证券代码: 000425 证券简称: 徐工机械

徐工集团工程机械股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2024-13

投资者关系活动	√特定对象调研	□分析师会议
类别	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他 (请文字说明其他活动内容)	
活动参与人员	财通基金 翁嘉敏;华宝基金	高一丹;富国基金 汪欢吉;煜德投资 靳天珍、
	赵宏旭、管俊玮;招银理财	朱贝贝; 国君资管 李煜; 中信建投 吕娟、
	陈宣霖	
时间	2024年5月16日15:10-16:40	
地点	一、公司612会议室;二、	徐工矿机。
上市公司接待人	李栋、胥卫东、刘敏芳	
员姓名		
交流内容及具体问答记录	一、互动交流	
	(一) 风险敞口压降措	施?
	答:公司 2023 年应收则	长款、长期应收款和应收票据等应收款项占营业
	收入比重在行业内整体处于合理位置,公司高度重视风险管控和资产质量,	
	并进行扎口管理。2023年,表内应收账款压降超40亿,表外敞口压降超过	
	30亿,取得阶段性成果。20	24年,目标是继续整体压降。主要措施与金融
	机构开展合作,持续改善客户结构,对融资业务实施实行闸口管理等。	
	(二)海外市场增长原	因?
	答:首先,对国产品牌>	来说海外市场具有成长性特征,海外市场需求持
	续释放; 其次, 随着国产产品	品品质的不断提升,国内企业在海外的渠道布局

的日趋完善,服务后市场建设的提速,国产品牌综合竞争力在提升,海外市场渗透率在提高;再次,从在主要区域市场占比情况看,大部分产品仍有很大的提升空间;最后,国内重点企业纷纷调整全球产能规划,落地本地化战略,加速全球化布局。总体来说,十四五期间,国产品牌行业海外市场销量有望保持增长趋势,是工程机械行业的重要增长点。

(三)海外产品毛利率是否还能提升?

答:(1)海外市场较稳定,有部分客户认可度高的区域有提价可能;(2)公司将进一步优化海外产品结构,提高毛利率较高产品占比;(3)公司将进一步提升服务化能力,挖掘海外出口产品的全价值链盈利空间;(4)进一步开展降本工作。

(四)公司出口区域?

答:公司有完善的全球布局与强大的国际化拓展能力,公司营销网络覆盖全球 190 余个国家和地区,可为全球客户提供全方位产品营销服务、全价值链服务及整体解决方案。目前主要出口区域有东南亚、中亚、非洲、南美、欧洲、北美、西亚北非、中美洲、大洋洲等。

(五)内销市场是否在好转?

答:公司认为目前行业已经出现一些积极迹象。一万亿元增发国债项目、"大规模设备更新"政策,可能短时间不会出现大的变化,但是中长期会助力行业恢复。长期来看,国家提出的"两步走"战略,目前还是第二个战略步骤的起步阶段,我们要对经济保持乐观心态、对工程机械产业抱有强烈信心。主要因:(1)国家城市化发展不均衡,还有发展空间;(2)投资增长有显著的内在动力;(3)新能源产业发展;(4)设备自然更新需求;(5)细分领域的产品还有增长空间。公司认为行业将逐步迎来前一个周期的上行期。另外海外市场体量巨大,加上中国企业经过几十年的积累,已经具备了海外拓展能力,未来海外也是所有中资品牌重点布局的广阔天地。

二、参观徐工矿机。

附件清单	无
日期	2024年5月17日