

苏州瑞可达连接系统股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-008

<p>投资者关系 活动类别</p>	<p> <input checked="" type="checkbox"/>特定对象调研 <input type="checkbox"/>分析师会议 <input type="checkbox"/>媒体采访 <input type="checkbox"/>业绩说明会 <input type="checkbox"/>新闻发布会 <input type="checkbox"/>路演活动 <input type="checkbox"/>现场参观 <input type="checkbox"/>其他_____ </p>
<p>参与单位名称 及人员姓名</p>	<p> 泰信基金 杨显；交银施罗德 刘珺涵；锦道投资 夏歆琰； 广发证券 戎志强；大和证券 Daiwa Louis Luo；Grand Alliance Yuki You；Fullerton Sandra Huang；Nomurafunds Emily Wu；Songying Fund Guangrong Zhang；安信电子 盛 晓君；中银基金 刘生；元禾重元 孙金成；中信建投 汪洁； 申万宏源 刘菁菁；太保资管 吴晓丹；山楂树资产 汤权银； 中庚基金 谢钊懿；中金公司 李诗雯 孔杨；上海湘楚资管 刘骏阳；中银国际 吕然；常春藤资产 黄勇 程熙云；华夏 久盈 冯安铭；中信证券 李赫然、赵梦；光大永明 沈繁程； 开源证券 罗通；国泰证券 葉笠笙；IGWT Investment 廖 克铭；富邦投信 谢育霖；野村投信 吴维；光大资产 徐德 仁；盘锦投资 王莉；汇添富基金 卞正；信达澳银基金 童 昌希；湖南轻盐创投 陈浩 韩捷；国泰基金 陆子珩。 </p>
<p>时间</p>	<p>2024年05月</p>
<p>地点</p>	<p>公司会议室（及电话会议系统接入）</p>
<p>接待人员姓名</p>	<p>董事会秘书 马剑</p>
<p>投资者关系活动 主要内容介绍</p>	<p> 一、公司介绍 苏州瑞可达连接系统股份有限公司是专业从事连接器 产品的研发、生产、销售和服务的国家专精特新“小巨人” </p>

企业。自设立伊始，公司始终以连接器产品为核心，持续技术开发迭代，坚持客户需求导向，具备包含连接器、组件和模块的完整产品链供应能力，公司是同时具备光、电、微波、高速数据、流体连接器产品研发和生产能力的企业之一。

在新能源汽车领域，经过多年的技术创新和市场拓展，公司成功实现了国内外知名汽车整车企业和汽车电子系统集成商的供货资质并批量供货，新能源汽车领域国内主要服务于长安汽车、蔚来汽车、上汽集团、H公司、赛力斯、东风汽车、一汽集团、北汽集团、江淮汽车、长城汽车、吉利汽车、奇瑞汽车、宁德时代、微宏动力等整车企业和“三电”企业，乘联会发布的狭义乘用车 2024 年 3 月排行前十的车企公司均覆盖，同时海外客户覆盖美国 T 公司、戴姆勒、捷普、新美亚、豪华车生产商等知名车企。

在储能连接器领域，公司的储能合作主要围绕商用储能和家用储能两个领域展开；在商用储能方面公司与国内储能领域的多家客户展开合作。家用储能项目目前主要针对国外客户，提供家用光储充系统的控制柜组件。公司主要服务于宁德时代、阳光电源、鹏辉能源、固德威、天合光能、远景能源、蜂巢能源、国家电投、海博思创、中国中车、许继电器等客户。

在通信连接器领域，公司研发了 5G 系统 MASSIVE MIMO 板对板射频盲插连接器、无线基站的光电模块集成连接器等多款新型连接器，在 5G 网络建设中赢得先机，成功实现全球主要通信设备制造商和通信系统制造商的配套，主要服务于爱立信、诺基亚、三星电子、中兴通讯、康普、KMW 集团、ACE、波发特、安弗施、安费诺等移动通信设备集成商和专业连接器生产商。公司自主研发的 SMP 型连接器在高频率（RSMP-F）、高功率（RSMP+）、低互调（RSMP-MP）指标上全面迭代，加上浮动一体化的 SCC 型连接器、毫米波连接器可满足 5.5G 基站的各种需求，并

已与中兴、三星、爱立信、诺基亚深度合作，获得多个 5.5G 项目定点，并能满足未来 6G 需求。

在工业及其他领域，车钩连接器、重载连接器、工业连接器、医疗连接器主要应用于轨道交通、机车空调、风能、光伏、电力、机器人、医疗器械等行业，主要客户中国中车、徐工集团、三一重工、ABB、卡特比勒、曼尼通、大疆创新、美国知名光伏发电跟踪系统提供商等客户。

二、问答环节

Q：公司短期会有增发的需求吗？

A：公司短期没有增发的需求。公司年度股东大会审议的授权简易程序增发股票事宜，由于此项授权仅可在年度股东大会进行审议，不能由临时股东大会实施授权，后续是否实施将视具体情况而定。

Q：一季度主要是哪些方面的业务增长？今年总体收入靠哪些业务支撑，哪方面增长比较快？

A：公司 2024 年第一季度营业收入增加主要系本期新能源汽车连接器及光伏产品等业务增长所致。2024 年公司主要业务仍聚焦于新能源汽车、储能、光伏等，通信（包括车载通信），轨道交通、医疗等领域，其中海外业务的增长较快。

Q：铜在连接器中占成本多大比例？对成本有何影响？原材料涨价对毛利率的影响有多少？公司整体毛利率又会是怎样的走势？

A：公司产品包含的主要原材料为有色金属（铜铝金银等）、塑胶粒子（工程塑料、尼龙等）和辅助材料等，主要原材料在整个产品成本中的占比在 30-65% 之间。针对原材料价格波动以及当前客户降价的形势下，公司通过生产自动化效率提升、工艺改善、供应链降本、为客户提供一站式

产品整体解决方案、产品涨价、协商成本补偿等多项措施应对涨价压力。现在原材料处于周期性的涨价阶段，毛利率指标承压，但从整体来看综合毛利率主要还是跟产品的销售结构占比相关，如连接器、线束组件、模块组件等销售占比，以及国内市场和海外市场的销售占比等因素。公司未来会不断加强在连接器应用领域的研发和海外市场的拓展，维持毛利率在一定区间的合理水平。

Q: 今年一季度费用与去年同期相比增长比较大，和 Q4 相比是比较合理的范围，费用增加主要在哪些方面，今年还会有新增的方面吗？

A: 公司去年费用增加主要在于筹建美国、墨西哥海外子公司和国内泰州瑞可达基地产生的费用增加，扩充海外销售团队和海外销售办事处，聘请专业机构进行组织变革咨询；公司继续加大研发投入，研发费用大幅增加所致。今年费用和去年基本保持相对稳定水平。

Q: 公司车载高速连接器产品主要有哪些，目前客户拓展情况进展？

A: 车载智能化产品属于汽车“智能化”连接系统综合解决方案，公司全系列自主研发创新的车载高速核心技术产品包含 Fakra、Mini Fakra、HSD、以太网 VEH、Type C、板对板浮动高速连接器等，产品比较齐全，主要是应用于车载信息娱乐系统、自动驾驶相关的系统、车内高速数据传输的网络系统(以太网) 三大领域。目前公司高速连接器正在多个汽车品牌陆续定点中！

Q: 公司今年的营收和利润目标是多少？

A: 公司编制了 2024 年度财务预算报告，详见公司 2023 年度股东大会会议资料。公司预计 2024 年度实现营业收入

	<p>25.2 亿元，预计实现净利润为 2.49 亿元。</p> <p>Q：公司海外工厂项目推进怎样？业务进展怎样？</p> <p>A:公司海外美国和墨西哥工厂从 2023 年 Q4 均已顺利投产，去年年底开始对公司整体的收入和利润均有贡献，目前处于产能爬坡阶段。2024Q1 海外营收贡献约 5000 万元，主要是美国工厂光伏产品业务增长，墨西哥工厂因受美国 T 公司的产能限制，营收贡献相对较少。从长期来看，随着海外工厂的逐渐达产，海外客户的项目进展及超过预期，公司海外市场收入占比将会持续提升。</p>
<p>附件清单(如有)</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2024年06月04日</p>