

证券代码：301589

证券简称：诺瓦星云

西安诺瓦星云科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-007

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
形式	<input checked="" type="checkbox"/> 现场 <input type="checkbox"/> 网上 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	中信证券 程子盈、金佩、郝丹滢 旌安投资 孔凡熔 易方达基金 何崇恺
时间	2024年6月4日-6月5日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：袁胜春 董事会秘书：翁京 财务总监：张争
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次投资者关系活动以现场调研的方式进行，以会谈的形式进行了充分的沟通和交流，主要内容如下：</p> <p>1、公司未来的业绩驱动因素有哪些呢？</p> <p>公司聚焦于视频和显示控制核心算法研究及应用，为用户提供专业化软硬件综合解决方案。公司主要产品包括LED显示控制系统、视频处理系统和基于云的信息发布与管理系统三大类。未来的业绩驱动因素主要包括：</p> <p>第一，下游LED屏的出货量保持增长，其中Mini LED增长很快</p>

。根据下游上市公司披露的公告和部分未上市公司的公开报道，下游客户均看好Mini LED赛道，并进行大量投资。公司已提前布局Mini LED领域的相关技术，与下游主要客户紧密合作，并经过了持续的迭代完善，将是同行业内Mini LED增长的最大受益者。

第二，视频产品线的高速增长。随着 2K/4K/8K 技术的迭代升级，视频产品市场需求持续增加，音视频解决方案等外延业务前景广阔；公司在视频产品市场持续加大研发投入，推进产品技术升级迭代，提升行业竞争优势。

第三，海外业务增长较快。欧美地区保持稳定增长，亚非拉等地区近期增幅较大。公司积极参加海外展会和联合推介会等推广活动，积极扩大业务辐射范围，进一步提升企业在全中国范围内的影响力。

2、公司在后续发展中如何保证每年业绩稳定或持续增长，同时如何避免其他企业进入此行业引起的技术、用户竞争？

公司将通过积极的前瞻性技术布局，建立先进的集成产品开发模式，持续完善技术创新体系，加大技术研发投入力度，不断巩固产品和技术领先性，同时持续优化客户服务，提升客户满意度和市场竞争力。

3、公司如何评估和管理供应链风险？

公司高度重视供应链安全，为应对供应链风险，公司采取了如下措施：

第一，公司对部分关键原材料上游芯片国产厂商进行了参股战略投资，以保障国内供应链安全。

第二，公司对短期内暂时无法完成国产替代的高端芯片原材料进行了战略储备。

第三，公司在泰国投资建立了海外生产基地，以应对极端风险。

	<p>4、公司在人才引进、培养和激励方面有哪些计划和措施？</p> <p>公司围绕技术研发、产品开发、市场推广、生产制造、内部运营等方面，充分发掘公司现有人才资源，招聘业内优秀专家，并对于各类人才，更积极地实施全方位的激励措施，最大程度地发挥各类人才的创造力。同时，公司系统性优化内部人才的培训与发展体系，针对不同类型人才打造多样化发展通道，牵引员工发挥自身潜力，为全体员工的成长提供平台；公司已建立有效的绩效考核和激励机制，打造以奋斗者为本的价值分配文化，不断激发员工和组织发挥更大的效能。感谢您的关注！</p> <p>5、公司未来发展思路是什么？</p> <p>公司理念是优先考虑提升并巩固市场地位，立足于长远发展。未来，公司将基于现有技术产品，紧盯行业前沿趋势，对研发、生产、销售各环节进行创新，以先进的技术与服务为客户发展赋能。公司将继续加大研发投入，优化供应链体系，持续提升产品力，稳固传统产品市场占有率，并积极拓展高价值市场。同时将紧盯行业发展趋势，加强与行业上下游头部企业、科研院所的技术合作，共同强化技术攻关，进行前瞻性技术布局，进而保持公司在新兴领域内的领先优势。</p> <p>会议沟通过程中，公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p>
附件清单	无
日期	2024年6月5日