

证券代码：301399

证券简称：英特科技

浙江英特科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	线上参与英特科技2023年度网上业绩说明会的投资者	
时间	2024年5月17日下午15:00-17:00	
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会	
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：方真健 副董事长、财务负责人：王光明 独立董事：金月华 董事会秘书、副总经理：裘尔侃 保荐代表人：孙书利	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、请问公司对于未来三年的财务预测和业务展望是怎样的？</p> <p>您好，在全球能源转型和“碳达峰、碳中和”目标背景下，根据国际能源署预测，为实现可持续发展战略，全球热泵的销售数量到2030年将增加到6,000万台，公司将围绕行业发展趋势，进一步加强技术与研发能力，加大人才投入，增强公司核心竞争力。关于公司未来三年的财务预测敬请关注公司披露的定期报告。感谢您的关注！</p>	

2、2024年哪些项目能给公司带来利润增长点？和23年相比怎么样？

您好，2024年公司将继续加大产品研发投入，在优化原有产品的基础上，公司新增募投项目“年产1000套蒸发式冷凝器成套设备生产基地建设项目”，拓展数据中心，轨道交通等市场，为公司创造新的利润增长点。感谢您的关注！

3、公司产能利用率如何？一季度产能是否有所提升？

您好，公司根据订单情况及市场需求合理安排产能投入，产能可以满足公司目前发展所需。同时，公司将通过技术创新、精益管理水平等措施提高生产效率，进一步提升公司的产能利用率。感谢您的关注！

4、如何看待公司近期股价表现？

尊敬的投资者，您好！股价的波动受市场环境，行业预期，投资人情绪等多方面因素影响。我们对英特科技的未来充满信心，并期待与所有投资者一起见证英特科技的持续成长与发展。感谢您的关注！股市有风险，投资需谨慎！

5、2023年分配器业务收入有所下降，请问主要原因是什么？公司如何改变这一情况？

您好，2023年公司分配器业务收入下降主要系市场竞争加剧导致，公司将加强市场分析，优化产品结构，提升产品性能，加强市场开拓，提高产品市场占有率。感谢您的关注！

6、报告显示，公司2023年净利润下降3.74%，请问下降的主要原因是什么？公司将如何应对这一挑战？

您好，公司2023年净利润略有下降，主要是市场竞争加剧导致，公司将不断提升经营管理水平，开拓市场领域，优化客户结构，提升公司效益。感谢您的关注！

7、公司在提升运营效率和供应链管理方面有哪些新的举措？

你好，公司建立了原材料采购、生产过程、成品质量控制等全流程质量管控体系，并对全过程实行严格高标准的管理措施。供应链管理方面，公司建立了原材料质量控制标准，制定了原材料检验规程，配备专业质量检测装备，对原材料供应商建立了准入与淘汰机制，定期考察评审和管理，确保供应链的资源优化，谢谢。

8、如何看待当前品牌集中度高对公司生产经营产生的影响？公司在行业内的地位和竞争优势如何？

尊敬的投资者，您好！经过多年潜心发展，凭借先进的研发能力、高水平的生产工艺、严格的质量管控以及完善的产品体系，公司已成为行业内较有影响力的换热器制造商，下游品牌集中度的提升，使得上游换热器等配套部件市场份额不断向行业内优势企业集中。公司的主要竞争优势有技术和经验优势、产品质量和售后服务优势、客户资源及品牌优势、人才和管理优势。公司的套管式换热器、壳管式换热器销售量及销售金额均在细分行业内处于优势地位。感谢您的关注！

9、在当前的宏观经济环境下，公司如何看待未来一年内的行业发展趋势？

尊敬的投资者，您好！随着“十四五”规划将“碳达峰、碳中和”纳入国家发展大局，以及党的二十大对“双碳”工作的全面部署，要实现“双碳”发展目标，需使用“绿电”替代现在的化石能源。高效节能的热泵技术契合时代背景和政策导向，将被碳中和的时代需求推动而得到进一步发展。根据国际能源署预测，为实现可持续发展战略，全球热泵的销售数量到2025年将增加到3,800万台，到2030年将增加到6,000万台。感谢您的关注！

10、针对目前竞争格局，公司有没有什么推进营业收入增长的产品、销售策略？有哪些新增长点值得市场预期？

您好，公司将在壳管式换热器、套管式换热器专业化、规模化生产的基础上，逐步布局降膜式换热器的研发和生产，为公司创造新的营业收入增长点。公司将持续发挥产品质量和售后服务优势，提高订单反应速度和用户体验，提高公司销售工作水平。感谢您的关注！

11、碳中和、碳达峰对企业所处行业产生何种影响？当前行业的成长性如何？

尊敬的投资者，您好！全球能源转型和“碳达峰、碳中和”目标的背景下，作为高效换热器领域的领先企业，始终站在行业发展前沿，致力于为全球能源的绿色低碳转型贡献核心力量。随着“十四五”规划将“碳达峰、碳中和”纳入国家发展大局，以及党的二十大对“双碳”工作的全面部署，高效节能的热泵技术迎来了历史性的发展机遇。感谢您的关注！

12、公司 2024 年发展规划和经营目标如何？公司打算如何实现长期发展？

尊敬的投资者，您好！公司以现有高效换热器产品为基础，打造自有品牌特色，扩大公司换热器产品的市场份额。同时，公司高度重视新产品的研究开发，计划在壳管式换热器、套管式换热器专业化、规模化生产的基础上，逐步布局降膜式换热器的研发和生产，注重拓展现有产品的应用范围，提高产品的市场适应性。未来立足国内，面向世界，全力将公司打造成为世界一流的换热器研发制造企业。感谢您的关注！

13、公司是否有计划扩大海外市场，如果有，请问具体的国际市场战略是什么？

尊敬的投资者，您好！根据国际能源署预测，为实现可持续发展战略，全球热泵的销售数量到 2025 年将增加到 3,800 万台，到 2030 年将增加到 6,000 万台。公司在深耕高效换热器领域的基础上，积极开拓海外市场。感谢您的关

注！

14、公司境外收入占主营收入比例不到 1%，公司是否有计划扩展海外市场呢？

尊敬的投资者，您好！公司将继续保持与现有客户的良好合作，在深耕高效换热器领域的基础上，积极开拓海外市场。感谢您的关注。

15、与上年同期相比，公司 2024 年第一季度经营情况如何？影响业绩变化的主要因素是什么？公司 2024 年一季度各业务板块营收占比情况？

您好，与上年同期相比，公司 2024 年第一季度实现营业收入 8,683.90 万元，同比上年下降 11.85%，主要系市场竞争加剧导致，公司将进一步提升管理水平，开拓市场领域。2024 年一季度，公司主导产品套管式换热器与壳管式换热器收入占总收入的 80%以上，感谢您的关注！

16、2024 年度经营计划是什么，如何落实？

尊敬的投资者，您好！公司 2024 年将通过募集资金投资项目的顺利实施，加大研发投入和技术创新，全面提升公司的核心竞争力。持续做好人才培养和人力资源梯队建设，为公司未来发展给予有效的人才资源支撑。同时公司加大国内外市场拓展，提高国内外市场的占有率和品牌知名度，力争把英特科技打造成为换热器行业的知名企业，成为一家可持续发展和有社会责任感的公司。谢谢！

17、研发中心建设项目进度如何？必要性如何？打算怎样利用研发中心？

尊敬的投资者，您好！公司研发中心项目正在正常推进中。接下来，依托研发中心，为公司的发展提供良好的创新平台。谢谢。

18、在 2023 年，公司的主要销售客户和主要供应商情况如何？

尊敬的投资者，您好！根据公司披露的《2023 年年度

报告》，前五名客户合计销售金额占年度销售总额比例为 57.77%，前五名供应商合计采购金额占年度采购总额比例为 51.06%。感谢您的关注！

19、公司目前已接入哪些厂商的供应链体系？主要客户群有哪些？下一步市场拓展方向？

你好，公司与国内的海尔、天加、美的、格力、美系的麦克维尔、约克、特灵、开利，日系的大金、日立、三菱重工等大型知名厂商建立了长期稳定的合作关系。下一步公司在开发新产品的的基础上，不断拓展现有产品的应用范围，提高产品的市场适应性。谢谢。

20、壳管式、套管式换热器毛利率均较上年有所下降，请问主要原因是什么？

您好，壳管式换热器和套管式换热器毛利率下降主要是市场竞争加剧导致，另外铜价的上涨也在一定程度上对换热器产品的毛利率带来影响。感谢您的关注！

21、降膜式换热器的研发和生产情况如何？取得了哪些研发成果？

你好，公司 2023 年度实现降膜式换热器销售收入 4251.89 万元，同比增长 41.49%。公司完成了新型降膜换热管管型项目研发，产品满足各项技术指标，提高了降膜式换热器的换热效率，谢谢。

22、公司今年年内有什么大动作没有，有关讨论是否已提上日程？

你好，公司严格按照深圳证券交易所的有关规定履行信息披露义务，谢谢。

23、对于提升 ESG 绩效，企业有何举措和计划？

你好，公司将积极践行企业社会责任，提升公司治理能力与核心竞争能力，为股东创造更好的业绩回报，谢谢。

24、年产 17 万套高效换热器生产基地建设项目进度如何？是否有信心实现预期收益？

你好，年产 17 万套高效换热器生产基地建设项目尚在建设中，截至 2023 年 12 月末，项目投资进度为 37.56%，该项目达产后将有效扩大公司换热器的生产规模，提升产品质量及生产效率，为满足日益增长的市场需求、发展自有品牌、开拓市场奠定坚实基础，巩固和提升公司在行业中的地位。谢谢。

25、请问公司近两年内有计划再融资吗，比如发行可转债？

尊敬的投资者，您好！公司若有相关运作将严格按照相关规则履行信息披露义务，感谢您对公司的关注！

26、公司发展远期目标是啥？最终希望成长为一个什么样的公司？对于实现这个目标有没有信心？

尊敬的投资者，您好！公司将以发行上市为契机，通过募集资金投资项目的顺利实施，全面提升公司的生产能力，提高国内外市场的占有率和品牌知名度，力争把英特科技打造成为换热器行业的知名企业，成为一家可持续发展和有社会责任感的公司。感谢您的关注！

27、请问公司 2023 年上市首年，经营业绩是否达到预期？

尊敬的投资者，您好！公司 2023 年度生产经营情况良好。感谢您的关注！

28、公司产品主要应用于哪些下游领域？下游行业集中度如何？

你好，公司产品主要运用于采暖、热水、制冷、工农业生产等领域，谢谢。

29、公司在技术储备方面的相关安排如何？

你好，公司积极进行各种高效壳管、套管式换热器的关键技术研发和前瞻性技术研发，通过产学研合作不断提升换热器性能，为客户提供换热系统的解决方案，降低生产成本，提高产品性价比。同时，公司积极探索将积累的各项关

	<p>键技术拓展至其他换热器领域，谢谢。</p> <p>30、请问 2024 年你们年度销售目标和利润目标分别是多少？</p> <p>尊敬的投资者，您好！公司目前生产经营情况稳定，未来将继续聚焦公司发展战略方向，夯实经营管理，提升产品力与竞争力，推进公司高质量可持续发展，为股东创造更多价值。具体数据敬请关注公司后续披露的定期报告。感谢您的关注！</p> <p>31、一季度订单情况如何？</p> <p>您好，公司 2024 年第一季度实现营业收入 86,838,998.82 元，公司具体情况请关注公司于 2024 年 4 月 23 日于巨潮资讯网披露的《2024 年第一季度报告》，感谢您的关注。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024年5月17日