

证券代码：688479

证券简称：友车科技

用友汽车信息科技（上海）股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称	国金证券、淳厚基金、筌笠资产、鹏华基金、华泰柏瑞基金、海通自营、交银施罗德、上海原点资产
会议时间	2024年5月17日 13:30
会议地点	友车科技会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：高海清；证券事务代表：喻慧娟
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司董事会秘书高海清先生介绍了公司基本情况，同时强调了关于遵守承诺函的约定和上市公司信息披露的有关规定。</p> <p>二、交流环节</p> <p>1、请介绍下公司的市场地位如何</p> <p>答：公司迄今为止已为超百家整车厂、1.5万家经销商提供服务，行业地位突出，市场认可度高，是国内汽车营销与后市场服务领域软件产品及云服务提供商中的龙头企业。</p> <p>2、请介绍下公司竞争对手的情况</p> <p>答：公司的竞争对手主要为汽车行业专业软件服务提供商及咨询公司。</p>

	<p>汽车行业专业软件服务提供商通常聚焦汽车营销与后市场领域的信息化服务，提供 DCS/DMS、客户运营系统、数据咨询服务等产品/服务，并进行实施及运营维护，代表性公司如 CDK 等。</p> <p>咨询公司通常涉及业务较广，服务领域涵盖众多行业，其中包括汽车行业营销及后市场领域，其主要根据客户的业务流程、管理、实际情况，建设定制化的数字化管理平台，代表性公司如 Capgemini（凯捷咨询）等。</p> <p>3、请介绍下公司海外业务客户情况</p> <p>答：目前公司来自境外客户的收入主要包括小康印尼汽车有限公司、MG 销售（泰国）有限公司和上汽通用五菱印尼汽车有限公司等，主要集中在东南亚地区。未来，公司将积极把握我国车企全球化发展机遇，加大海外市场开拓力度。</p> <p>4、请介绍下公司新能源业务情况</p> <p>答：公司紧跟新能源车产业发展趋势，结合新能源车企的特点，在直销模式、多渠道客户运营等方面不断创新，与多家新能源车企建立了长期稳定的业务关系。2023 年度，公司新能源客户合同签订额为 1.5 亿元，较上年同期增长 23%。</p> <p>5、公司对开展业务过程中涉及的业务数据使用情况？</p> <p>答：根据国家关于数据安全的法规要求及目前与客户的合同约定，公司目前不直接掌握客户相关的经营数据。</p>
附件清单（如有）	
日期	2024 年 5 月 17 日