

联化科技股份有限公司投资者关系活动记录表

证券代码：002250

证券简称：联化科技

编号：20240605

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	玖金投资 郑奇国 汇合创世 张雨绮 安卓投资 李 伟
时间	2024年6月5日
地点	电话会议
上市公司接待人员姓名	高级副总裁、董秘 陈飞彪 证券事务代表 戴依依
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司 2023 年及 2024 年第一季度业绩表现不佳，主要原因有哪些？公司有哪些具体措施来扭转这一趋势？</p> <p>公司 2023 年和 2024 年第一季度业绩较过去表现不佳，主要系受植保行业“去库存”影响导致的公司部分植保订单减少进而导致的收入下滑。</p> <p>公司预计在今年下半年，植保行业“去库存”行情趋势将有所减缓。从产品类别来看，存在专利药的回暖较仿制药有所滞后的趋势。由于公司目前植保产品以专利药为主，因此从财务报表的角度，并结合公司对于行业内现状的分析，公司逐步摆脱“去库存”行情的影响，预计将会在公司明年的财务报表中有所体现。</p> <p>为减少“去库存”行情对公司带来的影响，公司已经积极和客户进行沟通工作，维护与原有客户的战略关系。公司植保业务还会继续秉持“大客户战略”，积极拓展新的客户，探索新的产品方向，寻找新的业务增长点。公司还将继续执行“走出去”战略，通过在马来西亚建设工厂等方式做好产能布局，提升公司全球竞争力。公司也将继续积极做好研发、生产和管理等工作，提高研发硬实力，优化产能，拓展市场，推动公司植</p>

保业务稳步发展。

2、公司医药 CRO 业务发展情况如何？

公司开展 CRO 业务，是基于客户需求及市场分析，为了更好地为客户提供“一站式服务”，为了增强客户粘性，公司决定成立 CRO 团队。

截至目前，公司医药 CRO 业务也按计划逐步推进，相信在未来，将为公司医药业务发展带来更多的价值。

3、公司新能源业务的进展如何？

公司在新能源业务相关产品在按计划进行项目研发、试生产等工作。尽管现在行业内竞争激烈，但是我们还是认为凭借在化工行业多年的积累，在我们正式进入新能源市场后，经过几年的耕耘，相信能获得不错的成绩。

公司未来会以添加剂的研发和产品生产、实行大客户战略等方面入手，提高公司在新能源业务的竞争力，从而推动公司的发展。

4、英国公司及马来西亚基地的建设投产进度如何？各自有怎样的业务、产品及产能规划？

为了更好地经营英国子公司，公司一方面进行了产线改造等工作，将公司原有产品中适合英国子公司生产模式的产品转移到英国子公司进行生产；另一方面，公司正在积极和客户沟通，希望能够引进新客户和新产品，推动英国子公司发展。

在马来西亚基地建设方面，公司已经签署了工业用地的购买意向，并正在着手进行后续工作。未来马来西亚基地的建设进度将根据具体订单进行调整适配。

公司将会做好马来西亚工厂与英国子公司的海外经营工作，提高公司国际竞争力，做好“走出去”战略。

5、公司在 ESG 方面是否会有更多举措？

公司主要客户均为全球行业内的大公司，在 ESG 方面均有较高的要求，公司在 ESG 方面的工作也一直在进行中。目前公司医药业务板块子公司联化昂健的基地已经在推行包括“碳排放”在内的 ESG 相关工作，并在公司《社会责任报告》中进

	<p>行了披露。公司未来也会根据工作成果并结合已有工作经验，在全公司范围内推广 ESG 工作。</p> <p>公司未来将会继续做好 ESG 方面的工作，并根据相关规则要求和客户、投资者的需要，对 ESG 方面的工作成果进行针对性的披露。</p>
附件清单（如有）	
日期	2024 年 6 月 5 日