

北京东方通科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号： 2024-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2024年5月16日（周四）下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长兼总经理黄永军 2、董事、副总经理、财务总监兼董事会秘书徐少璞 3、独立董事丁芸 4、保荐代表人张德平
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、近期的信创目录并没有提及中间件，中间件未来在信创这块的前景如何？</p> <p>答：您好，根据中国政府采购网公开的信息，《中间件软件政府采购需求标准》已于2023年7月30日完成公开征求意见，具体发布信息请留意官方公示。2023年四季度以来，信息技术应用创新领域政府采购标准及相关国家标准陆续发布，相关标准中也对中间件的兼容性要求有所体现。同时，公司参与了应用服务器中间件及消息中间件的国家标准制定工作，新版国标的调整是为了适应技术发展需要，东方通中间件产品也将适应变化不断升</p>

级。两款中间件标准的发布请以信标委公布信息为准。相信软件基础设施中不可或缺的中间件前景还是很可观的。谢谢关注！

2、根据2023年股权激励计划，第一个行权期业绩考核标准，以2022年净利润为基数2023年净利润增长率不低于50，是否意味着第一阶段股权激励失败？回购股票是否应注销？

答：您好，公司已回购股份主要用于实施员工持股计划或股权激励。若在股份回购完成后未能在本次股份回购完成之日起36个月内用于前述用途，未转让部分股份将依法予以注销。与2023年股权激励计划无关。谢谢关注。

3、黄董，股价这么低，贵公司是否考虑继续回购注销，从而提升投资者信心？普元就进行了回购

答：您好，公司若有相关计划会履行相应决策程序并履行信息披露义务。谢谢关注。

4、2021年、2022年、2023年公司实现归属于上市公司股东的净利润分别为248,103,259.43元、-39,366,528.19元、-672,776,203.67元，不存在最近三年净利润连续为负值的情况，因此，公司目前不存在被风险警示的情形。如果2024年净利润为负，是否存在ST风险？

答：您好，关于退市风险警示或其他风险警示的情形请参见《深圳证券交易所创业板股票上市规则》等相关规定。谢谢。

5、黄董好，定增项目哪些已完成？哪些已开始为公司创造利润？

答：您好，公司向特定对象发行股票募集资金扣除发行费用后全部用于“Tong系列中间件产品卓越能力提升项目”、“基于人工智能的下一代可持续运营安全产品开发项目”，建设周期均为3年，公司会在定期报告中披露相关进展。谢谢。

6、公司一季度基础软件业务同比显著增长的前提下公司一季度还是亏损7294万元，请问有何措施扭亏为盈。

答：您好，公司2024年一季度实现营收7569.8万元，同比增长102.01%，归母净利润负7293.8万元，同比收窄17.66%。

2024 年将通过战略聚焦，深入行业应用需求，为客户提供先进的国产基础软件、网络信息安全及数字化转型产品，打造安全、智能的基础能力平台。同时通过统筹推进人员结构优化调整，及内部组织效能优化，进一步促进公司战略目标的实现。谢谢关注。

7、黄董好，东方通 2024 年新的利润增长点有哪些？

答：2024 年公司将紧随国家产业政策和行业发展趋势，进一步战略聚焦，夯实主营业务，加速产业布局；以智能化为公司业务赋能，提升综合竞争力；进一步优化人才结构，加强全流程管理，强化公司整体预算的科学化、精细化水平，实现降本增效。谢谢。

8、董事长，请问您是否有继续增加自己持股比例的打算呢？

答：您好。本人增持计划尚在执行过程中。谢谢。

9、请问贵司，参加军工方面取得成绩有什么？是否具备军工信息化概念？

答：2023 年，在国防军工信息化领域，公司在自主研发的数据中台、知识图谱等基础产品的基础上，建设了“工程平台”技术底座，从数据、智能、低代码等多维度赋能军工业务发展。具体内容详见公司年度报告内容。谢谢。

10、黄董好，除了商誉减持外，去年亏损是多少？造成亏损的主要原因是什么？今年如何改进？

答：您好，2023 年公司实现营业收入 55,679.39 万元，实现归属于上市公司股东的净利润-67,277.62 万元，其中计提商誉减值准备 38,217.91 万元。主要原因一方面是受智慧应急业务建设周期及客户资金预算影响，泰策科技整体经营情况不及预期，同时导致计提较大比例的商誉减值准备；另一方面，网信安全项目交付验收节奏放缓，政企数字化转型业务受客户资金预算影响出现阶段性需求放缓，导致收入及利润有所下降。公司 2024 年将以提升经营业绩为中心，持续在信息技术应用创新、网络信息安全、政企数字化转型及 AI 智能化等领域完善布局，在持续深

耕党政、金融、运营商及央国企等客户的基础上，拓展业务不断向电力、医疗、教育、广电等更多行业渗透发展。同时将结合业务聚焦及市场情况，持续优化公司团队，做好降本增效工作。谢谢关注。

11、黄董，贵司在您的带领下近些年取得傲人的成绩，股价节节攀升，请问定增完成后的 2024 年，您是怎么打算进一步巩固这些年的丰硕成果的？

答：2024 年公司将紧随国家产业政策和行业发展趋势，进一步战略聚焦，夯实主营业务，加速产业布局；以智能化为公司业务赋能，提升综合竞争力；进一步优化人才结构，加强全流程管理，强化公司整体预算的科学化、精细化水平，通过开展精细化管理，实现降本增效。谢谢。

12、公司子公司泰策的业务范围含有卫星通信服务，有考虑布局低空经济吗

答：泰策科技在智慧应急领域拥有智能监测预警平台、城市安全风险综合监测预警平台、应急通信指挥平台、安全生产等核心产品集，可帮助政企客户提升应急管理能力和提高防灾减灾救灾能力。谢谢。

13、二级市场股价受资本市场环境、宏观经济、投资者预期等诸多因素的影响，但东方通股价表现在整个计算机应用行业中排在倒数第 5 名，这与中间件第一象限的地位完全相悖，怎么解释？

答：您好，股价波动受多方面因素影响，公司管理层一直关注公司股价在二级市场的表现，将在稳步提升经营业绩的同时，通过公开、透明、及时的信息披露加强与资本市场沟通，与投资者共享经营成果。谢谢关注。

14、公司注册所在地北京现在大力发展低空经济，公司拥有无人机管控平台和应急通信等产品。公司会切入低空经济吗

答：公司无人机智能管控平台融合多源数据，统一标准协议，基于核心智能引擎，构建警民双域无人机管控平台，推进无人机

管控的业务规范化、管控信息化、作业智能化及管理精益化。谢谢。

15、黄董好，公司连续多年都未完成员工激励计划的业绩要求，请问这些股票都注销了吗？

答：您好。所涉及的是股票期权，对于未达到行权条件的股票期权，公司会按规定进行审议、注销，同时履行信披义务。谢谢。

16、黄董好，2024 年公司经营的机遇和挑战有哪些？

答：您好，近年来宏观环境不确定性增强，技术和市场又发生着日新月异的变化。随着行业信息化建设的持续加速，国家对基础设施产品的重视程度不断提升，人工智能作为引领新一轮产业变革的战略性技术，已成为打造高质量发展的全新驱动力量。2024 年政府工作报告提出相关财政政策，专项用于国家重大战略实施和重点领域安全能力建设；信息技术应用创新行业相关标准亦逐步落地。公司将充分利用在数字基础设施及网信安全领域多年积累的技术优势及客户基础，紧抓市场机遇，为客户提供从基础软件、网信安全到“数智化”转型等系列产品与解决方案，助力高水平科技自立自强。谢谢关注。

17、请问 23 年您在维护中小投资者利益方面做了哪些工作？

答：您好，公司通过互动易平台、投资者热线等多种方式与各类投资者保持经常性联系，保持良好的双向沟通，促进投资者对公司的了解和认同。同时将做好主业经营和市场拓展，不断提升公司盈利能力和内在价值，并与市场保持密切沟通，加强公司价值传播，力争为投资者创造长期回报。谢谢关注。

18、东方通在中间件领域的市场份额是多少？今年公司对市场份额和收入的目标是什么？目前市场是否存在恶性竞争？谢谢！

答：您好，根据计世资讯、赛迪顾问等第三方研究报告，东方通在中国中间件市场份额呈现领先态势。公司通过在基础软件

领域 20 余年不断的创新与积累，将通过市场拓展、产品研发、生态合作等多重举措，持续巩固和扩大行业优势地位。公司乐于看到行业通过良性竞争促进发展，合作共赢。谢谢关注。

19、公司回购股份不注销，其实就是损害投资者的利益，现在公司巨亏，市值下降到如此的地步，有没有考虑回购的股票注销，来提升市场信心，让股价有所回升

答：公司已回购股份主要用于实施员工持股计划或股权激励。若在股份回购完成后未能在本次股份回购完成之日起 36 个月内用于前述用途，未转让部分股份将依法予以注销。如国家对相关政策作调整，则本回购方案按调整后的政策实行。谢谢。

20、黄董好，公司今年有哪些具体措施提升股价？

答：公司会不断“练好内功”，通过公司的先进技术和产品，服务客户创造价值，提升公司盈利水平。另一方面，将继续加强与资本市场投资者的沟通，积极有效地向市场传递公司经营发展成果，让公司内在价值在资本市场市值上体现。谢谢。

21、如果对公司前景看好，为何在股票腰斩 60 多后，只是象征性的增持，而不是大部分的增持，定增 20 亿的大部分资金却用于理财？是对公司没有信心吗？

答：您好。为提高资金使用效率，合理利用闲置资金增加公司收益，在确保不影响公司正常运营和募集资金投资项目推进，并有效控制风险的前提下，公司使用部分闲置募集资金进行现金管理，以更好地实现公司现金的保值增值。同时，基于对公司未来的信心，2023 年 12 月底，本人披露了股份增持计划，目前增持计划正在进行中；2024 年 1 月，公司推出了回购公司股份方案，累计回购公司股份 8,800,000 股。谢谢。

22、公司 2023 年审计机构是北京大华国际会计师事务所(特殊有限合伙)，那又怎么样？北京大华国际会计师事务所(特殊有限合伙)已经被暂停证券业务 6 个月了，公司准备怎么办？在多家上市公司纷纷更换他们的情况下公司还是继续和有不良记录的中介机构合作？

答：您好，被暂停证券服务业务的是大华会计师事务所(特殊普通合伙)。谢谢关注。

23、股价持续下跌，投资者已没有信心。贵公司的回购、增持也没能带来股价止跌。说到底是对贵公司没有信心，贵公司对今年业绩有无展望？

答：您好，2024 年公司将紧随国家产业政策和行业发展趋势，进一步战略聚焦，夯实主营业务，加速产业布局；以智能化为公司业务赋能，提升综合竞争力；进一步优化人才结构，加强全流程管理。谢谢。

24、一季度营收增长这么多为什么净利润几乎没有增长

答：您好，面对宏观环境及市场情况的变化，公司在保证研发投入及营销服务网络拓展的基础上，随着业务体量增长，团队规模也相应增加，导致相关费用增长。同时，受 2023 年四季度收入下降影响，公司其他收益亦有所下降。后续公司将结合业务聚焦及市场情况，持续优化公司团队，做好降本增效工作。并通过建立完善有效的绩效考核与激励机制，提升团队积极性及公司整体运营效率。谢谢关注。

25、公司未来会考虑回购注销吗？

答：您好。公司已回购股份主要用于实施员工持股计划或股权激励。若在股份回购完成后未能在本次股份回购完成之日起 36 个月内用于前述用途，未转让部分股份将依法予以注销。如国家对相关政策作调整，则本回购方案按调整后的政策实行。

26、请问主持人，东方通股价下跌 60%，业绩亏损 6 亿，怎么看？

答：您好，2023 年公司业务受下游客户需求放缓、项目交付验收周期延长等因素影响，整体经营情况不及预期。2024 年将以提升经营业绩为中心，跟随人工智能、大数据、云计算的发展，为客户提供先进的国产基础软件及信息安全产品；打造安全、智能的基础能力平台；深入行业应用需求，全面服务国计民生领域数字化建设。同时将通过公开、透明、及时的信息披露加强与资

本市场沟通、加强投资者关系管理工作，持续提升公司价值和资本市场形象。谢谢关注。

27、第二季度经营情况如何?会有正利润吗?

答：您好。二季度经营情况请关注未来披露的半年度报告内容。谢谢。

28、黄董好，截止到目前为止，公司营收与去年同期相比是增加，还是减少?

答：您好。2024 年第一季度，公司营业收入比去年同期增加 102.01%。谢谢。

29、黄总，好！23 年东方通营收为何出现大幅下滑，主要原因是什么，相比于同行，营收下滑是市场原因还是自身原因？你承诺的 5000 万增持，为何在 14 元以下迟迟不行动，是想如同万科当年一样等到更低的价格再增持吗？

答：您好，2023 年度公司受网信安全及数字化转型业务下游客户需求放缓、项目交付验收周期延长等因素影响，整体经营情况不及预期；同时导致计提了较大比例的商誉减值准备。尽管上述业务出现波动，公司传统主业基础软件业务克服党政行业需求侧不利因素，报告期内实现营业收入 27,692.53 万元，同比增长 16.96%。增持计划尚在执行中，近期增持情况可在深交所网站董监高人员持股变动专栏查询。谢谢关注。

30、黄董好！23 年 9 月出台的股权激励方案以 22 年的净利润做基数确定行权条件，现今更改了 22 年报数据，是否要重新搞方案？

答：您好。如有调整事项，公司会按规定履行相关审批流程，并予以披露。谢谢。

31、黄董请问您上任这么久了，公司在您的领导下取得这么多傲人的成绩，你在股价下跌时出资维稳股价的精神令人感动，请问今年东方通有没有新的领域开展，毕竟中间件和信安都特别卷。

答：您好，2024 年公司将持续在信息技术应用创新、网络信

息安全、政企数字化转型及 AI 智能化等领域完善布局，在夯实现有业务的基础上，充分利用在数字基础设施及网信安全领域多年积累的技术优势及客户基础，在新兴基础软件及人工智能相关领域“适度超前”地进行探索。谢谢。

32、黄董好，为什么要在去年进行商誉减值？目前商誉还剩多少？

答：您好，对于企业合并形成的商誉，公司需根据企业会计准则在每年年度终了结合与其相关的资产组或资产组组合执行减值测试。本次计提商誉减值准备事项符合《企业会计准则》和公司相关会计政策的规定，依据充分。计提后，财务报表能够更加公允地反映公司的资产状况及经营成果。截至 2023 年末公司商誉余额 67,730.78 万元。谢谢。

33、去年开始各行各业在信息化建设方面的投入和预算都在大幅减少，公司怎么应对这个情况？

答：您好，2023 年对东方通来说有困难也有亮点，一方面受下游客户需求放缓、项目交付验收周期延长等因素影响，公司业绩承受了较大压力；另一方面，公司核心基础软件业务收入同比增长 16.69%，进一步坚定了公司战略聚焦的信心。综合来看，公司基础软件业务发展势头良好，网信安全业务亦有深厚的行业积淀、技术积累及拓展空间。公司 2024 年将以提升经营业绩为中心，持续在信息技术应用创新、网络信息安全、政企数字化转型及 AI 智能化等领域完善布局，提升公司整体盈利能力及市场竞争力，促进公司健康、稳定和可持续发展。谢谢关注。

34、我作为一直看好东方通的股民，2020 年买入后一直持有至亏损严重，现在严重影响生活，工作，总感觉东方通这次定增有猫腻，定增前机构获利砸盘，然后再低价定增，严重破坏公平交易的环境，让我们很失望，现在股票跌到历史低位，作为公司的管理层是如何考虑的，考虑维护市值管理，考虑保护投资者的利益，望回复，谢谢

答：您好。近期的股市波动我感同身受，也充分理解您的心

情。二级市场股价受资本市场环境、宏观经济、投资者预期等诸多因素的影响，公司持续深耕基础软件、网络信息安全及政企数字化转型领域，董事会及管理层将持续聚焦主业，强化科技创新，提升管理效率，提高公司综合竞争力。公司的市值管理是以提升企业内在价值为核心，通过与资本市场的合规、有效沟通，确保信息披露的真实、准确、完整。同时，公司将通过多渠道、多方式主动了解投资者诉求，依法合规引导投资者预期。另外，公司将通过稳健经营、持续分红等措施，力争为股东创造长期良性的价值回报。谢谢。

35、黄董，请问您是否有爆仓危险，您质押那么多股份到底干嘛？

答：您好。本人质押的股份不存在平仓或被强制过户的风险。

36、公司股价连续多年下跌，如何对得起第一象限的市场地位？

答：投资者好。二级市场股价受资本市场环境、宏观经济、投资者预期等诸多因素的影响，公司持续深耕基础软件、网络信息安全及政企数字化转型领域，董事会及管理层将持续聚焦主业，强化科技创新，提升管理效率，提高公司综合竞争力。同时加强信息披露，与市场保持密切沟通，加强公司价值传播，力争为投资者创造长期价值回报。谢谢。

37、黄董好，截止到目前为止，公司营收与去年同期相比是增加，还是减少？

答：您好，2024年一季度公司实现营业收入7569.8万元，同比增长102.01%。谢谢关注。

38、请问您将来会增加您的持股比例吗？

答：您好！正在增持中，感谢关注！

39、大华所已经被暂停证券业务6个月，公司是否会更换市场口碑更好、审计质量更优的会计师事务所？

答：您好，公司2023年审计机构为北京大华国际会计师事务所（特殊有限合伙）。谢谢关注。

40、对于这次参与定增损失惨重的投资机构，不知道两位老总有什么话要对这些机构说？

答：您好，股价波动受宏观经济形势、市场情绪和板块行情等多重因素影响，公司对产生损失的投资机构感同身受。报告期内，公司受网信安全及数字化转型业务下游客户需求放缓、项目交付验收周期延长等因素影响，整体经营情况不及预期；同时导致计提了较大比例的商誉减值准备。但尽管上述业务不达预期，公司传统主业基础软件业务克服党政行业需求侧不利因素，积极开拓金融、企业及军工等市场，保持了业绩持续增长。未来公司将结合战略聚焦进一步提升公司整体盈利能力及市场竞争力的提升。谢谢关注。

41、作为独立董事，黄董这样来去自由您是否尽到监管的作用？

答：您好。公司董事人员的聘任已经公司董事会、股东大会审议通过，相关程序符合法律、法规的规定。谢谢。

42、请问黄董事长：贵司近两年的业绩不佳，但投入的费用居高不下。近期是否有新的研发成果推出？作为中间件的先驱者，根据现目前的经营状况是否有紧迫感，对中间件未来的发展有什么期望？谢谢

答：您好，通过在基础软件领域 20 余年的开拓，公司在中间件核心技术方面积累了深厚的能力和丰富的经验。截至 2023 年末，公司及子公司共取得软件著作权 805 项，发明专利 130 项，继续担任信息技术应用创新工作委员会中间件组组长单位。2024 年将持续推进主打产品的核心技术能力向业界顶级水平看齐；持续推进各款产品的云化，完善数据中间件产品性能；持续推进中间件安全能力建设，构建安全方向独有优势；同时以大模型中间件为切入点，在人工智能领域探索新的业务方向。谢谢关注。

43、黄董好，公司一季度营业收入翻倍，公司现金流充足，是否有重大项目储备，能够实现盈利？

答：您好！公司一季度网信安全业务同比稳步增长，基础软

件业务同比显著增长，智慧应急业务对比 2023 年一季度亦呈现较大幅度的边际改善。2024 年公司将紧随国家产业政策及行业发展趋势，夯实主营业务、加速产业布局，实现精细化运营，统筹推进人员结构优化调整及组织效能优化工作，建立和完善有效的绩效考核与激励机制，不断加强全流程管理，强化公司整体预算和运营的科学化、精细化水平，促进公司战略目标的实现。同时在新业务方向上，公司将持续在信息技术应用创新、网络信息安全、政企数字化转型及 AI 智能化等领域优化布局。希望通过全体员工的努力实现扭亏为盈。谢谢关注！

44、面对公司二级市场的溃不成军，公司是否有市值管理计划？员工持股计划已经几年无法正常推行了，核心技术员工如何保留？

答：您好，公司高度重视市值管理工作，在稳步提升经营业绩的基础上，将通过公开、透明、及时的信息披露加强与资本市场沟通、加强投资者关系管理工作，持续提升公司价值和资本市场形象。2024 年 1 月，公司推出了回购公司股份方案并已实施完毕，未来拟用于公司股权激励或员工持股计划，并通过建立完善有效的绩效考核与激励机制，提升核心团队稳定性，促进公司战略目标的实现。谢谢关注。

45、股价跌去-60%，去年怎么亏掉的 6 个亿？

答：您好。主要原因一方面受智慧应急业务建设周期及客户资金预算影响，泰策科技整体经营情况不及预期，年度净利润-11,657.42 万元，同时导致计提商誉减值准备 32,748.33 万元；另一方面，网信安全项目交付验收节奏放缓，政企数字化转型业务受客户资金预算影响出现阶段性需求放缓，导致收入及利润有所下降。谢谢。

46、请问贵公司耕耘基础软件 20 年在中间件占市场份额多少？与宝兰德相比较如何？

答：您好，2023 年我国中间件市场竞争格局基本保持稳定，IBM 和 Oracle 仍然处于领先地位，市场占有率较高，但市场份

额呈逐年下降趋势，而国产中间件厂商的替代份额正不断扩大。根据赛迪顾问统计，东方通在中国中间件产商中销售额占比第一，具体数据参见第三方研究报告。谢谢关注

47、黄董请问现在这么低价格，你还没增持完成吗？现在信心不足，需要你尽快完成增持，提升信心

答：您好！增持期间为6个月，感谢关注！

48、今年国产中间件销售情况如何

答：您好，公司一季度基础软件业务同比显著增长。2024年将在持续深耕党政、金融、央国企、军工等客户的基础上，关注医疗、教育、中小企业等行业增量市场，持续提升现有产品的功能性能指标、推进云原生版本研制、完善数据中间件产品能力，开展大模型中间件产品的研制，并在工业互联网等领域积极探索中间件的创新与应用。谢谢关注。

49、请问公司是否涉及无人驾驶技术研究？及产品研发等技术储备？

答：您好！公司不涉及无人驾驶技术研究。谢谢！

50、请问公司2024年业务主要发力方向是哪一块？Ai监控类的产品投入计划是怎样的，在没有工信部相关的指导或者规范的情况下，会有市场前景么？另外泰策收回后公司会继续投入还是择机会再次出售？

答：您好，公司以“构建安全科学智能的数字世界”为愿景，持续战略聚焦，在信息技术应用创新、网络信息安全、政企数字化转型及AI智能化等领域完善布局。随着人工智能技术的发展，网络信息安全在AI场景下的需求持续增加，公司以领先的网络数据采集分析能力为基础，结合多模态模型及优势样本数据积累，在信息安全、网络安全、数据安全等方面形成了全面产品矩阵。近日，公司发布了基于MoE（混合专家模型）的深度安全大模型，在LLM+AI Agent框架支持下，为客户快速部署AI安全能力。2024年一季度智慧应急业务同比呈现较大幅度的边际改善，相信随着宏观影响因素的修复，有望逐步走出经营低谷。谢谢关

注。

51、泰策卖而未卖成会继续拖累公司发展吗？目前公司有清晰的战略目标吗？

答：泰策科技在应急通信指挥、城市安全及安全生产风险监测领域具备核心产品集，可帮助政企客户有效提升应急管理能力。随着客户端需求和资金面的改善，其业绩在 2024 年一季度有明显改善迹象，同时公司会统筹推进人员结构优化及组织效能提升，结合业务聚焦做好降本增效工作，促进公司科学、健康、可持续发展。谢谢关注。

52、定增资金后续如何使用，剥离资产未出售成功，后续是继续售出吗？

答：您好，公司向特定对象发行股票的募集资金投资项目包括：Tong 系列中间件产品卓越能力提升项目、基于人工智能的下一代可持续运营安全产品开发项目和补充流动资金。公司的募集资金目前将继续投入上述募集资金投资项目。谢谢关注。

53、徐董好，请问定增项目计划如何了，为何现在才投资 100 万，一年过去了，离三年的期限过去三分之一，请问是否有成果了？

答：您好，公司将按照募集说明书所列用途规范使用募集资金，主要用于“Tong 系列中间件产品卓越能力提升项目”、“基于人工智能的下一代可持续运营安全产品开发项目”项目。公司会加快推进募投项目的实施，争取募投项目早日投产并实现预期效益。公司会在《募集资金存放与实际使用情况的专项报告》中定期披露相关情况。谢谢关注。

54、黄董好，请解释为何你退出董事会一年又进来，为何当初退出，现在又为何重新执掌

答：您好，公司董事会、管理层变动均以公司战略目标为导向，以业务发展和内部管理效率提升为原则，并履行了规范的决策流程及信息披露义务。2024 年公司将进一步聚焦主业，持续在信息技术应用创新、网络信息安全、政企数字化转型及 AI 智能

化等领域完善布局，提升公司整体盈利能力及市场竞争力，促进公司健康、稳定和可持续发展。谢谢关注。

55、请问贵公司在低空经济领域有什么布局呢？

答：您好，公司无人机智能管控平台融合多源数据，统一标准协议，基于核心智能引擎，构建警民双域无人机管控平台，推进无人机管控的业务规范化、管控信息化、作业智能化及管理精益化。谢谢关注。

56、问请问东方通在新质生产力方面有哪些优势和特点呢？

答：您好，东方通深耕软件基础设施领域二十余年，围绕打造安全可信的数字基座、数据要素及人工智能等领域，可提供从基础软件到“数智化”转型方案等系列产品及服务。同时，公司密切关注 AI 领域发展，将充分利用在数字基础设施及网信安全领域多年积累的技术优势及客户基础，以“智能化”为自身业务注智赋能，优化内部效能，引入人工智能技术迭代公司全品类产品及解决方案的基础能力，后续将与生态伙伴紧密结合，致力于为行业新兴领域提供多样性的服务、夯实安全底座。谢谢关注。

57、黄董好，泰策没有卖成功，现在还有多少商誉，请问应急项目市场今年有所好转吗？是否如去年那样，泰策一个公司就亏了两亿多，如果市场不好，为何不淘汰员工，先降低成本，等需求好转再重新招聘人员，先生存下去再发展

答：您好，截至 2023 年末公司商誉余额 67,730.78 万元。2024 年一季度，智慧应急业务同比呈现较为明显的改善。随着党和国家积极推进应急管理体系与能力现代化建设，中国应急产业市场具备较大的发展空间。泰策科技在应急通信指挥、城市安全及安全生产风险监测领域具备核心产品集，可帮助政企客户有效提升应急管理能力。同时公司会统筹推进人员结构优化及组织效能提升，结合业务聚焦做好降本增效工作，促进公司科学、健康、可持续发展。谢谢关注。

58、黄董事长，您好，我买贵公司股票六年了，但是现在贵

公司股价一年不如一年，投资贵公司六年，被深套 50 个点，请问贵公司有什么措施来改进贵公司业绩和利润，从而回报我们这些支持贵公司的投资者

答：尊敬的投资者，您好。股市波动我们感同身受，公司将通过战略聚焦，持续深耕基础软件、网络信息安全及政企数字化转型领域，董事会及管理层 2024 年将以经营目标为导向、以技术创新为驱动，进一步提升公司整体盈利能力及市场竞争力，促进公司健康、稳定和可持续发展。同时，公司将加强信息披露，与市场保持密切沟通，加强公司价值传播，力争为投资者创造长期价值回报。谢谢关注。

59、领导好，请问：2021，2022，2023 年，3 年以来，东方通在中间件行业的地位是否发生了变化？市场占有率的变化是怎样的？这个行业 3 年来的增速是怎样的？谢谢

答：您好，随着行业信息化建设的持续加速，国家对基础设施产品的重视程度提升。根据赛迪顾问预测，2023 年、2024 年、2025 年我国中间件市场规模将分别达到 86.6 亿元、94.4 亿元、107.7 亿元。公司作为中国中间件行业的开拓者和领导者，连续 15 年在国产中间件市场中占有率第一。未来将在持续深耕党政、金融、央国企、军工等客户的基础上，关注医疗、教育、中小企业等行业增量市场，持续提升现有产品的功能性能指标、推进云原生版本研制、完善数据中间件产品自身能力，推出适应不同场景和运行规模的数据平台解决方案、开展大模型中间件软件产品研制，并在工业互联网等领域积极探索中间件的创新与应用。谢谢关注。

60、黄董好，去年您买过中国长城的股票吗？您质押公司股票的资金用途是什么？

答：您好！非本人持有中国长城股票，谢谢！

61、有传闻公司转型算力？如传闻属实请回答目前进展如何，布局规划如何

答：您好！以昇腾为代表的算力产业发展亦离不开成熟的软

硬件生态支持，公司作为“多样性算力产业及标准推进委员会”成员单位，相关产品已完成与昇思 MindSpore AI 框架的兼容适配。公司将充分利用技术优势与实践经验，致力于解决多样性算力时代带来的技术难点及挑战，夯实多样性算力产业的安全底座。报告期内，公司受邀参加多样性算力产业峰会，正式加入“推委会”成员单位；作为首批企业签约入驻北京昇腾人工智能计算中心企业，共同推动北京人工智能产业高质量发展。在网信安全领域将加快现有安全产品的智能化升级，在 AI 内容监测及生成式 AI（AIGC）领域，持续增强行业模型训练效果，深化“技术+应用+模型+生态”的业务模式，服务行业 AI 智能化需求。今后公司将结合公司战略规划、能力禀赋、发展阶段及资源优势，在智算中心基础设施建设、算力网络调优及算网运维、人工智能在垂直行业应用等方面“适度超前”地进行探索，发掘培育具备产业化潜力的新产品、新方案。谢谢关注！

62、黄董好，自从去年年底公司股价持续下跌以来，您公告说要增持，但进展缓慢，请问您目前增持了多少？

答：您好！本人 5 月 7 日-10 日最新增持了公司股票，请投资者在深圳证券交易所股份变动平台上查阅。谢谢！

63、21 年、22 年、23 年连续亏损，公司会被 ST 么？

答：您好，2021 年、2022 年、2023 年公司实现归属于上市公司股东的净利润分别为 248,103,259.43 元、-39,366,528.19 元、-672,776,203.67 元，不存在最近三年净利润连续为负值的情况，因此，公司目前不存在被风险警示的情形。

64、公司财务费用这么高，是不是某些人报销太多了！

答：投资者好，2023 年因公司存款增加导致利息收入增加，公司财务费用为-4,788,303.91。谢谢。

65、徐董，您好，为何贵公司人工成本这么高？这两年销售支出太高了，但是这些销售投入没有取得相应回报，反而每年收入越来越低，请问是友商竞争太大还是市场需求减少有关？请问是否计划精简成本？优化销售部门，先让公司生存下去，再谈

	<p>发展</p> <p>答：您好，近两年公司面对宏观层面的不确定性和技术、市场的发展变化，持续进行主业研发投入及营销服务网络的拓展，导致相关费用有所增长。但市场的开拓需要前期积淀的过程，公司后续会综合考虑、统筹推进人员结构优化及组织效能提升，结合业务聚焦做好降本增效工作，促进公司战略目标的实现。谢谢关注。</p>
附件清单(如有)	
日期	2024-05-16 18:54:30