

苏州春兴精工股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	证券时报 吴少龙
时间	2024年7月12日 16:40-17:30
形式	线上互动
上市公司接待人员姓名	总经理 吴永忠先生 副总经理兼董事会秘书 彭琳霞女士
交流内容及具体问答记录	<p>媒体通过公司公开的投资者邮箱向公司提问，公司进行了相应的回复，主要内容如下：</p> <p>1、今年春兴精工获得诺基亚颁发的钻石奖之“移动网络杰出支持奖”，请问获奖的原因是什么？公司和诺基亚还有哪些合作业务开展？</p> <p>答：公司此次获奖，主要是凭借专业的技术水平和制造能力，帮助客户诺基亚改善其产品质量、优化生产工艺，从而达到助其提高生产效率和降低成本的目的。公司作为诺基亚核心供应商，多年来为客户开发了大量5G前沿技术产品。自2023年底以来，公司先后中标多款诺基亚新项目产品，这些新项目预计将在今年第四季度陆续开始交付。</p> <p>2、目前公司与诺基亚、爱立信等国际头部通讯设备系统集成商是否还保持合作？合作关系是否稳定？</p> <p>答：公司深耕通讯设备行业多年，通信业务处于行业头部地位，与世界知名通讯设备系统集成商（或制造商）有着稳固的供应链合作关</p>

	<p>系，受到客户高度认可，荣获“最佳交付供应商”“移动网络杰出支持奖”等称号。</p> <p>自2023年开始，诺基亚陆续在各EMS厂家对滤波器的关键互调指标实施来料检测，提升了产品交付难度。而春兴精工基于在相应领域的深耕，自2023年底以来，先后中标多款诺基亚新项目产品，这些新项目预计将在今年第四季度陆续开始交付。</p> <p>公司作为诺基亚和爱立信核心的供应商，多年来为客户开发了大量的5G前沿技术产品，交付及质量持续保持稳定。</p> <p>3、工信部提出，要进一步加快信息通信业的高质量发展，继续稳步推进5G、千兆光网建设，有序推进5G网络向5G轻量化、5G-A演进升级。公司在5G轻量化建设方面有什么相关产品与技术突破吗？</p> <p>答：5G基站由于Massive MIMO功能的引入，对基站滤波器提出了小型化和轻量化的要求，小型化金属滤波器成为了5G基站在滤波器产品上的一个重要选择。公司已成功开发了小型化、轻量化的滤波器产品，以更加适配5.5G基站的需求，并已中标小型化、轻量化滤波器产品订单，后续市场的可预见需求也较为可观。</p> <p>4、请问公司在移动通信业务方面是否有“出海”计划？公司此前在印度建立子公司，目前是否有相应进展？订单情况如何？</p> <p>答：公司基于丰富的行业经验和优质客户资源，不断开发市场，海外布局取得效果。得益于在印度市场十余年的积累，今年年初，公司已成功开发印度本土知名通信业务客户。公司已于今年第二季度实现量产，根据客户订单预测，预计下半年销售将持续增长。</p> <p>5、公司与特斯拉仍在合作吗？还开拓了哪些新能源业务的新客户？</p> <p>答：公司在保持与北美新能源汽车头部企业深度合作的同时，也加大力度开拓国内市场，近两年陆续进入国内多家主流新能源汽车客户的供应体系，产品市场拓展情况良好，订单逐步增长。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件(如有,可作为附件)	无