

证券代码： 000661

证券简称： 长春高新

## 长春高新技术产业(集团)股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号： 2024-005

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2024年5月29日(周三)下午 15:00~16:30
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	董事长马骥 董事、总经理姜云涛 董事、常务副总经理叶鹏 独立董事李春好 副总经理李秀峰 副总经理、财务总监朱兴功 董事会秘书张德申
投资者关系活动主要内容介绍	<b>投资者提出的问题及公司回复情况</b> 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、公司董事长，您好！作为一个医药公司，PE值全市场最低。请问您对贵公司的董秘的考核措施是什么？证监会都鼓励上市公司有市值管理。贵公司PE值10倍，全市场医药公司最低，贵公司董秘做了什么？过去一个月拜访了几次大基金？拜访了几次券商？与投资入有多少次有效沟通？请问董事长公司对董秘有无在引进大基金方面有考核机制？

公司积极关注股票价格、PE 等变化情况，并在合法合规范围内努力推进相关工作，具体情况可关注公司投资者交流纪要等内容，谢谢！

**2、公司在资产减值损失和信用减值损失方面也有一定的数额，这反映了公司在资产管理方面可能存在的哪些挑战？公司计划如何加强这方面的管理和风险控制？**

公司严格按照会计准则、内控制度等进行会计处理，后续将持续加强相关管理。

**3、请问董秘证监会和交易所除了强制性公告外，也鼓励自愿性公告！公司不愿意自愿公告？害怕什么？**

重大事项公司已经公告，具体请参见前期相关公告，谢谢！

**4、请问金赛是否存在人才流失情况？2022 年激励名单人员目前在职的有多少？**

公司将以战略目标为牵引，在吸引、培养、考核、激励等各个环节加大力度，通过多渠道多层次加强人才队伍建设，加强行业优秀人才外部引进力度；将注重梯队建设，加强内部人才的提拔培养，做好人才队伍的储备及保障工作，不断提高员工的整体素质和业务能力；将持续建立完善多层次的薪酬绩效及中长期激励机制，激发员工的积极性和创造性，推动公司高质量发展。

**5、您好，感谢公司认真对待投资者的问题。刚才看到回复中说金纳单抗注射液处于临床试验阶段，那今年四月份向药品评审中心提交的上市申请不是金纳单抗的注射液吗？**

相关事项公司已经公告，谢谢！

**6、请问公司会有减肥药相关的 BD 吗**

公司子公司金赛药业旗下的体重管理品牌赛必健拥有相关专业团队及产品等，并可针对不同肥胖人群给予个性化的体重管理方案，同时公司稳步推进相关领域产品研发、引进等工作。

**7、目前，全球生长激素的竞争格局如何，公司在世界范围的行业地位如何？**

从全球市场规模来看，全球生长激素行业市场规模基本保持稳定，细分产品方面，以金赛药业生长激素销售来看，辅以电子注射笔自 2016 年上市之后，水针及长效剂型市场占有率逐年走高。

**8、公司水针纳入集采后对公司影响如何**

经营业绩情况可关注公司定期报告等，谢谢！

**9、公司在医美领域除了冰冰针还有整合其它相关产品的行动吗**

公司积极拓展新产品，后续如有达到信息披露标准的情况，公司会及时履行披露义务，谢谢！

**10、公司的账面资金那么多有没有想过像智飞生物一样整合和引进一些国外好的产品线？**

公司积极开展相关工作，稳步推进相关投资并购、BD，努力拓展公司产品线，谢谢！

**11、公司 2023 年的净利润较上一年有显著提升，这主要得益于哪些业务板块的增长？未来公司将如何进一步拓展这些优势业务？**

具体请参见公司年度报告主要业绩驱动因素相关内容。

**12、吉林省及长春市大力发展生物医药产业，新华社在今年 4 月 17 日报道长春举行的生物医药和生命健康产业高质量发展大会上，明确对生物药、中药、化药创新药和改良新药按照实际投入研发费用的 40%给予支持。贵司至今一问三不知，一个多月了请问马董了解此事吗？长春高新旗下子公司今年可以拿到多少关于研发费的政府支持资金！**

公司将会积极关注并申请相关政府补助等，具体需以政府部门正式发布文件为准；公司享受的政府补助情况请参见定期报告相关内容，谢谢！

**13、问一下吉林省（长春市？）对高新技术研发的奖励支持政策到底有没有；问一下国家稳定房地产业对高新地产去化库存以至盘活旧城改造投入的巨额资金有没有帮助**

公司将会积极关注并申请相关政府补助等，具体需以政府部门正式发布文件为准，谢谢！

**14、请介绍下安沃高新近况以及后续 3-5 年产品线和预期产值利润情况**

公司积极研究推进相关公司事项，暂无具体预期。

**15、在公司 2023 年度报告中，我注意到营业成本、销售费用和管理费用都有较大幅度的增长，请问这些增长主要是由哪些因素驱动的？公司计划如何优化这些方面的成本控制？**

公司近年来业绩持续提升，同时积极推进新产品研发、销售推广等工作，相关费用有所提升，公司会结合未来发展规划、产品推广计划等合理控制相关费用，谢谢！

**16、我看到有些上市公司为了稳固股价，会用公司自有资金回购稳固股价，后面如果公司需要钱再择机卖出，我觉得这个很适合公司，目前股价低估潜力无限，很适合投资也能稳固下股价，更好的跟投资者一起携手并进。**

感谢您的关注和建议，谢谢！

**17、姜总您好，金纳单抗是否有被药品评审中心列入突破性疗法的希望？未来的年产值目标是多少？**

金纳单抗注射液正处于临床试验阶段，若后续有重大进展公司会及时披露。药品从研制、临床试验报批到投产的周期长、环节多，药品研发到上市容易受到一些不确定性因素的影响，敬请广大投资者谨慎决策，注意防范投资风险。感谢您的关注！

**18、金纳单抗的突破疗法申请成功了吗？还有下文吗？**

金纳单抗注射液正处于临床试验阶段，若后续有重大进展公司会及时披露。药品从研制、临床试验报批到投产的周期长、环节多，药品研发到上市容易受到一些不确定性因素的影响，敬请广大投资者谨慎决策，注意防范投资风险。感谢您的关注！

**19、长春关于研发投入补助文件征求意见稿，是否下发？**

公司将会积极关注并申请相关政府补助等，具体需以政府部门正式发布文件为准，谢谢！

**20、请问今年还有集采的省份吗**

目前暂无相关政策发布。

**21、长春关于医药研发投入的补助，是否有特定对象，我们长高在列吗？相关文件，是否有主动对接过**

公司将会积极关注并申请相关政府补助等，具体需以政府部门正式发布文件为准，谢谢！

**22、请问董事长和董秘，什么是公司发公告的标准？是董秘掌握？BD公告的标准是什么？投资者想知道。**

公司严格按照法律法规要求履行披露义务，证监会及交易所等对相关需强制性披露事项有明确规定，谢谢！

**23、生长激素预计何时进入国外市场？预计市场空间如何？能否超过国内市场？**

公司将在做好现有产品销售的同时，积极关注海外市场情况，并合理安排海外市场策略。

**24、公司二季度生长激素销售情况如何？**

经营业绩情况请关注公司定期报告，谢谢！

**25、生长激素缺乏症在国内的患者人群基数大约是多少？使用生长激素治疗的人群占比是多少？**

公司暂无准确数据，根据相关适龄人口数据及诊疗标准测算基数较大，目前实际用药比例依然较低。

**26、你好，未来几年对生长激素销售收入增长可能产生影响的<sub>最大</sub>因素可能会是什么？**

公司将积极关注政策、市场、行业等变化情况，巩固提升核心主导产品的市场地位，进一步完善中长期品牌管理策略，提高长效产品结构占比，提升专业化、品牌化、数字化、合规化能力，确保存量市场的贡献度，为公司持续发展提供有力支撑。

**27、请问冰冰针是否需要临床**

具体需根据产品引进情况最终以监管部门要求为准，谢谢！

**28、请问冰冰针是否需要临床**

具体需根据产品引进情况最终以监管部门要求为准，谢谢！

29、长春高新作为产业投资类型的上市公司，对于子公司如金赛、百克等的未来管线布局、产业思考、适应症布局等过于专业的问题，管理层经常在投资者交流并不能即时给出相应的答案，相较于其他医药公司，长春高新给出的信息并不透明，对于子公司的发现完全依赖子公司的管理层，但是他们并不在长春高新管理层，以后投资者交流能否邀请到子公司内的专业人士？

感谢您对公司的关注和建议。

30、现在消费降级，是不是对长效水针影响很大，建议加强粉针，就像拼多多干掉了京东和天猫一样。策略需要调整。

感谢您对公司的关注和建议，公司会根据市场情况及时制订调整相关销售策略。

31、公司研发和销售费用增加，我们能理解！但若确保不了当年的利润话，这阵痛期会影响股价下跌，导致市值管理下挫？公司如何应对呢

公司会综合考虑未来发展规划、经营业绩及新产品研发推广安排等，努力控制相关费用的合理支出，谢谢！

32、大股东分红后增持是一种态度，建议转达大股东，另外公司现金流充足，应考虑回购注销。

感谢您对公司的建议，会将您的意见转达相关股东及公司经营管理层，谢谢！

33、马上进入六月份了，会有年中分红吗？

如有相关事项公司会按照法律法规要求履行审议披露程序，谢谢！

34、公司销售费率为什么居高不下

今年一季度，为进一步加快推进新产品销售推广工作，销售费用同比增长，同时随着金赛药业新 BU 管理架构的调整及相关下一级子公司的设立、部分销售人员职责变化等，相关费用在会计处理方面较以前年度有所变化，导致管理费用有所提升。

35、董事长能说说今年可能会上市的产品有哪些吗？

重点在研产品方面，公司注射用金纳单抗、注射用醋酸曲普瑞林微球产品上市申请相继获得受理。同时，小儿黄金颗粒、亮丙瑞林注射乳剂、金妥昔单抗注射液等产品及长效生长激素新适应症等相关工作持续推进中。预计 25 年~26 年公司相关产品将陆续获批上市销售。

**36、请马总谈谈现形势下公司未来几年利润增长预期，影响公司目前估值的原因，马总认为目前公司估值是常态吗？有无更低的可能？**

公司努力以更好的业绩回报广大投资者

**37、希望公司能回购，而且是大资金回购**

感谢您对公司的关注和建议，谢谢！

**38、请问二季度 生长激素经营情况如何，跟去年同比如何经营情况请关注公司定期报告等。**

**39、请问马总今年利润是否会正增长**

公司董事会及管理层将努力保持业绩平稳增长，业绩情况等具体请关注公司定期报告等，谢谢！

**40、长效生长激素特发性矮小等两个适应症已完成审评很久了未见总局批文，请问是要发补还是什么情况？**

相关工作稳步推进中，具体需以监管部门审批为准，谢谢！

**41、马董您好，问几款重要点的新药研发进程，如美国生长激素三期还能不能做，引入的小儿黄金颗粒审评 3 月 14 日后为何就无任何进展，合作的冰冰针什么时候可能达到公告条件；地产回笼资金情况和下一步打算；今年还有没有管理层集体增持（用绩效奖励）；今年回购股份奖励公司、重要子公司骨干人员还有没有；可不可以展望一下中期业绩；可不可以展望一下生长激素集采形势和行业竞争形势及公司如何应对；**

重要产品如取得重要进展公司会进行相关公告；地产板块将持续聚焦销售，全力去化库存，加速资金回笼；经营业绩请关注公司定期报告等；后续相关人员如增持公司会按照要求履行披露

义务；公司将及时跟踪关注、积极响应政策要求变化，持续深化合规体系建设，及时优化调整经营政策，依法依规兼顾公司及股东的利益，并努力通过完善产品结构、提升用户体量、推进国际化进程、拓展新业务和新技术等方式，不断提高产品市场竞争力和公司核心竞争力，确保公司业绩的稳定增长。

**42、相关竞品公司在不同平台推广（或者用户体验推广），声称没有防腐剂，为何我们不推广呢？让潜在的消费者知道公司的产品，很有必要的**

您对公司的建议，公司将在合规的基础上积极推进相关产品的宣传推广工作，谢谢！

**43、看到你年初的时候去俄罗斯出差，我们目前俄罗斯市场有什么进展？**

感谢您对公司的关注，公司会在做好现有产品销售的同时，积极关注海外市场拓展与发展。

**44、您好，请问贵司目前在同行业中的竞争优势具体体现在哪些方面？**

近年来公司在确保业绩稳定的同时，快速提升研发投入水平，完善多领域管线布局，积极拓展技术覆盖面，推进全球化布局，推动现有产品的技术升级和工艺优化，持续提升多层次的研发管线和丰富的项目储备，强化创新技术平台建设，形成了五大核心技术平台，促进公司实现技术及产品多元化。

**45、请问公司现在处境中今年有什么大的预期吗？**

公司将围绕“创新、专注、包容、共享、超越”的企业文化，坚持以医药大健康创新领域为核心的产业发展定位，打造实业与资本相结合的复合型投资集团；将持续推进完善市场化体制机制、多元化业务管线、国际化发展路径、差异化竞争策略，集中资源谋发展；将立足“存量做足、增量做精”的发展理念，以产品创新为核心，以机制创新为保障，以“引进来、走出去”的国际化策略为发展路径，推进公司“新一轮创业”高质量发展；将努力提高品牌价值、企业价值、投资价值，构建高预期、高科技、



高壁垒的第二增长曲线，实现多产品、多渠道快速发展。

**46、公司此次分红，相关高层和大股东们，为何不增持呢？我们分红后第一时间就买入？但股价还是持续下跌，希望起表率作用，下场购入长高股份**

如有相关事宜公司会按照法律法规要求履行披露义务，谢谢！

**47、请问马总，股价一再低迷，是否考虑回购？**

如有相关事项公司会按照法律法规要求履行审议披露程序，谢谢！

**48、公司相关产品临床和进展，为什么都不公告呢？公告不违规的**

公司重点产品取得相关重大进展时会进行相关公告，具体请参见前期已披露的公告文件等，谢谢！

**49、强烈建议回购注销 哪怕中期分红取消 实实在在提升股价 才是对投资者的回报**

感谢您的建议！

**50、新赛道发展前，如何确保今年的利润！**

公司将积极发挥现有产品品牌、技术、剂型、规格、适应症、临床验证及产品销售售后服务能力等多方面优势，积极努力确保公司经营业绩的稳步提升。

**51、能否给金赛定一个净利润增长的目标**

经营业绩情况请关注公司定期报告等。

**52、公司市值管理的具体举措是？如何维护股价，深信公司的长远发展，但持有这几年，股价越跌越深，直接把陪公司一起发展的信念击穿**

公司重视市值管理，并以做好生产经营及高质量发展为基础，通过持续提升规范公司治理、提高信息披露质量、强化投资者关系管理，以不断提升公司投资价值以及回报投资者。此外，近几年公司通过提升经营业绩、不断提升现金分红水平等多途径

回报股东。

53、金赛目前产区饱和生产，原料也能自用，是否在成本上有一定优势，可否考虑推出类似之前“买3送1”的促销降价形式，进一步提升长水的占比和覆盖率，既可以在转型关键期托住，也可以打击后面的竞争者。

公司会根据行业、政策等情况合理制定调整销售政策，谢谢！

54、建议公司再回购，哪怕不分红

感谢您的建议！

55、建议公司再次回购股票注销，哪怕不分红。

感谢您对公司的建议，如有相关事项公司会按照法律法规要求履行审议披露程序，谢谢！

56、请问冰冰针，大概什么时候可以开始销售

具体需在国内监管部门审批通过后，谢谢！

57、马董您好，金赛药业今年底投入的三厂区，生长激素产量、产值都会大幅度增加，而当前生长激素的销售并没有发现有大幅提升的迹象，产生这种反差的原因是什么？

相关厂房建设需考虑未来几年需求，设计产能与现有销售没有直接联系，具体业绩需以实际销售为准，谢谢！

58、有相关竞品公司通过不同手段在不同平台，宣传自身生长激素无防腐剂？

我们长高宣传的方式方法是否能拓展一下，让消费者认识长高的长处，是一件很重要的事情

感谢您对公司的建议，公司将在合规的基础上积极推进相关产品的宣传推广工作，谢谢！

59、问几款重要点的新药研发进程，如美国生长激素三期还能不能做，引入的小儿黄金颗粒审评3月14日后为何就无任何进展，合作的冰冰针什么时候可能达到公告条件；地产回笼资金情况和下一步打算；今年还有没有管理层集体增持（用绩效奖励）；今年回购股份奖励公司、重要子公司骨干人员还有没有；可不可以展望一下中期业绩；可不可以展望

一下生长激素集采形势和行业竞争形势及公司如何应对；

海外市场将根据 FDA 的审评意见，及时更新项目策略；已回购股份将按照公告内容全部用于后续实施公司及子公司核心团队股权激励，具体方案将在董事会筹划确定并完成审议流程后进行披露；其他有关事项如有达到信息披露要求的情况公司会按照法律法规要求履行披露义务。

60、姜总，您好！请问金赛药业今年至今为止的经营情况如何？半年报和年报是否可以实现您在第一季度业绩说明会上提出的今年销售收入增长 10 的目标？谢谢！

公司的生产经营情况正常，具体请关注公司定期报告，谢谢！

61、从报告中看到，公司在对联营企业和合营企业的投资收益方面出现了亏损，能否详细解释一下这方面的情况？公司有什么具体的应对措施来改善这一状况？

公司积极关注相关公司在研产品研发等经营情况等，努力确保公司经营业绩，谢谢！

62、公司众多子公司和联营公司，贡献利润的极少，请问什么原因？其中是否存在侵害投资者利益行为？

部分公司为初创期，相关产品处于在研阶段，暂时未贡献利润。

63、原来有提到，今年销售费用的增加一部分是为了加强生长激素的覆盖率，目前生长激素覆盖率的进展趋势如何？

暂无相关数据，谢谢！

64、公司如何应对利润增幅减少，对市值的影响

公司将持续推进核心产品销售，加快推进新产品销售推广工作，积极推进新产品新技术研发、引进等，努力提升公司经营业绩，谢谢！

65、股价已经跌跌不休了几年，管理层迟迟无法拿出行之有效的措施，需要重新审视自己的能力，寻求更加专业得管理人员和措施，甚至，哪怕自己个人去一直增持，增强市场信心也好，而不是在一直那夸夸其谈的，不见任何动作。这对

**市场信心是沉重的打击！**

感谢您对公司的关注，公司努力以更好的业绩回报广大投资者，谢谢！

**66、公司的儿童营养品，减肥产品等，为何不在抖音等平台进行直播销售？为何不像新东方一样搭建做一个妇儿科的科普类兼销售的直播渠道？**

感谢您对公司的建议，目前相关营养品等产品同步积极推进淘宝、京东等互联网渠道销售，并将结合产品情况持续拓展销售推广模式，谢谢！

**67、马董，当时在 400 多元时增加对高新持仓，现已大幅亏损，也就是那时坚定持有了高新，您将采取何种方式弥补自己与股民的亏损。**

作为企业的重要决策者和管理者，应该对企业的长期发展负责，而不仅仅是追求短期利益。公司董事会与管理层将努力提升公司经营业绩及市值水平，更好地回报投资者。

**68、马总，您好！今天的主题是“推动高质量发展，提振投资者信心”。公司在推动企业高质量发展上做了大量的工作，BD 的小儿黄金颗粒、右派甲脂、NEAUVIA 皮肤填充剂、能量源等产品，耐药性妇科炎症、听力损伤治疗等，也许都是大单品，但是这些产品信息的披露却都不是以公告的方式披露的，也让市场把金磊误会成了“金饼王”。提振投资者信心就应该从信息披露的及时性和正式性抓起，越透明越有利于提振投资者信心。**

感谢您的关注和建议，谢谢！

**69、请问马骥董事长，安沃高新目前进展如何？是否中止？上次沟通会就说会公布结论，又拖到这次，难道有什么不能放在桌面说的问题吗？**

目前尚未投产，如有达到信息披露要求的情况公司会按照法律法规要求履行披露义务，具体请关注公司定期报告等，谢谢！

**70、今年二季度公司会回购股票注销吗**

如有相关事宜公司会按照法律法规要求履行审议披露程序。

**71、5月13日大华会计师事务所已被江苏证监局暂停从事证券服务业务6个月。众多相关上市公司已公告终止与大华所的合作，请问马董知晓此事吗，这种不诚信没有丝毫职业道德的事务所贵司还与大华所继续合作吗？**

您好，按照《国有企业、上市公司选聘会计师事务所管理办法》规定，鉴于公司原审计机构为公司提供审计服务已超过十年，已不符合前述通知要求，公司于今年变更了相关审计机构。目前相关议案已经公司2023年度股东大会审议通过，后续如有变更公司将按照法律法规要求履行审议披露程序，谢谢！

**72、请不要用财报上的内容回答，我们希望通过与企业领导对话，来了解企业发展状况，以及恢复对企业发展的信心**  
感谢您对公司的关注和建议。

**73、一季报交流会上，公司说今年研发费用会达到27亿，销售费用率35，按照金赛的营收增长来看，金赛今年的净利润是不是会下滑很多？**

具体经营业绩情况请关注后续定期报告等，谢谢！

**74、公司的生长激素产品是否回加大对欧美等国外市场的投入？**

公司持续关注国际市场情况，努力推进相关工作进展，谢谢！

**75、最近回购的股票为什么不选择注销掉？长春高新股价一直处于底价格，大部分投资者亏损严重，有什么提振股价信心措施**

相关回购是为提振市场信心，维护公司和股东利益，并建立完善长效激励机制，充分调动公司及核心子公司员工的积极性，有效地将股东利益、公司利益和员工个人利益紧密结合在一起，促进公司健康可持续发展，谢谢！

76、请问公司大股东有减持计划吗

公司目前未收到大股东有相关安排的通知，谢谢！

77、公司领导好，反映一个问题，金赛一直想推动金扶宁的销售，可是居然连阿里大药房和京东大药房都没有，我们想买药还得挨家医院挨家药店去找吗，推广好歹先把最简单的事做好啊，希望予以重视

感谢您对公司的关注和建议，谢谢！

78、请问成人生长激素报美国方面进展如何，预计何时才能正式通过

具体需以相关监管部门审批为准，如有达到信息披露标准的情况公司会履行相关披露义务。

79、安沃高新、凯美斯等公司建设投产已严重低于预期，据说冰岛安沃已经退出，公司投入大量资本，至今不仅未见回报，还有继续面对无法投产的尴尬局面，请问管理层对这些公司后续安排是什么？何时会有投产预期和时间？

公司积极关注相关公司经营情况，如有达到信息披露标准的情况，公司会按照法律法规要求履行披露义务，谢谢！

80、马总，现在国家房地产政策逐渐回暖，请问下地产剥离的计划是否还会考虑进行？如果要把集团做大做精，就要下决心。不能老是提出又否决，无法给市场给投资者带来信心。

目前地产业务将聚焦销售，全力去化库存，加速资金回笼。

81、朱总，您好！请问今年至今为止，促卵泡素、其他女性健康药品，营养品、金扶宁、麻膏、赛必健、生长激素在妇科的应用、生长激素在成人的应用分别实现了多少销售收入？较往年的收入情况有什么变化？谢谢！

您好，请关注公司定期报告！谢谢

82、集采什么时候，咱们今年集采有什么规划打算？计划以什么什么价格竞标

公司积极关注政策变化情况，具体需以相关政策规定为准。

83、2024 年一季度销售费用是否太不合理了，9 个多亿人民币，公司业务没有增强，销售费用增加太多了，一年才卖多少钱，是否是公司管理不当。

在销售费用及管理费用方面，为进一步加快推进新产品销售推广工作，销售费用同比增长，同时随着金赛药业新 BU 管理结构的调整及相关下一级子公司的设立、部分销售人员职责变化等，相关费用在会计处理方面较以前年度有所变化，导致管理费用有所提升。谢谢！

84、管理层说今年有两位数增长，利润也能保持两位数吗  
经营业绩情况请关注公司定期报告等，谢谢！

85、生长激素美国三期临床情况怎么样

如有达到信息披露要求的情况公司会按照法律法规要求履行披露义务，谢谢！

86、一季报交流会上，公司说今年研发费用会达到 27 亿，销售费用率 35，按照金赛的营收增长来看，金赛今年的净利润是不是会下滑很多？

经营业绩情况请关注公司定期报告，谢谢！

87、请问贵司目前面临的主要潜在风险有哪些？公司打算如何应对相关风险？

公司可能会面临政策变化风险、项目失败风险、人才流失风险等情况，公司将及时跟踪关注、积极响应政策要求变化，持续深化合规体系建设，及时优化调整经营政策，依法依规兼顾公司及股东的利益，并努力通过完善产品结构、提升用户体量、推进国际化进程、拓展新业务和新技术等方式，不断提高产品市场竞争力和公司核心竞争力，确保公司业绩的稳定增长。将密切关注医药领域的前沿动态和最新发展，制定完善中长期研发合作规划，加强产品市场调研及在研产品跟踪，定期开展项目研讨，不断优化管线布局，加强团队建设，提高研发合作效率，提升注册研发能力，实现新产品研发、项目合作有效提速。将以战略目标

为牵引，在吸引、培养、考核、激励等各个环节加大力度，通过多渠道多层次加强人才队伍建设，加强行业优秀人才外部引进力度；将注重梯队建设，加强内部人才的提拔培养，做好人才队伍的储备及保障工作，不断提高员工的整体素质和业务能力；将持续建立完善多层次的薪酬绩效及中长期激励机制，激发员工的积极性和创造性，推动公司高质量发展。谢谢！

**88、美国三期那么久了，投入了那么多年，现在到底是一个什么情况，可以正面回答下吗，是不是已经失败了**

如有达到信息披露要求的情况公司会按照法律法规要求履行披露义务，谢谢！

**89、金赛在美国的生长激素布局现在进行到什么阶段了？**

如有达到信息披露标准的情况，公司会按照法律法规要求履行披露义务，谢谢！

**90、去年底，生长激素的医保支付范围扩大了，这一项对公司未来生长激素产品的业绩会有多大的影响？**

在医保支付方面，2023年12月国家医保局印发《国家基本医疗保险、工伤保险和生育保险药品目录（2023年）》，医保目录调整工作常态化推进。其中，公司主要产品生长激素相关的医保支付范围由原来的“限儿童生长激素缺乏症”调整为“限生长激素缺乏症”，此项调整标志着成人生长激素缺乏被纳入医保目录范围。公司积极推进相关产品的销售推广等工作，目前暂无对于业绩影响的具体数据，谢谢！

**91、生长激素美国三期临床为什么会终止**

如有达到信息披露要求的情况公司会按照法律法规要求履行披露义务，谢谢！

**92、生长激素的美国三期临床，还有进展吗？今年是否能开始临床？**

如有达到信息披露要求的情况公司会按照法律法规要求履行披露义务，谢谢！



**93、请问马董，最近会有回购计划吗**

如有相关事项公司会按照法律法规要求履行审议披露程序，谢谢！

**94、尊敬的马总，您好！给您提一个建议，作为一家集团性控股公司在医药方面肯定不如下属的金赛药业和百克生物专业，所以涉及医药方面的对外投资，应该让专业公司去做。集团对外投资一定要慎重慎重再慎重！同时，为了让专业公司专心搞业务，涉及法务、社会形象等方面的工作，应该充分发挥集团的作用。**

感谢您对公司的关注和建议，谢谢！

**95、建议公司领导提议用公司闲置资金投资下自家公司股票，目前严重低估，投资价值很好也可以起到稳固股价的作用，后面公司发展如果需要用钱的话可以考虑再卖出**

合规增持

**96、请问成人抗衰所用生长激素的推广难点在哪？效果有没有数据支撑？高管层有多少人在使用生长激素抗衰？**

公司将积极关注生长激素产品在成人域的应用情况，稳步推进相关产品销售推广、研发等工作，谢谢！

**97、公司年报中并未披露生长激素产品的市场份额，请问公司目前长效生长激素以及普通生长激素的市场占比是多少？想比 2022 年和 2021 年能有多大的增长？**

鉴于行业中部分公司为非上市公司或其相关产品经营情况为非公开数据，公司暂无明确的行业占比数据，对于公司相关产品增长情况请参见公司前期投资者交流纪要等，谢谢！

**98、公司对今年的营收和利润预期是多少？**

核心子公司各 BU 治理体系、业务布局都在持续完善，相关板块将积极推进各自负责的产品推广、销售工作。经营业绩情况请关注公司定期报告等，谢谢！

**99、长春高新在研发方面的投入持续加大，这无疑是公司长远发展的重要支撑。我想了解的是，公司目前研发项目的进**

	<p><b>展情况如何?有没有哪些项目已经取得了突破性的成果?</b></p> <p>公司持续布局具有竞争力和创新性的产品，涵盖 FirstinClass (FIC) ， Best in Class (BIC)等情况，努力提升公司产品布局和核心竞争力。在研产品方面，公司注射用金纳单抗、注射用醋酸曲普瑞林微球产品上市申请相继获得受理。同时，小儿黄金颗粒、亮丙瑞林注射乳剂、金妥昔单抗注射液等产品及长效生长激素新适应症等相关工作持续推进中。预计 25 年~26 年公司相关产品将陆续获批上市销售。同时，结合相关产品及适应症申报及获批预期，公司积极推进相应销售团队建设工作，确保相关产品获批后可以快速推向市场。</p> <p><b>100、股价跌跌不休，你们看到了吗？你们的市值管理主要采取哪些措施，请正面回答，谢谢！</b></p> <p>公司会努力通过良好的生产经营业绩等回报广大投资者，具体请关注公司公告等，谢谢！</p>
附件清单(如有)	
日期	2024-05-29