公司通过调整工序、优化生产流程,提升自动化生产水平,有效提升生产效率。感谢您的关注!

23、本年度利润分配预案中,决定派发现金红利并进行资本公积金转增股本的决策过程和主要考虑因素是什么?

尊敬的投资者,您好!根据中国证监会鼓励上市公司现金分红及给予投资者稳定、合理回报的指导意见,公司根据《公司法》



《公司章程》等相关规定,并经统筹考虑公司资金的使用情况,综合考虑了公司经营发展需与股东回报相结合等因素决定派发现金红利并进行资本公积转增股本。感谢您的关注!

24、鉴于市场竞争加剧和原材料价格波动等风险,公司计划如何进一步强化风险管理机制,确保长期稳健发展?

尊敬的投资者,您好!为实现长期稳健发展,公司将从市场竞争风险管理和原材料价格管理强化风险管理机制。关于市场竞争风险,公司将从客户开发、产品投标、客户信用、产品开发等方面强化风险管理机制,积极开拓高毛利客户,同时,全面开展精益管理和工艺改进,提升自动化制造水平,降低企业生产成本,提升产品盈利水平;关于原材料价格波动风险,公司主要原材料为钢材,公司将不断完善原材料价格管理机制,密切关注大宗原料价格走势,与生产商、贸易商等产业链多方协同,争取获取更优惠的采购价格和更有利的付款条件,降低原材料采购价格波动带来的风险。感谢您的关注!

25、面对未来,飞沃科技的核心战略方向是什么?特别是在 拓展航空航天、燃气轮机等高端市场的具体规划和时间表是怎样 的?

尊敬的投资者,您好!公司的核心战略方向为进一步巩固全球风电紧固件领先地位,通过海外建厂提升风电紧固件产品在国际市场的竞争力,扩大风电紧固件国际市场份额;其次,积极开拓航空航天、燃气轮机、石油装备等非风电领域,发展第二增长曲线,降低对风电单一行业的依赖度。航空航天、燃气轮机具体规划产品为航空航天发动机、燃气轮机核心精密结构部件、热端精密钣金部件,如涡轮盘、机匣等、燃油喷嘴、火焰筒、尾喷管等。公司将根据市场变化、具体业务落实情况、资金安排等多方面因素统筹航空航天、燃气轮机等高端市场的开拓。感谢您的关注!

26、看到公司张友君董事长微信短视频账号发布视频,显示公司旗下子公司苏州飞沃航空科技公司相关人员带领 GE 燃气轮



机采购经理参观公司。请问是否说明苏州飞沃航空科技公司已经有订单并开始生产了?

尊敬的投资者,您好!苏州飞沃航空科技有限公司已经开始有订单,并开始生产。感谢您的关注!

27、看到 2024 年 3 月 27 号苏州工业园区行政审批局对一个 苏州飞沃航空科技有限公司研发和生产无人机动力整机新建项 目进行审批的文件,请问该项目是做什么的?

尊敬的投资者,您好!该项目即为苏州飞沃航空科技有限公司的主营业务,其主要从事航空航天发动机、燃气轮机的热端精密钣金部件加工制造业务,如燃烧室、火焰筒、尾喷管等。感谢您的关注!

28、看到了张董事长的视频号介绍了 GE 公司燃气轮机全球 采购经理到访了子公司苏州飞沃航空科技公司,请问是否说明苏 州飞沃航空科技公司已经开始生产运营了?请问该公司具体生 产哪些产品?

尊敬的投资者,您好!苏州飞沃航空科技有限公司已经开始 生产运营,主要从事航空航天发动机、燃气轮机的热端精密钣金 部件加工制造业务,如燃烧室、火焰筒、尾喷管等。感谢您的关 注!

29、媒体报道国产大飞机 c919 厂房建设加速,随着订单的不断增加预计 2027 年 c919 将达到年产 150 架的能力!公司宣传说参与了 c919 起落架以及多个项目,请问这些项目是否都已供货? 未来随着 c919 的大批量生产是否也会带动公司航空航天产业的发展?

尊敬的投资者,您好!公司参与的 c919 项目已进入小批量供货阶段。未来随着 c919 的大批量生产,势必带动公司航空航天产业的发展。感谢您的关注!

30、公司多次提及国内风电毛利率低,但是国外风电紧固件价格依旧保持稳定且毛利率高!请问公司如何提高国外产品销售?



尊敬的投资者,您好!公司将在维护好现有海外客户的基础上,拓展产品供应品类,继续开发新客户,提升海外销售占比。并且,公司计划投资建设越南生产基地,这将更有利于国际市场的持续深耕,不断提升公司产品的国际市场竞争力。感谢您的关注!

31、有招聘网站显示公司和某高校合作了航空产业研究院, 请问具体和哪个高校合作的?

尊敬的投资者,您好!公司始终坚持技术创新和产品研发, 积极推进与高校建立的产学研合作,目前已与北航、湖大等高校 进行产品的协同研发。感谢您的关注!

32、请问公司生产的航空航天相关零部件是属于核心零部件吗?

尊敬的投资者,您好!公司生产的航空航天相关零部件属于重要零部件。感谢您的关注!

33、飞沃科技彼时发行时充满阳光,发行价高达 72.50 元,而此时一季度利润巨亏-218.95%,且没有预告,请给予合理解释和分析,后续将采取哪些措施和办法来走出当前困境,给广大股东以回报,谢谢!

尊敬的投资者,您好!一季度业绩预告不属于强制性信息披露事项。2024年一季度开始出现亏损主要由于2024年国内风电紧固件招投标价格较2023年持续下滑,公司为巩固市场占有率,仍采取低价竞标策略。然而,产品销售价格的降低导致毛利率下滑,并产生资产减值损失逾1300万元;叠加期间费用的刚性影响以及航空航天产业投入持续加大。但公司凭借深厚的风电行业积累、产能规模及技术工艺等优势来与之应对,并采取积极有效的措施来改善经营情况,主要措施有:1、全面推行精益管理及工艺优化,提高自动化生产能力,持续实现降本增效的目标;2、加大力度开拓高毛利的国际市场,缓解国内市场盈利下行的压力;3、积极发展航空航天、燃气轮机、石油装备等领域紧固件以及高精密部件、组件,开拓第二增长曲线,降低对风电单一行



业依赖度。公司对发展前景的信心坚定,未来将持续做好各项经营管理,不断提升公司内在价值,维护股东长期利益。感谢您的 关注!

34、贵公司为何每个季度都要计提减值准备金?贵公司前几年业绩还可以,为何一上市就亏损?贵公司说在航空航天领域的发展势头强劲,但看不到业绩,为什么?贵公司发行价 72.5元,现在才 37 元左右,为何不考虚回购呢?(超募资金那么多),让人感到贵公司根本不看好自己的公司发展前景,谢谢

尊敬的投资者,您好!公司严格按照相关会计准则的要求每季度需要进行计提或转回应收款项坏账准备和存货跌价准备。 2024年一季度开始出现亏损主要由于2024年国内风电紧固件招投标价格较2023年持续下滑,公司为巩固市场占有率,仍采取低价竞标策略。然而,产品销售价格的降低导致计提资产减值损失逾1300万元;叠加期间费用的刚性影响以及航空航天产业投入持续加大。

公司航空航天领域 2023 年营收同比快速增长,但营收规模占比较低,同时,该领域还处于发展初期,属于前期投入阶段,目前该领域尚未实现盈利。

公司将根据经营状况和财务状况,并结合公司未来发展战略规划综合考虑,审慎决策回购问题。若有相关回购计划,公司将及时履行信息披露义务。感谢您的关注!

35、之前高端紧固件都被国外企业垄断,现在为了防止国外 企业对我们卡脖子,必须要国产替代!请问公司在航空航天紧固 件以及零部件方面在国内的竞争对手有哪些?

尊敬的投资者,您好!公司在航空航天紧固件领域的国内主要竞争对手不便于对外公开,望理解。感谢您的关注!

36、公司去年四季度亏损,今年一季度扩大亏损,请问今年有扭亏为盈的希望吗?

尊敬的投资者,您好!目前风电市场还在调整,短期经营还会面临挑战。但公司将凭借风电紧固件龙头地位的优势,积极开



资本市场 服务 平台	
	展精益管理、加大风电国际市场开拓、加快非风电业务领域发展
	等有效措施来与之应对,后续请关注定期报告。感谢您的关注!
	37、请问公司当前研发费用大涨,具体是往哪方面的研发方
	向?
	尊敬的投资者, 您好! 公司研发费用主要用于风电紧固件新
	产品的开发,以及航空航天、燃气轮机和石油装备等领域的发展。
	感谢您的关注!
	38、请问公司在海上风电领域有无供货?
	尊敬的投资者, 您好! 公司产品可应用于海上风电领域并已
	实现批量供货。感谢您的关注!
附件清单(如有)	无
日期	2024-05-14 17:49:37