

证券代码：002341  
新纶

证券简称：ST新

## 新纶新材料股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称 及人员姓名	线上参与公司2023年度网上业绩说明会的投资者
时间	2024年05月23日 15:00-17:00
地点	价值在线（ <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长、总裁：廖垚 独立董事：牛秋芳 董事、副总裁、董事会秘书、财务总监：李洪流
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 在公司面临目前困境时，如何加强与投资者的沟通，如何维护投资者信心？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好。公司通过投资者热线电话、邮箱、投资者平台问答等方式与投资者保持互动沟通。作为新材料行业新质生产力的代表，公司获授“国家级高新技术企业”，下属子公司新纶新能源材料（常州）有限公司、新纶电子材料（常州）有限公司均获评“专精特新小巨人”资质，并设有国家级博士后工作站及江苏省博士后创新实践基地，也是“国家级CNAS实验室”、“江苏省锂电池电芯用高性能封装材料工程研究中心”、“江苏省电</p>

子功能显示膜材料工程技术研究中心”和“江苏省高性能材料工程中心”。公司凭借收购、引进及自主研发，在新材料行业的动力锂电池铝塑膜、OCA光学胶膜、OLED支撑膜等细分领域实现技术突破和进口替代，公司产品向LG、孚能、冠宇、ATL、锂威、小米、OPPO、谷歌、维信诺、京东方（BOE）、华星、天马等国内外主流厂商供货，核心产品供货持续增长并成为部分客户的主要供应商，打破大日本印刷（DNP）、昭和电工（Showa）、3M、日本三菱等国外厂商长期垄断的局面。公司面对当前的困难，已采取及将要采取的主要措施包括但不限于如下：1、聚焦主营业务、深挖产能潜力、提升生产效率，在保障在手订单稳定供货的同时，为新增订单储备产能空间；2、强化资金管控、优化组织结构、强化供应链建设、全面降本增效，保障生产经营活动正常进行；3、持续优化产品结构，拓展新业务新产品增长点。公司将通过以上积极措施改善经营业绩，化解债务风险，提振投资者信心。感谢您的关注，谢谢！

**2. 公司化解债务有什么举措？为什么不考虑推动公司重整，一次性解决债务问题？**

答：尊敬的投资者，您好。公司非常重视债务风险化解工作，责成专班推进化债工作，与多家银行的贷款展期、续贷工作正加快推进中。公司管理层对债务重整等一系列措施持开放态度，不排斥对包括转贷、银团重组、公司重整等措施展开探讨。公司本着维护公司及广大股东利益的原则，将积极审慎论证各类处置方案，涉及公司债务化解工作的进展，公司将通过法披媒体和巨潮资讯网及时进行披露。感谢您的关注，谢谢！

**3. 公司现在跟华为,小米这类型的高科技公司有深度合作吗?是否能进一步扩大合作规模?**

答:尊敬的投资者,您好。公司是小米的合格供应商,一直以来与众多国内外高科技企业保持良好的沟通和合作,紧跟客户在产品迭代和应用场景不断突破的步伐,坚持以客户需求和技术研发为导向、秉承“应用一代,研发一代,储备一代”的技术方针,在公司的锂电池铝塑膜、盲孔OCA光学胶、OLED支撑膜等新材料产品得到了行业头部客户的认可实现了批量供货和进口替代的同时,针对在芯片、动力电池包、通信基站的散热导热材料及新型存储器等应用场景,公司研发的有机硅导热界面材料、存储功能膜材等取得可喜的突破,进一步夯实产品竞争优势和公司产品矩阵。感谢您的关注,谢谢。

**4. 目前公司面临银行抽贷、逾期,资金问题愈发严重,公司物资采购方面是否会因此受到影响,从而影响在手订单的交付,公司对此有何措施?**

答:尊敬的投资者,您好。公司通过合理调配资金,全面降本增效等举措,进一步强化资金管控,并加强与供应商、客户等合作伙伴的友好沟通,通过优化账期等举措,进一步加强供应链管理工作。目前,公司原材料采购等环节工作一直保持稳定运转,公司将全力以赴保障订单稳定、及时交付。感谢您的关注,谢谢!

**5. 公司对于未来的发展战略和计划有何展望?**

答:尊敬的投资者,您好。公司紧紧抓住新材料产业发展的大趋势,坚持以创新引领产业可持续发展,在产业战略、研发投入、客户结构和产品类型等方面规划布局。

- 1、产业战略:加快产业布局速度,拓展全球产业空间。
- 2、研发战略:研发技术迭代升级,实现从跟跑、并跑、到最终领跑,集中资源解决产品的绝对性价比问题。
- 3、客户战略:精准定位战略客户,加快海外国内双增长,实现客户多元化、全球化。
- 4、产品战略:做大做强现有铝

塑膜、OCA光学胶膜、OLED支撑膜等基本盘产品，针对客户需求和终端迭代，不断打造新的基本盘产品。感谢您的关注，谢谢！

**6. 公司是否会被退市？**

答:尊敬的投资者，您好。公司股票交易被实施其他风险警示（ST）并非退市风险警示（\*ST），公司目前生产经营活动正常有序开展。公司董事会、运营管理团队与全体员工将持续努力提升经营指标和效率，尽最大努力化解债务风险、减亏、扭亏，提振投资者信心。感谢您的关注，谢谢！

**7. 对于华南基地的建设情况、进度计划等筹备、实施情况能不能给予介绍？**

答:尊敬的投资者，您好。珠海富山工业园项目是公司构筑华东、华南“双引擎”发展战略的重点布局。目前公司珠海富山工业园项目一期厂房建设已完工，正在进行厂房净化工程施工、机电安装工作，后续将按照施工进度安排产线的设备安装、调试，预计将于2024年三季度投产。感谢您的关注，谢谢！

**8. 我是从廖董接手公司以来就持续关注企业的发展，看到了这几年廖董为企业发展所做出的努力和贡献，也看到了企业慢慢步入正轨的希望，但企业的债务问题始终制约着企业更好的发展，尤其是这次被实施 st 警示，更是为今后的发展蒙上了一层阴影，希望公司管理层能引起重视，快速妥善的处理好这一问题，以企业更好的发展来回报持续看好企业发展前景的投资者！**

答:尊敬的投资者，您好。公司在新材料行业的动力锂电池铝塑膜、OCA光学胶膜、OLED支撑膜等细分领域实现技术突破和进口替代，公司产品向LG、孚能、冠宇、ATL、锂威、小米、OPPO、谷歌、维信诺、京东方（BOE）、华

星、天马等国内外主流厂商供货，核心产品供货持续增长并成为部分客户的主要供应商，打破大日本印刷（DNP）、昭和电工（Showa）、3M、日本三菱等国外厂商长期垄断的局面。公司非常重视债务风险化解工作，责成专班推进化债工作，与多家银行的贷款展期、续贷工作正加快推进中。公司管理层对债务重整等一系列措施持开放态度，不排斥对包括转贷、银团重组、公司重整等措施展开探讨。公司董事会、运营管理团队与全体员工将持续努力提升经营指标和效率，尽最大努力化解债务风险、减亏、扭亏，提振投资者信心。感谢您的关注，谢谢！

**9. 目前公司在st戴帽的情况下，公司管理层有没有采取提振股民信心的想法和做法？**

答：尊敬的投资者，您好。公司董事会和管理层十分重视审计报告中所涉及事项对公司可能产生的不良影响，为切实维护广大投资者的利益，争取使公司尽快满足撤销其他风险警示的条件，公司已采取及将要采取的主要措施包括但不限于如下：1、聚焦主营业务、深挖产能潜力、提升生产效率，在保障在手订单稳定供货的同时，为新增订单储备产能空间；2、加强资金管控、优化组织结构、加强供应链建设、全面降本增效，保障生产经营活动正常进行；3、持续优化产品结构，拓展新业务新产品增长点；4、加强与相关金融机构建立沟通协调机制，稳妥解决债务问题；5、多措并举，通过盘活存量资产和资源、引入战略合作、争取各方支持等多种方式，保障公司流动性安全。感谢您的关注，谢谢！

**10. 公司与B车企合作情况如何？**

答：尊敬的投资者，您好。公司是B企业的合格供应商，根据订单向弗迪电池工厂交付铝塑膜产品，是其铝塑膜的主要供应商。感谢您的关注，谢谢。

**11. 公司是否会继续推进定增？**

答:尊敬的投资者，您好。公司的定增事项仍在推进中，2024年1月19日公司第六届董事会第四次会议审议通过了《关于延长2022年度非公开发行股票股东大会决议有效期及相关授权有效期的议案》（2024-004）及公司2024年第一次临时股东大会审议通过了《关于延长2022年度非公开发行股票股东大会决议有效期的议案》（2024-008），公司非公开发行事项有效期自原有效期届满之日起延长12个月至2025年2月6日，上述事项进展公司会严格按照相关法规履行信息披露义务，请关注公司公告。感谢您的关注，谢谢！

**12. 独立董事日常工作开展是否顺利？如何保证履职？**

答:尊敬的投资者，您好。公司独立董事在日常工作中严格按照《公司法》《证券法》《上市公司治理准则》《上市公司独立董事管理办法》及《公司章程》等有关规定，忠实地履行了独立董事的职责，谨慎、认真、勤勉地行使了独立董事的权力，积极出席公司董事会、股东大会，认真审议各项议案，客观发表意见和观点，利用专业知识作出独立、公正的判断，为促进公司的规范运作、维护公司的整体利益和全体股东尤其是中小股东的合法权益起到应有的作用。感谢您的关注，谢谢！

**13. 公司的研发队伍建设情况怎么样？**

答:尊敬的投资者，您好。公司长期重视研发工作，秉承“应用一代，研发一代，储备一代”的技术方针，在经营过程中培养、引进了一批技术实力深厚、经验丰富的技术人才。公司坚持以客户需求和技术研发为导向、以自主创新为驱动的业务模式，通过多年积累建立了健全的研发体系和具有丰富行业经验的研发队伍。公司获授“国家级高新技术企业”，下属子公司新纶新能源材料(常

州)有限公司、新纶电子材料(常州)有限公司均获评“专精特新小巨人”资质,并设有国家级博士后工作站及江苏省博士后创新实践基地,也是“国家级CNAS实验室”、“江苏省锂电池电芯用高性能封装材料工程研究中心”、“江苏省电子功能显示膜材料工程技术研究中心”和“江苏省高性能材料工程中心”。感谢您的关注,谢谢!

**14. 请公司24年一季度毛利水平有所改善,原因是什么,未来可持续吗?**

答:尊敬的投资者,您好。公司经营毛利水平有所改善,主要基于以下原因(1)优化产品结构增加高毛利产品的销售比例;(2)加强供应链管理,降低原材料采购成本;(3)提升生产运营效率,压减生产成本,提升产品良率降低损耗,公司将降本增效作为重点经营目标,持续进行运营管理优化,上述措施带动了公司主营业务毛利率增长。作为新材料行业新质生产力的代表,公司下属新纶新能源材料(常州)有限公司、新纶电子材料(常州)有限公司均获评“专精特新小巨人”、“高新技术企业”等资质,在新材料行业的动力锂电池铝塑膜、OCA光学胶膜、OLED支撑膜等细分领域实现技术突破,破解新材料领域“卡脖子”技术难题,公司产品向LG、孚能、冠宇、ATL、锂威、小米、OPPO、谷歌、维信诺、京东方(BOE)、华星、天马等国内外主流厂商供货,核心产品供货持续增长并成为部分客户的主要供应商,打破大日本印刷(DNP)、昭和电工(Showa)、3M、日本三菱等国外厂商长期垄断的局面。公司将坚持不懈的努力,改善经营业绩,保障公司可持续健康发展。感谢您的关注,谢谢!

**15. 请问铝塑膜应用在固态电池相关产品上的进展如何?**

答:尊敬的投资者,您好。目前市面上说的固态电池

	<p>主要是指半固态电池, 现有铝塑膜产品的性能指标对半固态电池的适配程度较高, 公司高度重视固态电池市场动向, 积极进行技术研发、专利技术及市场的布局, 与卫蓝、太蓝、赣锋等该领域多家厂商保持良好合作关系并小批量供货。全固态锂电池相比传统电解液锂电池, 对铝塑膜性能指标要求更高、生产难度更大。公司与凸版印刷合作, 正在开发长寿命的固态电池专用铝塑膜产品, 并已向海外头部软包电池企业、新能源车企送样测试。该项目处于保密阶段, 受相关保密条款限制无法披露更详细的信息。感谢您的关注, 谢谢!</p> <p><b>16. 能介绍一下在研的储能材料情况吗?</b></p> <p>答: 尊敬的投资者, 您好。近年来, 公司高度重视储能市场潜力并与该领域多家厂商保持良好合作关系。目前公司已与中兴派能、冠宇等公司的储能项目进行合作。详细终端产品信息请您关注终端客户发布情况。感谢您的关注, 谢谢!</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2024年05月23日