

证券代码：002843

证券简称：泰嘉股份

湖南泰嘉新材料科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2024-019

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____
参与单位名称及人员姓名	中金公司、粤民投基金等机构研究员共 3 人。
时间	2024 年 5 月 31 日
地点	长沙市岳麓区滨江路 53 号楷林国际 3401 室公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书谢映波、证券事务代表谭永平
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司发展历程及基本情况介绍</p> <p>二、主要问答交流事项</p> <p>1、双金属带锯条业务，出口毛利率高吗？产品出口具备哪些优势？</p> <p>答：从内外销情况来看，出口的毛利率高于内销的毛利率。</p> <p>公司 2007 年即开始实现锯条批量出口，是国内最早开展出口业内企业，此外，2018 年战略入股德国百年名企 AKG 公司，2019 年设立印度孙公司，在欧洲市场布局多年，建立较为完善的渠道体系，目前与全球 50 多个国家和地区的经销商建立了销售合作关系，全球化布局初现。在全球产能加速向中国转移的行业大背景下，公司作为业内领先企业，相较于国内友商，公司具有先发优势、渠道优势，相较于国外友商，公司产品具有性价比优势，加之公司锯切产品的品质、性能和规模等优势，公司产品出口优势明显。</p> <p>2、公司是什么契机选择了电源行业为第二主业发展方向？</p>

答：公司凭借双金属带锯条业务成功于 2017 年初在深交所上市，在上市之后，公司就开始探索在相关多元化的产业发展，也对机床工具等相关产业进行了市场调研。在这过程中发现，对公司而言，向其他业务转型，首先需要有自己的专业团队。

2020 年下半年，公司延揽到专业做消费电子和电源业务的团队，聚集了相关行业资源，于 2021 年初在东莞设立了研发基地，开始自己培育消费电子电源业务。在自我发展的过程中，了解到罗定雅达项目。经尽调发现，其深耕充电领域，电源业务历史悠久，曾属于世界 500 强企业美国艾默生公司（Emerson）的全资子公司。且罗定雅达与全球一线消费电子品牌长期保持合作和供应关系，拥有较高行业知名度和先进的大规模制造能力、较深厚的技术沉淀和良好的声誉，是全球消费电子充电器行业的主要生产企业之一，在电源行业有着较为突出的行业地位。其业务符合公司电子电源业务发展方向，因此通过所投产业基金参股公司铂泰电子间接持有罗定雅达股权，并与雅达形成战略合作，就消费电子领域的业务协同、技术研发、资源共享、资本运营等多个领域深入合作。继并于 2022 年 9 月完成对铂泰电子的重大资产重组，快速切入电子电源业务，并凭借雅达电子的技术研发、品控、制程等优势，迅速布局户用智能光伏电源、户用充电桩业务，并在 2023 年下半年拓展至工商业用光伏电源、数据中心电源、站点能源电源等业务，丰富大功率电源产品类别。

3、公司目前消费电子电源业务恢复情况如何？

答：公司消费电子电源业务立足大客户战略，自去年下半年以来随着大客户的复苏而持续保持恢复态势。此外，公司已完成新客户 AIPC 电源产品的试制工作，并已根据客户订单需求有序生产中，该产品盈利能力较好，能带来新的业务增量，助力盈利能力改善。

4、公司服务器电源模块产品已经实现了向客户出货吗？

答：公司服务器电源模块产品线于 2023 年四季度投产建设，目前产能处在爬坡期，产品已根据客户订单需求有序出货中，需要尽快提升产线效率，待产线效率提上来后，还将新增加产线，以满足客户订单需求。

	<p>5、大功率电源产线效率提升，主要瓶颈在哪里？</p> <p>答：部分大功率电源生产线需要生产较多型号的产品，编码、料号多，考验比较大的是少批量，多批次，需要频繁换线。现在已摸索、积累了一些经验，产线效率逐步提升中。</p>
附件清单	无
日期	2024年6月3日