证券简称: 康平科技

康平科技(苏州)股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2024-003

投资者关系活动 类别	□特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	■业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	□其他(<u>请文字说明其他活动内容</u>)	
参与单位名称及 人员姓名	参与公司 2023 年度暨 2024 年第一季度业绩说明会的广大投资者	
时间	2024年5月22日	
地点	上海市浦东新区商城路 618 号良友大厦金融产业园区	
上市公司接待人	董事长江建平先生,董事、总经理江迎东先生,董事、财务 总监、董事会秘书窦蔷彬先生,独立董事曲凯先生、柳世平 女士、尹洪英女士。	
员姓名		
投资者关系活动主要内容介绍	一、公司董事长致辞。 二、公司管理层做 2023 年度暨 2024 年第一季度经营情况介绍。 三、公司管理层回答调研者相关问题: 1、问:公司国际市场规划如何? 答:目前公司主要客户百得、TTI等几家企业占据了全球电动工具市场 80%以上的市场份额,其业务主要分布在欧美地区,公司未来会坚持服务好这些主要客户。 2、问:公司未来在新能源汽车领域的拓展规划如何? 答:鉴于汽车领域较高的进入门槛,公司未来主要考虑通过兼并收购的方式进入汽车领域。 3、问:面对原材料涨价压力,公司在降本增效方面的应对措施如何? 答:首先,公司会进行策略性的采购;其次,公司和客户存在产品调价机制;最后,公司会通过其他方式降本以抵消原材料的波动。 4、问:电动工具行业目前去库存情况如何?预计今年销售情况如何? 答:目前电动工具行业去库存化已基本完成,公司预计今年销售情况会逐步改善。	

- 5、问:公司整机业务的发展规划如何?
- 6、问:公司整机业务细分情况如何?整机业务配件自产率情况如何?
- 答:公司目前整机业务主要以吹吸类工具和园林类工具为主。整机产品中电机、PACK、整机外壳等核心零部件全部由公司自产。
- 7、问: 日元及东南亚币种的波动是否对公司的经营产生影响?
- 答:公司主要结算货币以美元为主,日元及东南亚币种汇率波动对公司影响不大。公司会通过外汇套期保值业务及产品价格调整机制来降低汇率波动影响。
- 8、问:目前公司生产端及采购端是否全部转移至海外?
- 答:目前公司生产端越南和国内布局比例大概 4:6,目前越南 采购是本地化和国际化相结合。
- 9、问:目前公司海外销售各地区占比如何?
- 答: 从百得和 TTI 公开数据可知,其北美地区销售占比大概 70%左右,欧洲占比大概 20%左右,剩下为其他地区销售。
- 10、问:美国加征关税对公司销售影响如何?公司如何应对后期政策的变化?
- 答:美国加征关税的产品,公司已经转移至越南生产。公司也在持续关注关税政策变动,提前做好应对准备。
- 11、问:公司存货和应收账款占比较高的原因?
- 答:从总体来看,公司存货占比随着存货周转率的提高在逐步减少。公司应收账款主要来源于公司主要客户,其信誉良好,应收账款不存在无法收回的情形。
- 12、问:公司23年分红比例较高的原因?
- 答:公司现阶段现金流充裕,为积极回馈投资者,公司做出了23年度的分红方案。
- 13、问:微电机市场的竞争格局如何?公司新能源微电机有哪些优势?
- 答:微电机应用领域广泛,公司经过20多年的发展,积累了大量的技术和经验,完全有能力生产新能源汽车微电机。
- 14、问:公司目前产能情况如何?
- 答:公司目前产能大概 2500 万台,越南占比大概 40%,国内占比大概 60%。
- 15、问:公司整机业务的销售占比希望达到怎样的水平?
- 答:公司希望整机业务的销售占比能达到100%,当然还有很长的路要走。
- 16、问:公司新进客户博世和喜利得目前的销售规模如何?
- 答: 博世和喜利得已批量供货,销售规模在逐步扩大。
- 17、问:公司今年的研发费用投放规划是怎样的?是否会加大研发投入?

	答:公司未来会持续加大研发投入,包括但不限于电机、整机、电池包 PACK 等业务领域。 18、问:公司未来几年新的成长曲线和发力点在哪里?还是继续聚焦主业吗?答:公司未来会继续以电动工具主业为主,逐步拓展到家电、新能源汽车等电机应用领域。 19、问:公司募投项目进展情况?对公司长期增长的预期贡献如何?答:公司募投项目正逐步推进,越南募投项目已按期达到预定可使用状态,惠州项目正进行厂房开工建设前的准备工作。20、问:公司电动工具整机的在手订单情况如何?24年的销售目标如何?
附件清单(如有)	无
日期	2024年5月23日